

Курсы валют
ЦБ, 02.07.2019

↓ **₽63,05**
доллар

↓ **₽71,40**
евро

Индекс РТС
Московская биржа
01.07.2019

↑ **1401,64**
пункта

Нефть BRENT
Bloomberg,
01.07.2019 20:00 мск

↓ **\$64,82**
за баррель

Международные
резервы
ЦБ, 21.06.2019

↑ **\$510,2**
млрд

№ 97 (3052)
2 июля 2019
вторник



RBC.RU
ежедневная
деловая газета

Мнение

К какому решению
придут страны
ОПЕК+ в Вене



ВАСИЛИЙ КАРПУНИН,
начальник отдела экспер-
тов по фондовому рынку
«БКС Брокер»
Фото: из личного архива

→ 8

Общество Что Иван Голунов и журналисты
выяснили о похоронном бизнесе в столичном регионе

→ 4

Транспорт На рынке железнодорожных перевозок
появится новый крупный оператор подвижного состава

→ 9

«Платон» пошел на обгон



Компания «РТ-ИНВЕСТ ТРАНСПОРТНЫЕ СИСТЕМЫ»
претендует на обслуживание всех дорожных КАМЕР ФИКСАЦИИ
нарушений ПДД.

→ 14



Кому бы ни достался контракт на обслуживание дорожных камер фиксации — РТИТС или «ГЛОНАСС БДД», «Ростех» останется в выигрыше. На фото: гендиректор госкорпорации Сергей Чemezov

Фото: PhotoXPRESS

Политика

СТАРТОВАЛО ОБУЧЕНИЕ НОВОГО ПОТОКА КРЕМЛЕВСКОЙ «ШКОЛЫ ГУБЕРНАТОРОВ»

Силовики и технократы сели в одну лодку

Участниками кремлевской программы подготовки **КАДРОВОГО РЕЗЕРВА** стали представители **СОВFEДА, ГОСДУМЫ, ГЕНПРОКУРАТУРЫ, СКР** и несколько **ВРИО ГЛАВ РЕГИОНОВ**, узнал РБК. В третьем потоке «школы губернаторов» также участвуют внук Зюганова и экс-кандидат в мэры Москвы.



Совет Федерации утвердил Дмитрия Демешина (на фото) на должность заместителя генпрокурора на прошлой неделе, когда он уже обучался в «школе губернаторов»

Фото: Светлана Холявчук/PhotoXPress

ЕВГЕНИЯ КУЗНЕЦОВА, НАТАЛЬЯ ГАЛИМОВА, ЕЛИЗАВЕТА АНТОНОВА

КТО ПОПАЛ В ТРЕТИЙ ПОТОК ПРОГРАММЫ

В субботу, 29 июня, на Гребном канале в Москве состоялись гонки на лодках-драконах участников «школы губернаторов» — программы РАНХиГС и администрации президента по подготовке кадрового резерва.

В мероприятии приняли участие и выпускники учебной программы, и участники нового, третьего, потока. Среди них впервые много силовиков, в том числе заместитель председателя СКР Игорь Краснов и заместители генпрокурора Андрей Кикоть и Дмитрий Демешин. Об этом РБК рассказали трое участников встречи.

Кроме того, участниками программы стали недавно назначенные главы регионов — врио главы Калмыкии Бату Хасиков, врио губернатора Астраханской области Игорь Бабушкин, врио губернатора Забайкальского края Александр Осипов.

Парламент представляли сенатор Ростислав Гольдштейн, председатель комитета Госдумы по физкультуре, спорту, туризму и делам молодежи, бывший кандидат в мэры Москвы Михаил Дегтярев (ЛДПР) и зампредседателя Госдумы Ольга Епифанова («Справедливая Россия»).

От администрации президента в новом потоке «школы» кадрового резерва — заместитель начальника управления по внутренней политике Тимур Прокопенко. От правительства — замминистра энергетики Антон Инюцын

и директор департамента оперативного контроля Минэнерго Евгений Грабчак, замминистра финансов Антон Котяков, замминистра строительства Никита Сташишин и замминистра юстиции Алиса Безродная.

Обучение в третьем потоке «школы губернаторов» проходят депутат Мосгордумы и внук главы КПРФ Леонид Зюганов и зампред правительства Дагестана Гаджимагомед Гусейнов. Всего на новом курсе около 70 человек, рассказал один из собеседников РБК. Первый курс окончили 74 человека, в списках второго были 79 участников.

РБК направил запросы в пресс-службы РАНХиГС, Дегтярева, Гольдштейна, Хасикова, Осипова, Генпрокуратуры, Следственного комитета и Минэнерго. Представители Бабушкина, Епифановой и Министерства энергетики отказались от комментариев.

ЧЕМУ УЧАТ РЕЗЕРВИСТОВ

Один из участников программы рассказал РБК, что на прошлой неделе у них завершился первый образовательный модуль — «Глобальные тренды развития. Вызовы для России».

Перед участниками с лекциями выступили ведущие экономисты из Гонконга, Италии, Швеции и России, российские министры, в том числе глава Минобороны Сергей Шойгу. Лекции участникам программы прочли директор ФНС Михаил Мишустин, президент Курчатковского центра Михаил Ковальчук и президент Сбербанка Герман Греф.

Перед слушателями выступил профессор Гонконгского университета науки и технологий сингапурец Дональд

Р59

млн было потрачено в прошлом году на программу РАНХиГС и администрации президента по подготовке кадрового резерва

“ В третьем потоке «школы губернаторов» около 70 человек. Первый курс окончили 74 человека, в списках второго были 79 участников

Лоу. Он читал лекцию о слобализации — снижении темпов роста мировой экономики при росте цифровизации. Участники также прошли испытания, связанные с командной сдачей норм ГТО и греблей на лодках класса «Дракон», рассказал источник РБК.

Во время обучения предыдущих потоков их участники прыгали со скалы в Сочи, совершали учебные прыжки с парашютом, учились стрелять из автоматов и бросались под колеса движущихся БТР.

Списки участников обучения РАНХиГС получает из администрации президента, рассказывал в интервью РБК куратор программы Алексей Комиссаров. По его словам, поставленная Кремлем задача — воспитание новой управленческой элиты. В прошлом году программа подготовки кадрового резерва обошлась примерно в 59 млн руб.

Собеседник, близкий к администрации президента, ранее рассказал РБК о том, как полпредства в федеральных округах формируют списки участников программы обучения РАНХиГС. На первом

этапе один из заместителей полпреда составляет список из пяти-десяти человек от федерального округа. Этот список передают полпреду, который со своими правами передает его в администрацию президента. Кремль, по словам источника РБК, существенно сокращает список претендентов на финальном этапе. Техзадание по программам обучения составляется управлением по вопросам службы и кадров Кремля, а РАНХиГС предлагает уже конкретные мероприятия, уточнил собеседник РБК.

Идея дополнительного образования для руководящих кадров — правильная, считает глава Центра экономических и политических реформ Николай Миронов. «Вопрос в отборе кадров — какие критерии применяются», — сказал он. — Должна быть ставка на образование, управленческий опыт, репутацию, психологические качества». Эти качества не всегда оказываются в приоритете, потому что кандидаты часто лоббируют разного рода группы влияния, бывает, что берут «своих», а не профессионалов. В последнее время со стороны Кремля «чувству-

КУДА РАСПРЕДЕЛЯЮТ ВЫПУСКНИКОВ «ШКОЛЫ»

11 выпускников программы кадрового резерва стали главами регионов: Самарской (Дмитрий Азаров), Омской (Александр Бурков), Ивановской (Станислав Воскресенский), Орловской (Андрей Клычков), Новосибирской

(Андрей Травников), Тюменской (Александр Моор), Нижегородской (Глеб Никитин) и Курской (Роман Старовойт) областей, Алтайского края (Виктор Томенко), Ненецкого автономного округа (Александр Цыбульский) и Респуб-

лики Алтай (Олег Хорохордин). Артем Здунов стал премьером Дагестана.

Еще двое были назначены федеральными министрами — Михаил Котюков (Минобрнауки) и Евгений Дитрих (Минтранс).

ется искреннее желание построить объективную систему кадрового отбора», отметил Миронов. «Пока неясно, какой подход победит», — добавил политолог.

ПОЧЕМУ ДЕЛАЕТСЯ СТАВКА НА СИЛОВИКОВ

Комментируя появление силовиков в списке кадрового резерва, Евгений Иванов, сотрудник факультета социальных наук ВШЭ, отметил, что государство делает такой кадровый выбор в условиях национализации элит и стратегии «осажденной крепости». «Когда системные либералы с ориентацией на Запад считаются ненадежными, делается ставка на повышение

управленческих компетенций кадров, чье формирование проходило через службу в силовых структурах», — сказал он.

Силовики кажутся руководителям страны более исполнительными, ответственными, волевыми, объяснил Николай Миронов. «Помимо этих качеств требуются гибкость, интеллект, умение действовать не в лоб, а исподволь», — добавил эксперт. — Также нужно быть не просто хорошим организатором, но и разбираться в экономике, производстве, социальной сфере». ▀

При участии Алины Фадеевой, Марии Истоминой, Маргариты Алехиной, Владимира Дергачева

Реклама

ВЫШЕ

Всякого сравнения

Расслабьтесь в окружении безупречного комфорта. Наслаждайтесь блюдами высокой кухни и более 4 000 развлекательных каналов и погрузитесь в приятную атмосферу зоны отдыха Onboard Lounge. Это не просто полет... Это Эмирейтс А380.

БИЗНЕС-КЛАСС ЭМИРЕЙТС

Общество

РБК публикует основные выводы РАССЛЕДОВАНИЯ ИВАНА ГОЛУНОВА о рынке похоронных услуг Москвы и возможных связях с ним сотрудников московского управления ФСБ. Во время подготовки этого текста журналиста обвинили в хранении наркотиков.

ЧТО ИВАН ГОЛУНОВ И РОССИЙСКИЕ ЖУРНАЛИСТЫ ВЫЯСНИЛИ О ПОХОРОННОМ БИЗНЕСЕ В СТОЛИЧНОМ РЕГИОНЕ

Раскопанные связи

Расследованием о скрытых бенефициарах рынка ритуальных услуг Москвы корреспондент «Медузы» Иван Голунов занимался несколько месяцев. После его задержания по неподтвердившемуся обвинению в хранении и подготовке к сбыту наркотиков в июне 2019 года к работе над текстом подключились журналисты из РБК, Forbes, The Bell, «Ведомостей», «Новой газеты», «Русской службы Би-би-си» и «Фон-танки». Им удалось собрать доказательства, что контроль над рынком ритуальных услуг в Москве и Подмосковье получили люди, близкие к руководителю столичного управления ФСБ Алексею Дорофееву и его помощнику Марату Медоеву, а также ставропольской семье братьев Льва и Валериана Мазараки. РБК пересказывает главные выводы расследования.

О МАСШТАБАХ РЫНКА

По оценке департамента торговли и услуг Москвы, объем столичного похоронного

рынка — примерно 14–15 млрд руб. в год. Согласно официальной отчетности за последние три года, доход городского оператора столичных кладбищ ГБУ «Ритуал» от платных услуг ежегодно составлял от 1,7 млрд до 3 млрд руб.

Ритуальный бизнес — надежный источник наличных денег, включая черный нал от продажи участков на кладбищах, платы за выкапывание и благоустройство могил, а также организацию похорон. Объем теневых наличных в этой индустрии опрошенные журналистами участники рынка оценивают еще в 12–14 млрд руб. в год.

О КОМАНДЕ «РИТУАЛА»

Очередной передел московского рынка ритуальных услуг завершился в 2016 году массовой дракой на Хованском кладбище. За ней последовало несколько уголовных дел, после которых из ГБУ «Ритуал» ушла команда выходцев из подмосковных Химок,

Среди глав территориальных подразделений столичного «Ритуала» оказался даже вокалист ставропольской гангста-рэп-группы «Крестная семья» Роман Молотков

а во главе почти всех кладбищ Москвы встали люди со Ставрополя.

Процесс смены команд начался с назначения в 2015 году на пост директора ГБУ «Ритуал» Артема Екимова — бывшего оперативника Главного управления экономической безопасности и противодействия коррупции МВД (ГУЭБиПК). Этому предшествовала серия полицейских операций против руководителей «Ритуала», включая дела о взятках.

Возглавив «Ритуал», Екимов начал менять заведующих кладбищами. Среди глав территориальных подразделений столичного «Ритуала» оказался даже вокалист ставропольской гангста-рэп-группы «Крестная семья» Роман Молотков (в его треке «Годы» есть строчки: «Работа с бумагой под грифом «секретно», Косим бабосик с бюджета конкретно»).

В результате реорганизации основные подразделения «Ритуала» подчинились первому заместителю директора, кото-

рым стал бывший владелец алкогольного бизнеса из Ставрополя Валериан Мазараки.

Контракты на охрану некрополей получил ЧОП «Альфа-Хорс», основная совладелица которого 28-летняя Эмилия Лешкевич — родственница жены Льва Мазараки, брата первого заместителя гендиректора «Ритуал».

Лешкевич учредила Первую ритуальную компанию (ПРК) и выиграла несколько контрактов на оказание транспортных услуг от ГБУ «Ритуал». Партнер Лешкевич по ПРК — Сардал Умалатов сын главы комитета нефтяной промышленности в парламенте Чечни времен Джохара Дудаева и партнер сына министра внутренних дел Александра Колокольцева. Помощник министра Ирина Волк письменно от имени главы МВД сообщила, что сам сын министра никогда не был связан с ритуальным бизнесом.

О СЕМЬЕ МАЗАРАКИ

В 1990–2000-х годах братья Лев и Валериан Мазараки занимались алкогольным бизнесом на Ставрополье, в Башкирии и Краснодарском крае.

С 2007 по 2012 год Лев Мазараки возглавлял северокавказский филиал «СГ-Транс» — одного из крупнейших железнодорожных операторов по перевозке нефтегазовых грузов. Параллельно Мазараки владел компанией «СГ-Трейд», которая оказывала услуги «СГ-Трансу».

О СВЯЗЯХ МАЗАРАКИ С БАНКАМИ

Братья Мазараки переехали в Москву в начале 2010-х, сменив алкогольный бизнес на финансовый. Мазараки и некоторые их знакомые стали владельцами и менеджерами нескольких банков — Соцэкономбанка, Национального банка развития бизнеса, Маст-банка, Вестинтербанка.

ЦБ отзывал лицензии у этих банков с формулировкой

КТО ТАКИЕ ДОРОФЕЕВ И МЕДОЕВ

Генерал-полковник ФСБ Алексей Дорофеев (сейчас ему 58 лет) окончил Ленинградский механический институт, потом ушел на службу в КГБ и работал в городских структурах управления госбезопасности Ленинграда и Петербурга. В 2005 году он возглавил управление ФСБ по Карелии, но был снят с должности после массовых беспорядков в Кондопоге в 2006-м и переехал в Москву на службу в центральный аппарат ФСБ. В 2010–2012 годах Дорофеев возглавлял управление «М» ФСБ, которое впоследствии занималось операцией против руководства ГУЭБиПК. Затем, в 2012-м, он возглавил главк ФСБ по столичному региону.

37-летний Марат Медоев, которого Сутробов и Завалунов называют другом Артема Екимова, — лич-

ный помощник Дорофеева. Медоев до 2012 года работал в следственном управлении ФСБ. По словам собеседника в московском УФСБ, лично знакомого с Медоевым, Дорофеев забрал его под свое начало, возглавив управление в 2012 году. Собеседник в силовых структурах, также знакомый с Медоевым, называет его правой рукой Дорофеева и исполнителем всех его поручений.

Отец Марата Медоева — отставной генерал ФСБ Игорь Медоев, близкий друг генерала ФСБ Виктора Воронина, который до 2016 года возглавлял управление «К», отвечающее за контроль в банковской сфере, утверждают два собеседника, знакомых с Игорем Медоевым. С Ворониным хорошо знаком и Дорофеев: в конце 2000-х

они вместе летали из Петербурга в Москву, в период с 2010 по 2012 год одновременно возглавляли разные управления СЭБ ФСБ. Оба генерала госбезопасности учились в Ленинградском механическом институте и входят в его попечительский совет.

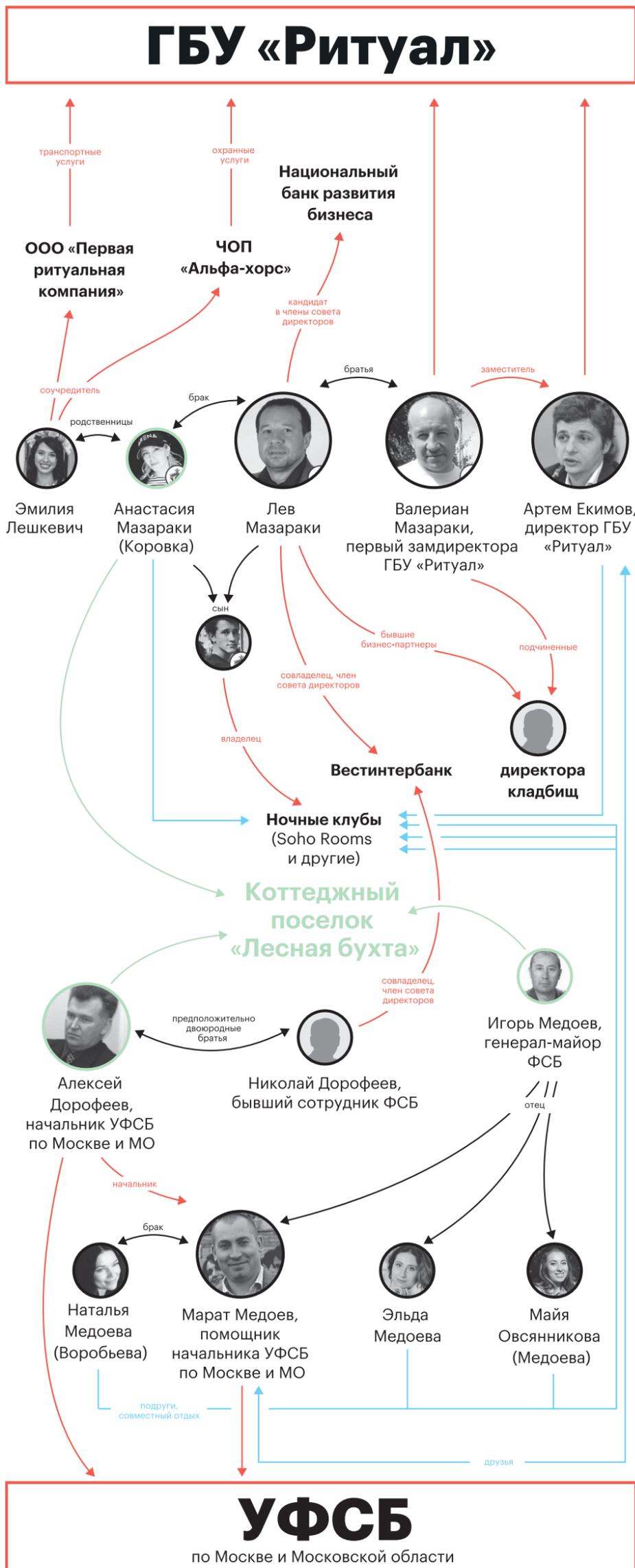
До выхода на пенсию Игорь Медоев служил в управлении ФСБ по Северной Осетии, а с 2001 года был помощником Анатолия Сердюкова в ФНС и Минобороны (Сердюков последовательно возглавлял оба ведомства).

Еще один помощник Сердюкова — Сергей Королев, назначенный в 2016 году начальником Службы экономической безопасности ФСБ России. «Новая газета» называет его крестным отцом Марата Медоева.

В результате реорганизации основные подразделения «Ритуала» подчинились первому заместителю директора, которым стал бывший владелец алкогольного бизнеса из Ставрополя Валериан Мазараки

Как связаны ГБУ «Ритуал» и УФСБ по Москве и Московской области

← Родственники ← Друзья ← Рабочие связи ← Соседи



за «нарушения законодательства в области противодействия легализации доходов», временные администрации фиксировали вывод активов из них.

Среди команды, работавшей в лопнувших банках Мазараки, — Сергей Селюков, который в 2015–2016 годах оказался руководителем одного из территориальных подразделений московского ГБУ «Ритуал», а весной 2017-го возглавил московский офис банка «Спутник», зарегистрированного в Самаре, но имеющего операционные кассы на вещевых рынках «Дубровка», «Фудсити» и в торгово-ярмарочном комплексе «Москва». До отзыва лицензий одним из крупнейших игроков здесь был Маст-банк, также связанный с группой ставропольских финансистов. Операционные кассы «Спутника» на рынках открылись в тех же помещениях, которые ранее занимал Маст-банк. В марте 2019 года на территории рынков «Садовод», «Фудсити» и комплекса «Москва» прошли обыски, которые полностью блокировали их работу. Вскоре кассы «Спутника» на вещевых рынках закрылись.

Совладельцем Вестинтербанка вместе со Львом Мазараки был бывший сотрудник госбезопасности Николай Дорофеев. Два источника в похоронной отрасли говорят, что он родственник главы управления ФСБ по Москве и Московской области Алексея Дорофеева, но обнаружить документальное подтверждение этой информации журналистам не удалось.

О СВЯЗЯХ РУКОВОДСТВА МОСКОВСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ФСБ С ПОХОРОННЫМ РЫНКОМ

Екимов начал работать в ГБУ «Ритуал» вскоре после спецоперации на его прежнем месте работы. В результате этой операции все руководство Главного управления экономической безопасности и противодействия коррупции МВД (ГУЭБиПК) оказалось в тюрьме. Считается, что дело экс-главы управления генерала Дениса Сугробова стало вехой в борьбе нескольких групп силовиков за контроль над банковской сферой, которую традиционно курировало банковское подразделение (управление «К») службы экономической безопасности ФСБ.

Источники, знакомые с уголовным делом в отношении руководства ГУЭБиПК, рассказали, что в материалах дела содержится запись прослушки разговора Сугробова с заместителем главы управления по противодействию коррупции администрации президента Артуром Завалуновым (в 2017 году он возглавил правовое управление Генпрокуратуры РФ). В беседе, которая состоялась в 2013-м, обсуждалось в том числе и ГБУ «Ритуал». В частности, Сугробов

₽12–14 млрд

во столько оценивают ежегодный объем теневых наличных в ритуальном бизнесе участники рынка

рассказывал Завалунову, что Артем Екимов из его ведомства переходит на работу в ГБУ «Ритуал». Сугробов предполагает, что Екимов берет на должность главы московской похоронной службы как «грамотного мужика» и друга Марата Медоева — помощника главы управления ФСБ по Москве и Московской области. Завалунов в прослушке подтверждает, что назначение Екимова пролоббировал глава УФСБ Алексей Дорофеев.

Сведения о том, что генерал Дорофеев стоял за назначением Артема Екимова главой московского ГБУ «Ритуал», подтвердил офицер одной из спецслужб, лично знакомый с Медоевым. По словам источника в правоохранительных органах, Медоев «разруливает со стороны «Ритуала» неприятные ситуации», которые возникают у сотрудников ведомства.

КАК ЗНАКОМЫЕ ДОРОФЕЕВА И МАЗАРАКИ МЕНЯЮТ ПОХОРОННЫЙ РЫНОК ПОДМОСКОВЬЯ

В конце 2018 года губернатор Московской области Андрей Воробьев передал надзор за похоронным бизнесом от министерства потребительского рынка главному управлению региональной безопасности (ГУРБ), которое возглавляет Роман Каратаев. До прихода в Московскую область он работал в управлении «М» ФСБ России, которое тогда возглавлял Алексей Дорофеев.

Заместителем Каратаева, курирующим в ГУРБ похоронную отрасль, назначили Дмитрия Евтушенко. Он в прошлом работал в правительстве Ставропольского края. Кроме того, он руководил компанией «Вонторг-Юг», в которой работал Сергей Селюков — директор одного из подразделений ГБУ «Ритуал», работавший в связанных с семьей Мазараки банках.

В декабре 2018 года власти Подмоскovie учредили структуру, аналогичную московскому ГБУ «Ритуал», — ГБУ «Центр мемориальных услуг» — которая возьмет под контроль похоронный бизнес в регионе (пока в каждом муниципалитете — своя ритуальная компания). Сейчас, судя по госзакупкам, новое ГБУ приобретает мебель и арендует помещения под офисы в разных городах Московской области. ■

При участии Максима Солопова

По словам источника в правоохранительных органах, Медоев «разруливает со стороны «Ритуала» неприятные ситуации», которые возникают у сотрудников ведомства

Источники: команда журналистов РБК, «Медузы», Forbes, The Bell, «Ведомостей», «Новой газеты», Русской службы Би-би-си и «Фонтанки»

Экономика

Росстат пересчитал СТАТИСТИКУ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ населения с 2013 года. Россияне берут все больше кредитов, расходуют сбережения и тратят все на текущее потребление, при этом выплаты в адрес государства растут.

РОССТАТ ПРЕДСТАВИЛ НОВЫЕ ДАННЫЕ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ НАСЕЛЕНИЯ ЗА ПОСЛЕДНИЕ 6 ЛЕТ

Кредиты и налоги стали главным бременем россиян

ЮЛИЯ СТАРОСТИНА

Росстат представил полную картину динамики доходов и расходов россиян с начала экономического кризиса. Динамика денежного баланса населения была пересчитана ретроспективно с 2013 года по новой методике. РБК разбирается, какие тренды выявляет пересмотренная статистика за шесть лет.

РОСТ ПЛАТЕЖЕЙ ГОСУДАРСТВУ, КОНЕЦ СБЕРЕЖЕНИЙ Россиянам приходится все больше своих доходов тратить на обязательные платежи и выплаты по кредитам, следует из данных Росстата о балансе доходов и расходов населения (обновленные файлы были размещены 26 июня).

В 2018 году платежи государству (налоги и сборы) и обслуживание кредитов в структуре расходов населения возросли сразу на 12,2% после роста ниже 2% в предыдущие три года. Это даже выше, чем в 2014 году (+10,2%).

Одновременно сбережения граждан (включающие банковские вклады и вложения в ценные бумаги, изменения на счетах индивидуальных предпринимателей и т.д., но без учета изменения наличности на руках) в прошлом году снизились как минимум впервые за шесть лет (-1%) и продолжили сокращение в первом квартале 2019 года (-0,4%), следует из данных Росстата.

С учетом прироста рублевой и валютной наличности на руках у населения по итогам 2018 года россияне направили на сбережения лишь 3,7% доходов. Хуже этот показатель был только в 2014 году, когда на сбережения ушло 2,7% доходов. В апрельском опросе Ле-

вада-центра две трети российских семей (65%) сообщили, что не имеют вообще никаких сбережений.

ПОЧЕМУ РАСТУТ НАЛОГОВЫЕ И КРЕДИТНЫЕ ПЛАТЕЖИ

По итогам 2018 года объемы кредитных платежей россиян выросли на 29% (или 444 млрд руб.), хотя в предыдущие три года они снижались, а в 2014 году выросли только на 15,6%. Уплата налогов и сборов выросла на 10,1% — максимальный рост за пять лет. Несопоставимый с темпами роста реальных доходов рост обязательных платежей — крайне тревожная тенденция, поскольку эти платежи формируют основное давление на потребительский спрос, считает главный аналитик «БКС Премьер» Антон Покатович.

Причина роста налоговых платежей — изменение ставки НДС с 18 до 20% с 2019 года, подготовка к которому началась еще в 2018 году. «В прошлом году мы могли наблюдать за превентивным изменением структуры ценообразования на многих рынках с целью ее адаптации к скорому повышению НДС, что транслировалось в рост налогового бремени потребителей», — говорит Покатович.

Практически 30-процентный рост взносов по кредитам связан с вынужденной необходимостью россиян брать в долг, чтобы поддерживать уровень жизни в условиях падения благосостояния. Адаптация к новой экономической реальности потребовала активизации всех имеющихся финансовых ресурсов. «На фоне исчерпания индивидуального и внутрисемейного «запаса прочности» фиксируются рекордные объемы потребительского кредитова-

“ Статистика денежного баланса свидетельствует, что россияне вынуждены тратить подавляющее большинство денежных доходов (81,7%) на текущее потребление, то есть покупку товаров и услуг

ния», — указывали эксперты РАНХиГС.

Темп роста задолженности домохозяйств сейчас почти в шесть раз превышает темпы роста денежных доходов населения, подчеркнул Покатович. Несмотря на то что в структуре расходов платежи по кредитам занимают небольшую долю (3,4% в 2018 году), именно они являются драйвером увеличения нагрузки на население. Министр экономики Максим Орешкин утверждает, что для россиян, у которых есть банковские кредиты, платежи по ним забирают более 40% дохода.

В 2018 году долги россиян перед банками возросли на 22,4%, до 14,9 трлн руб., продемонстрировав максимальный рост с докризисного 2013 года. Влияние роста потребкредитов на экономику вызвало горячие споры между ЦБ и Минэкономразвития. Аналитики Центробанка заявили, что без вклада потребкредитования не было бы роста ВВП в первом квартале. На это министр Орешкин заявил, что ЦБ, недостаточно сдерживая рост потребительских кредитов, вытесняет другие виды кредитования (ипотеку, корпоративные кредиты), тем самым фактически ограничивая рост экономики.

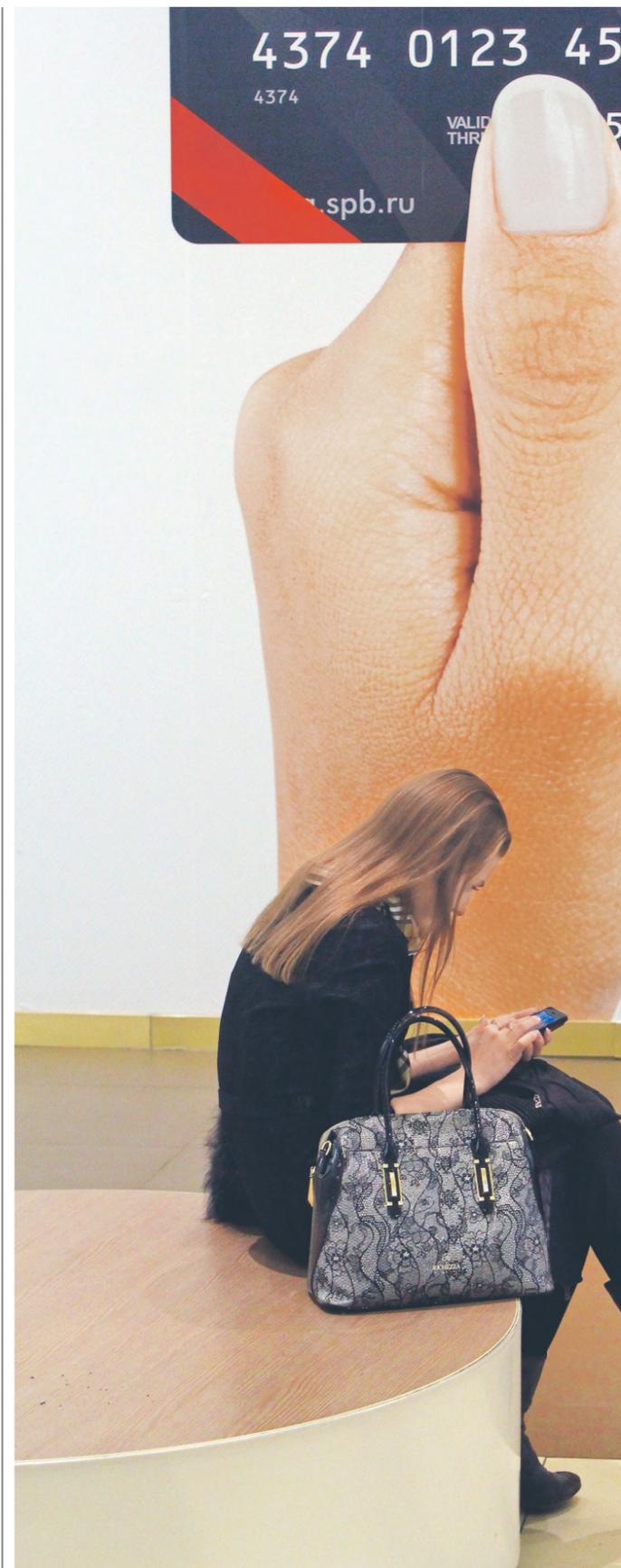


Фото: Денис Медведев/PhotoXPRESS

Реальные денежные доходы россиян беспрерывно падали на протяжении 2014–2017 годов, в 2018 году они показали околонулевой рост — на 0,1%. В начале 2019 года реальные доходы сократились на 2,3%.

Экономисты прогнозируют продолжение сокращения доходов населения в 2019 году вопреки ожиданиям властей и поручениям президента добиться стабильного роста доходов россиян.

ВСЕ ДЕНЬГИ ЗАБИРАЕТ ТЕКУЩЕЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

Статистика денежного баланса свидетельствует, что россияне вынуждены тратить подавляющее большинство денежных доходов (81,7%) на текущее потребление, то есть покуп-

↑ Темп роста задолженности российских семей сейчас в несколько раз превышает темпы роста их денежных доходов



Структура доходов и расходов населения России, %

ДЕНЕЖНЫЙ БАЛАНС	2016	2017	2018*
Доходы			
Зарплата	53,9	55,4	57,5
Доходы от предпринимательской деятельности	6,4	6,3	6,4
Социальные выплаты			
Пенсии	13,6	14,3	14,1
Пособия и социальная помощь	4,5	4,4	4,4
Стипендии	0,2	0,2	0,2
Доходы от собственности			
Дивиденды	2,4	2,3	2,2
Проценты, начисленные по средствам на банковских счетах	2,4	1,9	1,9
Выплата дохода ценными бумагами	0,2	0,2	0,1
Прочие денежные поступления	15,8	14,6	12,8
Расходы			
Потребительские расходы			
Покупка товаров	57,7	58,7	61,0
Оплата услуг	17,5	18,0	17,7
Платежи за товары (работы, услуги), произведенные за рубежом	2,2	2,8	3,0
Обязательные платежи и разнообразные взносы			
Налоги и сборы	6,4	6,7	7,1
Платежи по страхованию	1,1	1,2	1,0
Взносы в общественные и кооперативные организации	0,4	0,4	0,4
Проценты, уплаченные населением за кредиты (включая валютные)	3,3	2,7	3,4
Прочие расходы	2,6	2,7	2,7
Сбережения	8,7	6,8	3,7

* Предварительные данные

Источник: Росстат

ку товаров и услуг. При этом в первом квартале 2019 года доля потребительских расходов оказалась самой высокой с 2014 года (почти 87% против 90%).

Согласно оценке финансового положения населения за четвертый квартал 2018 года, почти половине российских семей — 48,2% — денег хватает только на еду и одежду, на товары длительного потребления (например, на смартфон, холодильник,

стиральную машину, мебель и др.) финансовых ресурсов уже нет.

Большинство россиян вынуждены экономить, а 22% населения живут в режиме жесткой экономии и могут позволить себе только минимально необходимый набор продуктов и лекарств, констатировали эксперты РАНХиГС.

Росстат впервые оценил долю платежей за покупки, произведенные за рубежом (включает в себя приобрете-

“ Практически 30-процентный рост взносов по кредитам связан с вынужденной необходимостью россиян брать в долг, чтобы поддержать уровень жизни в условиях падения благосостояния

На **22,4%,**

до 14,9 трлн руб., возросли долги россиян перед банками в 2018 году, продемонстрировав максимальный рост с докризисного 2013 года

ния в интернет-магазинах). С 2013 по 2018 год она составила в среднем 2,9%.

СТАГНАЦИЯ БИЗНЕС-ДОХОДОВ

Доля доходов от предпринимательской деятельности в разрезе источников поступления денег населения с 2015 года не превышает 6,3–6,5%, а доля доходов от собственности (проценты по депозитам, ценным бумагам и т.д.) — 4,2–5,2%.

Падение реальных доходов населения приводит к сжатию внутреннего потребительского спроса, которое в свою очередь сокращает прибыль коммерческих предприятий, отметил профессор РЭШ Олег Шибанов. Кроме того, доля государства в экономике все больше расширяется, оставляя для частного сектора все меньше пространства, подчеркнул он. Огосударствление экономики отмечают 90% российских компаний, показал опрос Института Адизеса. По оценке ФАС, государство контролирует 70% экономики России по сравнению с 35% в 2005-м.

Одновременно в структуре источников доходов растет доля социальных выплат. В 2018 году они составили 19,2% против 18,7% в 2013 году. Основное место здесь занимают пенсии и доплаты к пенсиям (14,1% из 19,2%). В 2018 году государство забрало у россиян 4,1 трлн руб. в виде налогов, но распределило в 2,7 раза больше — 11,1 трлн руб. — в виде пенсий, пособий и социальной помощи.

Доля прочих денежных поступлений, куда включены в том числе и теньевые доходы россиян, по итогам прошлого года сократилась до 12,8% по сравнению с результатом 2017 года (14,6%). Пиковое значение показателя за шесть лет осталось в 2015 году — 17,4% в структуре денежных доходов. ■

ОТКРЫТЫЙ КОНКУРС

24 июля 2019 года, Москва
КРУПНЫЙ ЗЕМЕЛЬНО-ИМУЩЕСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ, КАНТЕМИРОВСКАЯ, ВЛ. 11



УРА!
ЗЕМЛЯ!

Продажа 7,6 га земли под редевелопмент

www.stroytech-rt.ru

(495) 909-00-00

АО «РТ-Стройтех»
продажа непрофильных активов
Государственной корпорации «Ростех»



Строительные технологии

Ростех

Реклама

Мнение

Что решат страны ОПЕК+ в Вене



ВАСИЛИЙ
КАРПУНИН,
начальник отдела
экспертов
по фондовому
рынку
«БКС Брокер»

Хотя участники ОПЕК+ постепенно теряют свою долю на рынке, полный отказ от сделки сейчас выглядит абсолютно неоправданным.

Перед назначенной на 1–2 июля министерской встречей ОПЕК+ в Вене множится число прогнозов о судьбе соглашения об ограничении добычи нефти. На мой взгляд, понять происходящее на глобальном нефтяном рынке можно с помощью теории игр — математического метода анализа наиболее эффективных стратегий. Под игрой здесь понимается соревнование нескольких сторон за получение определенной выгоды. Каждый из участников имеет свою цель и использует тактику, которая может вести к выигрышным или проигрышным результатам в зависимости от поведения других участников. При этом важным условием является неопределенность поведения игроков, так как у каждого есть несколько вариантов действий.

КОМАНДА ИГРОКОВ

Большая игра началась еще в декабре 2016 года, когда члены ОПЕК и еще 11 нефтедобывающих стран, включая Россию, приняли коллективное решение снизить добычу на 1,8 млн барр. в сутки с целью ограничения избыточных поставок на мировой рынок. Идея подобного решения пришла в результате масштабного обвала нефтяных котировок, наблюдавшегося в 2014–2015 годах.

Действие сделки поэтапно продлевалось до июня 2018 года. К тому моменту цены на Brent уже поднялись до \$75–80 за баррель, так что было предложено скорректировать первоначальное

соглашение, изменив планку сокращения добычи с 1,8 млн до 0,8 млн барр. в сутки. Подобное решение стало возможным благодаря росту нефтяных котировок. После очевидного успеха сделки экспортеры не захотели и дальше отдавать долю рынка американским сланцевикам.

Пусть и с небольшим временным лагом, но рыночные механизмы сделали свое дело: после наращивания добычи странами ОПЕК+ котировки Brent начали снижаться и к декабрю 2018-го опустились в диапазон \$50–60, который уже не устраивает многие нефтедобывающие страны.

В ответ на ценовую нестабильность страны ОПЕК+ в конце 2018 года решили вновь сократить добычу (на 1,2 млн барр. в сутки).

ЦЕНА И ДОЛЯ

Здесь важно отметить, что рынок нефти не эластичен. Если добыча упадет на 5%, то это приведет к существенно более сильному росту цен, так как спрос на нефть значительно зависит от цены. И наоборот, если объем производства в мире вырастет на 5% при неизменном спросе, это приведет к несоразмерному обвалу цен на десятки процентов.

Поэтому, понижая квоты на добычу, страны ОПЕК+ способствуют росту цен и увеличению потока нефтедолларов в бюджет. При этом их доля от всей мировой добычи постепенно снижается, что со временем сокращает и влияние на цену.

Если же участники ОПЕК+ начинают наращивать объемы производства, то цена барреля Brent оказывается под давлением, что приводит к сокращению выручки от экспортных поставок. В это же время доля стран вне ОПЕК+ растет гораздо медленнее, так как при более слабой ценовой конъюнктуре в строй вводятся большее количество новых добывающих мощностей.

Если отталкиваться от теории игр, то потенциальный демарш и полный отказ от сделки любого крупного участника ОПЕК+ окажут негативный эффект (обвал цен) как на другие страны, так и на того, кто решит выйти из коллективного соглашения

Еще в марте-апреле, когда нефть торговалась около \$70–75, шли разговоры о том, чтобы увеличить квоты по объему производства. Участников коллективного соглашения смущали рост добычи в США и фактическая потеря доли мирового рынка. Весь естественный прирост спроса на нефть полностью удовлетворяется странами вне ОПЕК+, причем главным образом именно за счет активного наращивания производства на американских сланцевых месторождениях.

Однако разговоры о повторении сценария середины 2018 года, когда члены ОПЕК+ повысили потолок для увеличения добычи, стали утихать по мере снижения котировок нефтяных фьючерсов. В июне 2019 года контракты Brent вновь приблизились к \$60, и стало ясно, что любое решение об увеличении добычи приведет к дальнейшему падению цены.

ЧТО ДАЛЬШЕ

В такой ситуации меньшим злом для игроков является самоограничение в объемах добычи с сохранением высоких шансов на стабильность цен, нежели прирост производства на несколько процентов при попутном обвале котировок более чем на 10%.

Все ключевые участники сделки прекрасно понимают текущий расклад, так что наиболее правильным решением для стран ОПЕК+ будет продление существующих параметров сделки.

Пока цена Brent ниже \$70–75, борьба за долю рынка выглядит менее важной задачей по сравнению с обеспечением стабильной экспортной выручки. Если отталкиваться от теории игр, то потенциальный демарш и полный отказ от сделки любого крупного участника ОПЕК+ окажут негативный эффект (обвал цен) как на другие страны, так и на того, кто решит выйти из коллективного соглашения.

Из этого правила есть исключение: Катар с 2019 года решил выйти из сделки и в целом из картеля. Страна пошла по своему пути и не стала себя «ограничивать». Однако такое решение могут позволить себе только те экспортеры, вес которых в общемировой добыче очень мал (у Катара — 0,6 млн барр. в сутки). Они не оказывают существенного влияния на рыночный баланс спроса и предложения.

Поэтому по итогам предстоящего заседания ОПЕК+ можно ожидать сохранения действующих условий или же их незначительной корректировки, например, на основании резкого обвала поставок из попавшего под жесткие санкции США Ирана.

Стоит обратить внимание, что как раз сейчас, к началу третьего квартала, растет сезонный спрос на нефть, что в условиях существенного снижения поставок из ряда регионов (Иран, Венесуэла), а также паузы в росте добычи со стороны США, которая наблюдается с апреля, должно поддержать цены. Все это при прочих равных способно постепенно вернуть стоимость барреля Brent к \$70 в среднесрочной перспективе.

Страны ОПЕК+ отчасти стали заложниками собственных действий. Полный отказ от пакта сейчас выглядит абсолютно неоправданным решением. Несмотря на то что доля рынка добывающих стран ОПЕК+ будет постепенно снижаться, темпы этого падения настолько невелики, что еще более десяти лет картель будет способен существенно влиять на цены.

С другой стороны, мобильность сланцевых компаний в США останется высокой, так что «убивать» их продолжительным периодом умышленно удерживаемых низких цен бесполезно. В итоге выход один — придерживаться сделки.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

И.о. главного редактора: Игорь Игоревич Тросников
Руководитель дизайн-департамента: Евгения Дацко
Ведущий дизайнер газеты: Анатолий Гращенко
Выпуск: Игорь Климов
Руководитель фотослужбы: Алексей Зотов
Фоторедактор: Александра Николаева
Верстка: Константин Кузниченко
Корректура: Марина Колчак
Продюсерский центр: Юлия Сапронова

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК

Соруководители редакции РБК: Игорь Тросников, Елизавета Голикова
Главный редактор rbc.ru и ИА «РосБизнесКонсалтинг»: вакансия
Главный редактор журнала РБК: вакансия
Первый заместитель главного редактора: Петр Канаев
Заместители главного редактора: Вячеслав Козлов, Дмитрий Ловягин, Ирина Парфентьева, Анна Пустякова

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ

Медиа и телеком: Анна Балашова
Банки и финансы: вакансия
Свой бизнес: Илья Носырев
Индустрия и энергоресурсы: Тимофей Дзядко
Политика и общество: Кирилл Сироткин
Мнения: Андрей Литвинов
Потребительский рынок: Сергей Соболев
Экономика: Иван Ткачев
Международная политика: Полина Химшишвили

Учредитель газет: ООО «БизнесПресс»

Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-63851 от 09.12.2015.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru

Корпоративный коммерческий директор: Людмила Гурей

Коммерческий директор издательского дома «РБК»: Анна Брун
Директор по корпоративным продажам LifeStyle: Ольга Ковгунова
Директор по рекламе сегмента авто: Мария Железнова
Директор по маркетингу: Андрей Сикорский
Директор по распространению: Анатолий Новгородов
Директор по производству: Надежда Фомина

Адрес редакции: 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127.
E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Подписка по каталогам: «Роспечать», «Пресса России», подписной индекс: 19781; «Каталог Российской Прессы», подписной индекс: 24698; «Почта России», подписной индекс: П6776.
Подписка в редакции: тел.: (495) 363-1101, факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан в ОАО «Московская газетная типография» 123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
Заказ № 1593
Тираж: 80 000
Номер подписан в печать в 22.00

Перепечатка редакционных материалов допускается только по согласованию с редакцией. При цитировании ссылка на газету РБК обязательна.
© «БизнесПресс», 2019

Свободная цена

Материалы на таком фоне опубликованы на коммерческой основе.

Дизайн: Святяк Вишняков, Настя Вишнякова
vishvish.design

16+

Pro:

PRO.RBC.RU

ТЭК

→ 11

Ретейл

→ 12

БИЗНЕС

Как АЗС отреагировали на отмену соглашения с правительством

Компания Samsung вернула себе лидерство на российском рынке смартфонов

БЫВШИЙ ГЛАВА ФГК СОЗДАЕТ НОВОГО ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ОПЕРАТОРА

Алексей Тайчер ставит на лизинговый состав

Советник главы РЖД Алексей Тайчер решил выкупить парк вагонов у «ВЭБ-ЛИЗИНГА» и объединить их с «ТРАНСФИН-М». Тогда на рынке появится третий по размеру игрок. «Факт присутствия» менеджера РЖД на этом рынке вызывает вопросы у ФАС. → 10



← Осуществляемое Алексеем Тайчером объединение активов «ВЭБ-лизинга» и «Трансфин-М» является частью схемы по созданию крупнейшего оператора инновационных вагонов, утверждает источник РБК

Транспорт

“ В новой компании ВЭБ.РФ, контролирующей «ВЭБ-лизинг», получит 49% (у Алексея Тайчера с партнерами будет контроль), а также опцион на продажу этой доли по рыночной цене через несколько лет

← 9

СВЕТЛАНА БУРМИСТРОВА,
МАРИЯ КОКОРЕВА

КАК БУДЕТ СОЗДАН КОНКУРЕНТ КОМПАНИИ ЛИСИНА

Бывший глава Федеральной грузовой компании (ФГК, «дочка» «Российских железных дорог»), а теперь советник гендиректора РЖД на общественных началах Алексей Тайчер решил создать крупного железнодорожного оператора на базе активов лизинговой компании «Трансфин-М» (принадлежит НПФ «Благосостояние») и «ВЭБ-лизинга». Об этом РБК рассказали два источника, знакомые с планами по созданию компании.

Парк вагонов «ВЭБ-лизинга» достигает 42 тыс., он оценен в 78 млрд руб., говорит один из источников РБК. Сделка может быть заключена по рыночной цене в рассрочку, ее параметры еще обсуждаются, добавляет он. «Трансфин-М» принадлежит 53 тыс. вагонов, поэтому новая компания-оператор может приблизиться к крупнейшему частному железнодорожному оператору — Первой грузовой компании (ПГК, 111 тыс. вагонов) Владимира Лисина и стать третьим оператором в России по объему вагонов (после ФГК и ПГК).

Предполагается, что в новой компании ВЭБ.РФ, контролирующей «ВЭБ-лизинг», получит 49% (у Тайчера с партнерами будет контроль), а также опцион на продажу этой доли по рыночной цене через несколько лет.

«ВЭБ.РФ — финансовый институт развития, а не железнодорожный оператор, мы не собираемся заниматься операторским бизнесом, у нас нет такой компетенции, и мы не планируем ее наращивать. Есть рыночные игроки, которые имеют компетенцию в этом бизнесе и смогут

построить крупную компанию, которая будет предоставлять качественные услуги потребителю», — сообщили РБК в пресс-службе ВЭБ.РФ. «В настоящее время ВЭБ.РФ обсуждает с участниками рынка различные способы использования своего парка вагонов в целях поиска оптимальной целевой структуры управления и акционерного владения. С течением времени мы уверены, что найдем решение, отвечающее поставленным перед институтом развития задачам», — сказал представитель госкорпорации. «Мы поддерживаем отношения со всеми значимыми участниками рынка, в том числе и с компанией «Трансфин-М», — добавил он. С Тайчером связаться не удалось.

Источник, знакомый с ходом переговоров, утверждает, что идея объединения активов ВЭБа и «Трансфин-М» обсуждается около года, но конкретных договоренностей стороны пока не достигли. «Есть определенное понимание, в какой конфигурации возможен этот союз, но в условиях нестабильной рыночной конъюнктуры параметры могут быть пересмотрены еще не один раз», — добавил собеседник РБК.

БЫВШИЙ ДИРЕКТОР ФГК

Алексей Тайчер в декабре 2018 года покинул пост главы Федеральной грузовой компании, стал курировать логистический блок в ранге советника генерального директора РЖД Олега Белозерова. В феврале 2019 года он вошел в совет «Трансфин-М» в качестве заместителя председателя. Тайчер также входит в советы директоров Государственной транспортной лизинговой компании, ФГК и «Трансконтейнера».

53 тыс.
вагонов принадлежит оператору «Трансфин-М»

Новое руководство ВЭБ.РФ во главе с Игорем Шуваловым недовольно управлением лизинговой «дочкой», писали «Ведомости»: у компании значительно сократился портфель контрактов, в 2015–2017 годах она получила убытки. Для повышения управляемости и оптимизации операционных расходов ВЭБ.РФ решил объединить лизинговый бизнес с самой госкорпорацией.

Источник в одном из железнодорожных операторов сообщил РБК, что объединение активов «ВЭБ-лизинга» и «Трансфин-М» является частью схемы по созданию крупнейшего оператора инновационных вагонов с повышенной нагрузкой на ось весом 25 т, что позволило бы максимизировать скидки на порожний пробег для них. Сейчас РЖД предоставляют скидки на порожний пробег инновационных вагонов, что делает их использование на 11–27% дешевле обычных. Бизнес-модель новой компании также предполагает последующий прогон объединенного парка через электронную торговую площадку (ЭТП), добавляет он: эти вагоны можно будет взять в аренду только через ЭТП. Эту площадку контролируют РЖД (51%) и компания «Интеллекс» (49%), конечные собственники которой неизвестны. По данным СПАРК, ее бенефициаром является Султан Аббасов, о других активах которого неизвестно.

КАКИЕ ЕСТЬ ПРЕПЯТСТВИЯ ДЛЯ НОВОГО ИГРОКА

Эту сделку еще должна одобрить Федеральная антимонопольная служба (ФАС). «Сделка по приобретению «Трансфин-М» не одобрена ФАС в заявленном формате в связи с изучением возможного влияния приобретателя на координацию ценовой политики нескольких крупных операторов вагонов», — сказал РБК представитель службы. «Не только усиление влияния, но и сам факт присутствия менеджмента РЖД (Тайчера, который является советником главы РЖД. — РБК) на этом рынке вызывает вопросы, особенно в условиях снижения погруз-

ки на сети», — подчеркнул он. Погрузка на сети РЖД в июне 2019 года снизилась на 5,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 101,6 млн т. А операторы с июня начали снижать ставки на полувагоны.

По словам представителя ФАС, «схема участия» ВЭБ.РФ в объединенной компании-операторе будет изучена при поступлении ходатайства: «Пока неясно, кто финансирует сделку, кто несет риски падения цен и в чем положительные эффекты для экономики несет участие в этом государственном институте развития».

Недавно ФАС отклонила заявку Государственной транспортной лизинговой компании на покупку еще одного железнодорожного оператора — Brunswick Rail Ильи Беляева, оцениваемого почти в 30 млрд руб. Тогда ведомство порекомендовало тратить бюджетные средства на закупку новых вагонов.

Ранее «ВЭБ-лизинг» сдавал почти 30 тыс. вагонов в лизинг компании «Рэйлтранскондинг» Сергея Шпака, однако та не платила за парк в 2017–2018 годах, и «ВЭБ-лизинг» изъясил их и был вынужден сдавать в аренду, напомнил РБК гендиректор агентства «INFOLine-Аналитика» Михаил Бурмистров. «ВЭБ всегда работал на рынке финансового лизинга; вынужденная работа на рынке аренды несет высокие риски. Ему нужен квалифицированный партнер, который возьмет на себя эти риски и будет управлять парком», — поясняет эксперт. По словам Бурмистрова, сейчас у операторов есть тенденция к консолидации: конъюнктура рынка ухудшается, особенно в секторе полувагонов, падает грузооборот, снижаются цены на уголь в Европе. «Лизинговая компания вынуждена с помощью эффективного партнера снижать риски дефолта. Для грузоотправителей крупный игрок интересен: такой оператор может больше инвестировать в свое развитие, предоставлять дополнительные услуги, в том числе в промышленной логистике и ИТ-технологиях, по оптимизации вагонопотоков», — заключил эксперт. ■

Р78

млрд
во столько оценивается парк вагонов (насчитывающий 24 тыс.) «ВЭБ-лизинга»

Топ-5 крупнейших операторов по парку вагонов в управлении, тыс. штук

ФГК	124,8
ПГК	111,4
Компания Тайчера и партнеров «Нефтетранссервис»	94,0
Globaltrans Investment plc	69,1
	61,5

Источники: INFOLine Rail Russia, расчеты РБК

ТЭК

После окончания действия СОГЛАШЕНИЯ правительства с нефтяниками ЦЕНЫ НА БЕНЗИН в Москве начали немного РАСТИ. Если кто-то из нефтяников «заиграется» и будет резко повышать цены, он за это «поплатится», предупредил Дмитрий Медведев.

МОНИТОРИНГ ЗАФИКСИРОВАЛ РОСТ ЦЕН НА МОТОРНОЕ ТОПЛИВО

АЗС пошли в разведку копейкой

ЛЮДМИЛА ПОДОБЕДОВА

КАК АЗС ОТРЕАГИРОВАЛИ НА ОТМЕНУ СОГЛАШЕНИЯ С ПРАВИТЕЛЬСТВОМ

По данным Московской топливной ассоциации, которая мониторит цены на АЗС десяти крупнейших нефтяных компаний и в независимых сетях, 1 июля цены на дизельное топливо и бензин выросли на 1–14 коп. на литр по сравнению с показателями прошлой недели.

Цены подняли «дочка» ЛУКОЙЛа «ЛУКОЙЛ-Центрнефтепродукт», «Газпромнефть-Центр», Shell и «Транс-АЗС». Больше всех выросла средневзвешенная цена на дизельное топливо у «Транс-АЗС»: на 64 коп. к уровню прошлой недели, до 45,67 руб. за литр. Цены на бензин АИ-92 и АИ-95 в этой сети выросли на 1–3 коп., до 42,55 и 46,19 руб. за литр соответственно. Структура ЛУКОЙЛа подняла цены на столичных АЗС на 10 коп. за литр дизельного топлива и бензина АИ-92 и АИ-95, до 46,27, 43,93 и 47,97 руб. за литр соответственно. Shell и «Газпром-нефть» увеличили стоимость отдельных видов нефтепродуктов на 1–2 коп.: на заправках «Газпром-нефти» повысилась цена только на дизель — на 1 коп. (до 45,1 руб. за литр), на Shell — на 2 коп. за литр бензина АИ-92, до 42,57 руб., и на 5 коп. за литр АИ-95, до 46,69 руб.

Средние розничные цены на бензин марок АИ-92 и АИ-95 в целом по России с 24 по 28 июня 2019 года выросли на 4 коп. и 6 коп. соответственно и составили 42,39 руб. и 45,57 руб. за литр, следует из данных Thomson Reuters Kortes. Дизельное топливо подорожало на 3 коп., до 46,55 руб. за литр.

На совещании в понедельник, 1 июля, премьер Дмитрий Медведев заявил о необходимости следить за ценами на топливо после прекращения действия соглашения правительства с нефтяника-

ми о заморозке, которое действовало до 30 июня. «Людым важны цены как на бензоколонке, так и цены, которые есть в авиакассах. Поэтому, Дмитрий Николаевич, нужно следить за тем, что происходит», — сказал он, обращаясь к вице-премьеру Дмитрию Козаку, курирующему ТЭК (цитата по ТАСС). «Если все-таки кто-то заиграется и посчитает, что в отсутствие соглашения можно проводить самостоятельную политику на этом рынке, он за это заплатит. Придется тогда все-таки вернуться к той непопулярной идее для компаний, которую мы с вами неоднократно обсуждали», — предупредил Медведев, подразумевая введение заградительных пошлин на нефтепродукты.

В свою очередь, Козак отметил, что речь не идет об отказе правительства с 1 июля от сдерживания роста цен на моторное топливо. «Это не так, вместо соглашений будет работать экономический механизм, предусмотренный законом, и есть уверенность, что нам удастся выдержать те параметры, которые намечены на долгосрочный период», — сказал вице-премьер. Представитель Козака Илья Джус пояснил РБК, что под экономическим механизмом имеется в виду демпфирующая надбавка (демпфер).

В ноябре 2018 года правительство заключило с нефтяниками соглашения о заморозке цен на бензин и дизтопливо на заправках до конца 2018 года. В соответствии с этими соглашениями с начала 2019 года компании могли увеличивать цены на АЗС лишь на 1,8% из-за роста НДС с 18 до 20%, а с 1 февраля в пределах инфляции — на 4,7–5,2% на конец года (прогноз ЦБ). В конце марта 2019 года правительство и нефтяники продлили соглашения еще на три месяца — до 1 июля.

С января 2019 года нефтяники в качестве компенсации разницы внутренних цен на топливо с экспортным паритетом стали получать демпфер: государство

«Если все-таки кто-то заиграется и посчитает, что в отсутствие соглашения можно проводить кому-то самостоятельную политику на этом рынке, он за это заплатит»

ПРЕМЬЕР-МИНИСТР ДМИТРИЙ МЕДВЕДЕВ

компенсировало нефтяникам 50–60% потенциальной недополученной прибыли при поставках на внутренний рынок. Субсидия считалась от разницы между высокими экспортными ценами и условной внутренней ценой на топливо (по решению правительства — 56 тыс. руб. за тонну для бензина и 50 тыс. руб. для дизеля). Источники субсидии — деньги, которые согласно бюджетному правилу государство направляет в ФНБ, а также рост НДПИ на нефть. С 1 июля правительство изменило формулу расчета демпфера и цены отсечения, рассказал Козак. Теперь субсидии для компаний могут вырасти. При этом если внутренний рынок снова станет выгодным, нефтяники начнут делиться прибылью с бюджетом.

В первом квартале 2019 года демпфер сработал неправильно: вместо субсидий нефтяникам пришлось самим доплатить в бюджет. Теперь правительство планирует изменить формулу расчета демпфера, увеличив субсидии нефтяникам.

«Скорректированный демпфер действительно позволит сдерживать рост цен в рознице и мелком опте без включения «ручных» механизмов. При текущих ценах на нефть \$60–70 за баррель компенсации нефтяникам могут достигать до 100% от потерь на внутреннем рынке», — считает консультант VYGON Consulting Евгений Тыртов. По его словам, при более высоких ценах на нефть выплаты снизятся до 70–80%, но одновременно с этим возрастут субсидии нефтепереработке, в связи с чем мелкооптовые и розничные цены будут расти в пределах инфляции.

Однако негативным последствием демпфера является очередное увеличение налоговой нагрузки на сегмент нефтедобычи. Общий объем нагрузки в 2020 году увеличится на 120 млрд руб., или 240 руб. за тонну нефти.

УДАСТЯ ЛИ ИЗБЕЖАТЬ СКАЧКА ЦЕН НА БЕНЗИН

Федеральная антимонопольная служба не видит предпо-

сылки для роста стоимости автомобильного топлива после окончания действия соглашения, говорил 25 июня журналистам замглавы ФАС Анатолий Голомолзин. «Стоимость топлива на внутреннем рынке меняется в зависимости от уровня инфляции, иногда опережая или отставая от нее», — указывал он.

Президент Российского топливного союза Евгений Аркуша отметил, что соглашение нефтяников с правительством касалось регулирования уровня роста мелкооптовых цен. «Розничные цены на топливо до конца года не вырастут выше уровня инфляции, это результат согласования правительства с нефтяниками и прописан в протоколе одного из совещаний у вице-премьера Дмитрия Козака с участием регуляторов рынка», — отметил он.

При этом после истечения действия соглашения сдерживание цен на мелкооптовом рынке топлива уже не гарантировано. «У нас нет ответов на вопрос, как будут вести себя мелкооптовые цены на бензин и дизель до конца года. Уже сейчас биржевые цены на дизельное топливо на Дальнем Востоке на 6–7 тыс. руб. за тонну превышают индикативные цены, прописанные в соглашении. Нефтяные компании в соответствии с бизнес-процессами должны повысить мелкооптовые цены. Но тогда мелкооптовая цена станет существенно выше розничной, а как в этом случае должна вести себя розница? Повышаться! А это недопустимо», — указывает Аркуша. По его мнению, если механизм решения проблемы не будет найден, снова возникнет проблема у независимых АЗС во многих регионах России, особенно на Дальнем Востоке и в Сибири, которые окажутся на грани банкротства. Чтобы этого не произошло, необходим дополнительный механизм поддержки отрасли, считает эксперт: по результатам мониторинга ситуации Российский топливный союз предложит властям решение. ■

«Скорректированный демпфер действительно позволит сдерживать рост цен в рознице и мелком опте без включения «ручных» механизмов»

КОНСУЛЬТАНТ VYGON CONSULTING ЕВГЕНИЙ ТЫРТОВ

Ретейл

ЮЖНОКОРЕЙСКИЙ БРЕНД ВОССТАНОВИЛ ПОЗИЦИИ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ СМАРТФОНОВ

Samsung возвращается в зенит

ЕВГЕНИЯ БАЛЕНКО

Компания Samsung восстановила лидерство на российском рынке, опередив бренд Honor китайской Huawei. Во втором квартале, по данным «М.Видео-Эльдорадо», смартфоны Samsung были лидерами продаж и в денежном, и в количественном выражении.

По итогам первого полугодия 2019 года южнокорейская Samsung вернула себе лидерство на российском рынке, опередив китайский бренд Honor (принадлежит компании Huawei) и заняв 30% рынка смартфонов. Об этом сообщил РБК представитель группы «М.Видео-Эльдорадо».

Еще в первом квартале 2019 года Honor занимал 27,1%, опережая Samsung. Как пояснил РБК директор по закупкам объединенной компании «Связной-Евросеть» Михаил Комков, Samsung восстановила лидерство по количеству проданных смартфонов уже во втором квартале 2019-го, второе и третье места по объему продаж занимали Honor и Apple. «В денежном выражении лидирует Samsung, следом расположились Apple и Honor», — сказал он.

В период с января по июнь продажи смартфонов в России возросли на 6% и составили 13,5 млн устройств, объем этого рынка увеличился на 12%, до 216 млрд руб., оценили в «М.Видео-Эльдорадо». Таким образом, средняя цена смартфона составила около 16 тыс. руб.

Совокупная суммарная доля Huawei и Honor в первом полугодии 2019 года достигла 33% в количественном выражении. По данным источника в другой сети, продающей смартфоны, Honor занимает долю 25% рынка. Другие производители из пятерки лидеров — Apple и Xiaomi — 10 и 9% соответственно. В денежном выражении Apple лидирует на российском рынке — 31%. На втором месте — Samsung с долей 30%, на третьем — Honor (20%). Доля Huawei составляет 8%, а Xiaomi — 6%.

Представитель «М.Видео-Эльдорадо» отметил, что рынок продолжает концентри-



← Samsung вернула лидерство на российском рынке смартфонов на фоне проблем конкурента — китайской компании Huawei, попавшей под санкции США

Фото: Андрей Рудаков/Bloomberg

роваться вокруг лидеров — совокупная доля пяти ведущих производителей смартфонов в денежном выражении составила 92%, а в количественном — 82%. Для сравнения: в первом полугодии 2018-го общая доля лидеров рынка составляла 65%, в 2017 году — 51%.

«Российские покупатели отдадут предпочтение уже известным брендам, которые имеют высокий уровень доверия, предлагают широкий выбор моделей в различных ценовых сегментах, а также качественное сервисное обслуживание. Наиболее активно среди лидеров растет влияние китайских производителей — Huawei, Honor и Xiaomi, которые гибко подхо-

дят к ценообразованию, активно инвестируют в маркетинговую поддержку и предлагают функциональные устройства со всеми необходимыми техническими решениями», — отметил руководитель департамента «Мобильная техника» группы «М.Видео-Эльдорадо» Владимир Чайка.

НОВЫЕ МОДЕЛИ SAMSUNG

По мнению экспертов «М.Видео-Эльдорадо», Samsung удалось вернуть первенство благодаря поступившим в продажу смартфонам Galaxy S10 и моделям серии Galaxy A.

Во втором квартале 2019 года в продажу на российском рынке поступили несколько моделей в ценовом сегменте от 10 тыс. до 20 тыс.

руб. — A10, A30 и A50. Как отметили специалисты «М.Видео-Эльдорадо», смартфоны этого ценового сегмента наиболее популярны среди российских потребителей.

В пресс-службе «ВымпелКома» (бренд «Билайн») подтвердили, что Samsung действительно стал самым популярным брендом смартфонов в рознице и интернет-магазине «Билайн».

Представитель МТС согласился с оценкой рынка от «М.Видео-Эльдорадо». «Доля Samsung начала значительно расти благодаря появлению обновленной A-серии. Новая линейка смартфонов Galaxy пополнилась моделями, в которых удачно сочетаются доступная цена и интересные технические характеристики», — пояснил он.

Михаил Комков отметил, стоимость телефонов A-серии более чем конкурентная. Каждая новая модель очень хорошо воспринималась рынком, продажи росли быстрее, чем в прошлом году, в результате по итогам второго квартала смартфон Samsung Galaxy A50 стал самым популярным на российском рынке в штуках и деньгах. На второй квартал года пришлось и наиболее высокие продажи флагманской модели Galaxy S10, дебютировавшей в марте этого года, что также позволило Samsung улучшить свои позиции. ■

США И HUAWEI

Второй квартал 2019 года для Huawei был непростым. Президент США Дональд Трамп подписал указ о введении в стране режима чрезвычайной ситуации для защиты коммуникационных сетей. Указ расширил полномочия властей и позволил им блокировать транзакции между американскими компаниями и их иностранными поставщиками. В результате руководство Google заявило об отказе сотрудничества с Huawei. Президент Huawei Жэнь Чжэнфэй заявил, что

американские санкции могут привести к потере около \$30 млрд выручки и остановке роста. Однако на саммите G20 Дональд Трамп оговорился, что американские компании все же смогут продавать свое оборудование китайской Huawei, если такие сделки не представляют угрозы для национальной безопасности США. «Наши компании были очень расстроены. Это отличные компании, вы их знаете», — прокомментировал он свое заявление.

Рынок смартфонов в России в первой половине 2019 года

6%

в штуках и 12% в деньгах составил рост продаж, до 13,5 млн штук и 216 млрд руб.

₽16 тыс.

составила средняя цена смартфона

Около 30%

в штучных продажах пришлось на Samsung — это наибольшая доля среди производителей смартфонов

Мнение

Почему банкам пока не нужен блокчейн



МИХАИЛ ГАВРИЛОВ,
советник первого заместителя
правления банка
«Санкт-Петербург»

Решающую роль в цифровизации банков сейчас играет не блокчейн, а машинное обучение и искусственный интеллект.

В конце июня 2019 года курс биткоина впервые за два года пробил отметку \$12 тыс. Именно резкий рост курса криптовалюты два года назад заставил бизнес-сообщество обратить внимание на блокчейн. По данным Accenture, за последние годы крупные международные банки вложили около \$1 трлн в информационные технологии. Однако лишь 19 банков из 161 отметили, что инвестиции в «цифру» пошли им на пользу. Как отмечает McKinsey, на этом пути банки столкнулись с рядом трудностей.

Мы последние пару лет также активно изучали финтех-рынок, общались со многими технологичными компаниями и рассматривали различные решения на основе блокчейна. На мой взгляд, возможности этой технологии были несколько переоценены банковским сообществом.

ЧТО ОСТАНАВЛИВАЕТ БАНКИ

Как известно, главные особенности архитектуры блокчейн-системы:

- децентрализованная технология — нет единого центра управления и «доверия», все вычисления распределены между участниками системы;
- невозможность случайного повреждения — меньше отказов и падений системы;
- замкнутость системы — невозможность централизованного взлома;
- необратимость — невозможно быстро откатить последние операции или изменить их в одностороннем порядке.

Но именно эти особенности мешают банкам в полной мере внедрять блокчейн. По своей сути банк не является замкнутой системой, он взаимодействует с целым спектром контрагентов: сотрудниками и клиентами, другими банками, расчетными центрами и платежными системами, Центробанком, иностранными партнерами.

У блокчейна есть преимущества при повышении эффективности хранения данных, но и здесь, замечу, есть более дешевые альтернативы. К тому же возникает проблема быстрого доступа к этим данным и полноценного управления им.

Важно, что развитие блокчейн-технологий требует миллиардных инвестиций, а это по силам либо государству, либо самым крупным компаниям.

МЕСТО ДЛЯ БЛОКЧЕЙНА

Тем не менее российские банки в той или иной форме применяют блокчейн. Это делают Сбербанк, ВТБ, Альфа-банк, а также участники ассоциации «ФинТех». Пока работа ведется по нескольким направлениям:

- создание системы верификации документов;
- организация документооборота;
- создание общего реестра клиентов;
- хранение закрытой информации о клиентах и акционерах.

Блокчейн интересен как глобальная система обмена сообщениями между банками. Сейчас есть несколько уровней верификации. Внутри банка в роли верификатора выступает сама организация, на национальном межбанковском уровне — Центробанк, на международном эту роль отчасти исполняет SWIFT, но фактически глобального удостоверяющего центра нет. Эту задачу и пытаются решить разработчики платформы Ripple, которая объединяет всех участников в замкнутую систему.

Блокчейн — это правда про свершившееся событие, которую невозможно отыграть в обратную сторону. В идеальном мире он мог бы гармонизировать самые сложные бизнес-процессы, а возможно, и международные отношения. Но есть большая проблема: в мире нет единых стандартов и правил для создания решений на блокчейн-архитектуре. Каждый раз это уникальная работа, а значит, решить полученное решение никто, кроме его авторов, не сможет. Как только появятся отраслевые стандарты и реально работающие кейсы, которые покажут, как повысить эффективность банковского бизнеса, мы сразу начнем с ними работать.

ПУТЬ К «ЦИФРЕ»

Сейчас на рынке есть технологии, которые могут реально повысить ценность бизнеса, а есть те, которые просто оседлали очередную волну хайпа. Банк — это не экспериментальный цех, он может применять только проверенные бизнес-решения.

Решающую роль в цифровизации банков сейчас играет не блокчейн, а машинное обучение и искусственный интеллект. Современные программы способны быстро считать отчеты, выгруженные из любой версии бухгалтерской системы 1С, сформировать заявку на кредит и передать ее в систему скоринга. При помощи специальных программ и видеокамер можно, например, следить за ходом строительства, которое кредитует банк, проверять, нет ли отставаний от графика. Раньше все это приходилось делать самим сотрудникам.

Внедрение новых технологий уже позволяет автоматизировать многие процессы на разных уровнях карьерной лестницы.

Специалисты — работают по четким регламентам. На этом уровне автоматизация уже активно идет. Процессы, которые каким-либо образом можно разложить на задачи классификации и алгоритмизации, не нуждаются в человеческом труде.

Менеджеры — собирают информацию из разных источников и анализируют ее для принятия решений. На этом уровне мы также движемся в сторону машинного интеллекта, который начинает помогать менеджерам принимать решения — дает более сложную аналитику, обрабатывает огромное количество данных, предоставляет самую актуальную информацию с рынка.

“ Сейчас на рынке есть технологии, которые могут реально повысить ценность бизнеса, а есть те, которые просто оседлали очередную волну хайпа. Банк — это не экспериментальный цех, он может применять только проверенные бизнес-решения

Топ-менеджеры — определяют стратегическое развитие компании. До данного уровня машинный интеллект пока не добрался и вряд ли доберется, так как здесь важен опыт и наличие стратегического мышления.

В итоге внедрение достижений машинного обучения и искусственного интеллекта позволит банкам решить сразу несколько важнейших задач: за счет постоянной оптимизации и автоматизации процессов ежегодно сокращать операционные затраты на 10–15%, а скорость рассмотрения обращений сократить буквально до минут.

ЦЕННОСТИ ДЛЯ КЛИЕНТА

Чтобы понять, что будет дальше с банковским бизнесом, стоит посмотреть на то, как работают Netflix и Amazon. Они постоянно анализируют данные о своих клиентах и предлагают им персонализированные решения. Amazon, чтобы поддерживать покупательскую активность, дает персональные скидки. Например, при покупке фотоаппарата можно получить скидку на объектив. Клиентам это приятно, таким образом формируется их лояльность. Netflix анализирует профили и предпочтения своих подписчиков и составляет персонализированный список рекомендуемых сериалов.

Сейчас внутри одного банка несколько однотипных продуктов могут конкурировать между собой. В будущем вместо целого пакета карт на выбор — тревел-карт, карт с кешбэком, кредитных — будет предлагаться только одна карта, но с динамичным подбором условий под каждого клиента. Например, кому-то будет предлагаться повышенный кешбэк, кому-то — пониженные комиссии на конвертацию валюты. Задача искусственного интеллекта в том, чтобы реальность превосходила ожидания клиента.

Основная проблема банков на этом пути — научить своих сотрудников мыслить цифровыми процессами. Сложно быстро и на пальцах объяснить работнику с 20-летним стажем, что такое нейронные сети, алгоритмы классификации и блокчейн-архитектура. Но на нашем рынке выигрывают именно те, кто сможет быстро перестроить свои процессы из аналоговых в цифровые.

Транспорт

КОМПАНИЯ «РТ-ИНВЕСТ ТРАНСПОРТНЫЕ СИСТЕМЫ» ПРЕТЕНДУЕТ НА ОБСЛУЖИВАНИЕ ВСЕХ ДОРОЖНЫХ КАМЕР ФИКСАЦИИ НАРУШЕНИЙ ПДД

«Платон» пошел на обгон



Фото: Вячеслав Прокофьев/ТАСС/Спутник

Оператор системы «ПЛАТОН» – СП «Ростеха» и Игоря Ротенберга – МОЖЕТ ПОЛУЧИТЬ статус единственного исполнителя работ на ДОРОЖНОЙ СЕТИ КАМЕР фиксации нарушений ПДД. За этот проект с ним конкурирует еще одна структура «Ростеха».

ДМИТРИЙ СЕРКОВ,
МАРИЯ КОЛОМЫЧЕНКО,
АЛЕКСАНДРА ПОСЫПКИНА

Компания «РТ-Инвест Транспортные системы» (РТИТС), которой владеют сын бизнесмена Аркадия Ротенберга Игорь Ротенберг и госкорпорация «Ростех», может стать единственным исполнителем работ по установке и обслуживанию на российских дорогах камер фото- и видеофиксации нарушений Правил дорожного движения (ПДД). Такое предложение заместитель министра транспорта Алексей Семенов в конце июня направил вице-премьеру Максиму Акимову, курирующему сферу транспорта (копия письма есть у РБК, ее подлинность подтвердил источник в правительстве).

РТИТС является оператором работающей с 2015 года системы взимания платы с большегрузных автомобилей «Платон». В своем письме замминистра транспорта подчеркивает, что «Платон» имеет «разветвленную телекоммуникационную, навигационно-информационную и придорожную инфраструктуру, необходимую для создания эффективной системы по выявлению и фиксации нарушений требований законодательства о безопасности дорожного движения».

На момент публикации материала представители Максима Акимова, Минтранса и РТИТС не ответили на запросы РБК.

Что представляет собой рынок фиксации нарушений ПДД и кто еще на него претендует — в материале РБК.

НАСКОЛЬКО ВЕЛИК ШТРАФНОЙ РЫНОК

В 2018 году на автомобильных дорогах России было установлено 15,3 тыс. комплексов фото- и видеофиксации нарушений ПДД (10833 стационарных, 3863 передвижных и 702 мобильных), в том числе 1,1 тыс. камер на дорогах федерального значения, говорится в справочной информации Минтранса, приложенной к письму Семенова.

В том же году ГИБДД России вынесла штрафов за нарушения ПДД на 113,7 млрд руб., а количество зафиксированных нарушений ПДД составило 131,3 млн, сообщила Госавтоинспекция. При этом

сумма штрафов за нарушения, зафиксированные камерами на дорогах, составила 50,3 млрд руб.

Большая часть фиксирующего нарушения оборудования установлена в рамках государственно-частного партнерства или инвестиционных соглашений с частными инвесторами. Так, в Московской, Рязанской, Курганской и других областях власти заключили с частными компаниями концессионные соглашения и госконтракты на установку и обслуживание камер, в рамках которых вложенные бизнесом в инфраструктуру средства возвращаются за счет получения фиксированной суммы с каждого оплаченного штрафа. Инвесторами в разных регионах выступают «Ростелеком», «МВС Групп», «Ситроникс» и другие компании.

При этом вице-премьер Акимов в апреле 2019 года поручил Генпрокуратуре проверить законность существующей схемы концесий и высказывал мнение, что «сейчас видеокamеры на дорогах — это скорее средство коммерциализации, а не фиксации нарушений».

В мае президент России Владимир Путин дал премьер-министру Дмитрию Медведеву поручение определить единственного исполнителя работ по установке и обслуживанию на дорогах камер фотовидеофиксации нарушений ПДД на срок до конца июня 2021 года (копия поручения есть у РБК). Пресс-секретарь президента Дмитрий Песков отказался от комментариев.

КТО ЕЩЕ ПРЕТЕНДУЕТ НА КОНТРАКТ

В середине июня глава Минкомсвязи Николай Носков направил главам регионов правительственную телеграмму, в которой говорилось, что единственным исполнителем работ, связанных с применением комплексов фиксации нарушений ПДД, планируется назначить ООО «ГЛОНАСС БДД» — дочернюю компанию «Ростеха» и АО «ГЛОНАСС» (суммарно контролируют 64%).

Однако Семенов в письме вице-премьеру Акимову отмечает, что назначение единственным исполнителем РТИТС более целесообразно, так как у компании

не только разветвленная телекоммуникационная инфраструктура, но и значительные мощности в дата-центрах и опыт обеспечения защиты данных. «Минтранс информирует, что в дорожном хозяйстве России не существует систем, сравнимых с системой «Платон» по мощности и территориальному охвату стационарной контрольной инфраструктурой», — говорится в документе.

При этом в планах у структур РТИТС есть еще ряд проектов, связанных с транспортной инфраструктурой. Так, в конце марта Минтранс утвердил «дорожную карту», согласно которой на дорогах планируется построить новую сеть связи — LPWAN, которая нужна для межмашинного взаимодействия (M2M) и интернета вещей (IoT), с ее помощью можно собирать данные с датчиков, счетчиков, сенсоров и передавать их для обработки. По словам источников РБК, Минтранс предлагает сделать исполнителем данного проекта ГЛОНАСС-ТМ — совместное предприятие РТИТС и АО «ГЛОНАСС».

Против выбора любой компании единственным поставщиком услуг по данному направлению высказывались «Ростелеком» и «МВС Групп». По словам представителя «Ростелекома» Валерия Костарева, такое решение «поставит под вопрос существование целого рынка, который развивался много лет».

В то же время во власти циркулирует идея сделать систему фото- и видеofиксации нарушений ПДД полностью государственной. Так, в понедельник, 1 июля, депутаты Думы от партии ЛДПР Ярослав Нилов, Игорь Лебедев

и другие внесли на рассмотрение нижней палаты законопроект, которым предлагается сделать все камеры фото- и видеofиксации нарушений ПДД собственностью Российской Федерации. В пояснительной записке к нему отмечено, что так как эксплуатация частных камер видеofиксации осуществляется на возмездной основе в зависимости от количества выписанных штрафов, компании «крайне заинтересованы в увеличении количества выявленных административных правонарушений».

«Многие недобросовестные владельцы [камер] в целях увеличения количества выявленных административных правонарушений некорректно устанавливают камеры видеofиксации по отношению к дороге либо искусственно увеличивают показатель погрешности, чем существенно нарушают права собственников транспортных средств», — отмечено в пояснительной записке.

КАК ПРАВИЛЬНЕЕ ОПРЕДЕЛИТЬ ЕДИНСТВЕННОГО ИСПОЛНИТЕЛЯ

«Бизнес-модель на рынке камер фото- и видеofиксации вполне понятна: оператор закупает и устанавливает камеры, а доход получает за счет процента от оплаченных штрафов. С одной стороны — это обычная коммерческая деятельность, с другой — на операторах лежит социальная ответственность. Не секрет, что со стороны автомобилистов идет много жалоб на качество работы камер. Поэтому вариант, при котором эта деятельность будет контролироваться государством, вполне логичен», —

₽50,3 млрд

составила сумма штрафов за нарушения, зафиксированные камерами на дорогах в 2018 году

говорит гендиректор агентства «INFOLine-Аналитика» Михаил Бурмистров.

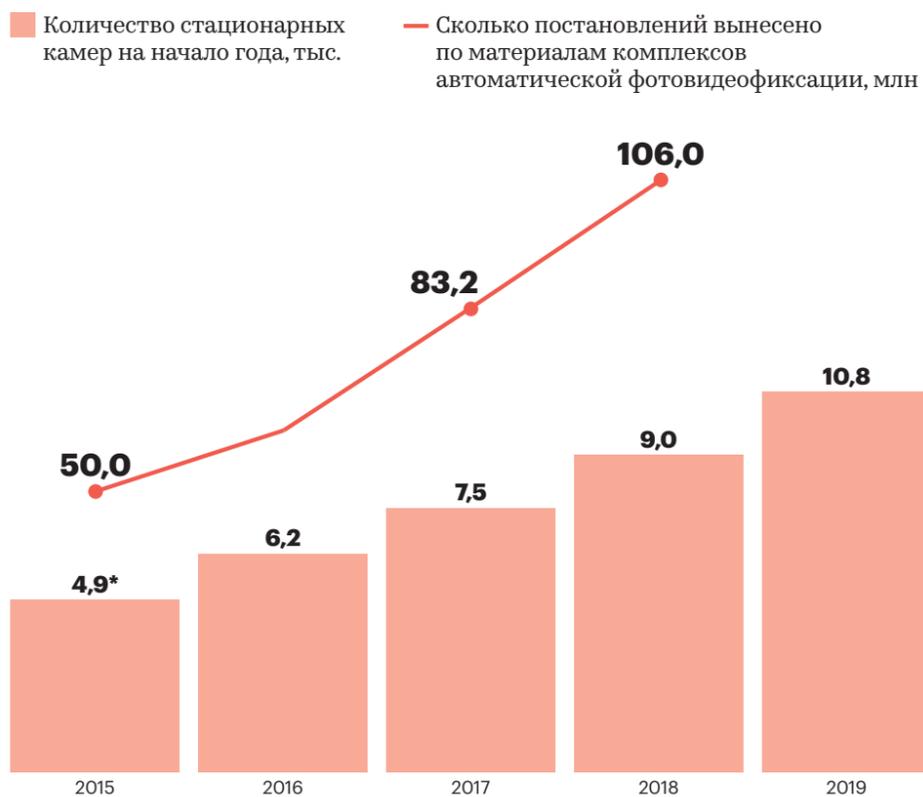
По его мнению, РТИТС способна обеспечить обслуживание всех дорожных камер, так как уже обладает развитой инфраструктурой и необходимыми компетенциями. Однако Бурмистров считает, что экономически выгодно было бы не назначать единого оператора, а выбрать его с помощью конкурса, на который смогут подать заявки несколько квалифицированных исполнителей. К таким Бурмистров относит компанию ЦРПТ (отвечает за маркиров-

ку товаров), Сбербанк и др. «Единый оператор дорожных камер должен в первую очередь эффективно работать с большими данными», — уверен эксперт.

«В целом у этого рынка огромный потенциал: в ближайшие годы количество уличных камер должно вырасти в разы. И речь не только о дорожной инфраструктуре, но и о городском видеонаблюдении, которое в перспективе также может перейти единому оператору», — заключает Бурмистров. ■

При участии Галины Казакуловой

Автоматическая фиксация нарушений ПДД на дорогах России



* Данные на октябрь 2015 года.

Источник: ГИБДД

RU center

Крупнейший российский регистратор доменов для бизнеса*

Выбирайте и регистрируйте на nic.ru

МТПП на МУФ

Развитие внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации

5 июля, Парк Зарядье,
Филармония



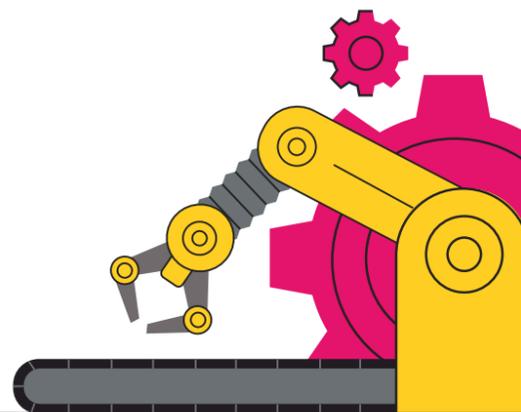
Программа: Ангелина Худадян — akhudadyan@rbc.ru, +7 925 534 51 24
Участие: Инна Галлер — igaller@rbc.ru, +7 964 772 34 84
Партнерство: Анна Герасимова — agerasimova@rbc.ru, +7 926 014 49 94

2019 год. Реклама. 18+

Специальная сессия РБК на Иннопром

Инвестиции в регионы: курс на устойчивое развитие

8 июля, Екатеринбург,
Экспо-бульвар



Программа: Лариса Каграманян — lkagramanyan@rbc.ru, +7 916 723 90 85
Участие: Инна Галлер — igaller@rbc.ru, +7 964 772 34 84
Партнерство: Анна Герасимова — agerasimova@rbc.ru, +7 926 014 49 94

2019 год. Реклама. 18+

КСО Форум РБК 2019

25 сентября



Программа: Дарья Иванникова — d.ivannikova@rbc.ru, +7 903 121 23 11
Участие: Инна Галлер — igaller@rbc.ru, +7 964 772 34 84
Партнерство: Анна Герасимова — agerasimova@rbc.ru, +7 926 014 49 94

2019 год. Реклама. 18+