



RBC.RU
ежедневная
деловая газета

Финансы

ЦБ выбрал жесткий вариант
ограничений для инвестиций
непрофессионалов



ЭЛЬВИРА
НАБИУЛЛИНА,
председатель
Центробанка
Фото: Олег Яковлев/РБК

→ 10

ИТ Не раскрывших исходный код разработчиков
софта лишат госзаказов

→ 7

Телеком Как изменилась стратегия продаж
новых iPhone в России

→ 14

ВЭБ.РФ усиливает американское лобби



РОССИЙСКАЯ КОРПОРАЦИЯ развития раскрыла детали
своей СТРАТЕГИИ В США.

→ 12



Одна из целей ВЭБа — объяснить властям США новую повестку и новый статус госкорпорации, которые она получила после прихода на пост главы института развития Игоря Шувалова

Фото: PhotoXPress

Общество

ЧТО БУДЕТ С ФИГУРАНТАМИ «МОСКОВСКОГО ДЕЛА» ПОСЛЕ ОСВОБОЖДЕНИЯ ПАВЛА УСТИНОВА

Смягчение без оправдания

В пятницу, 20 сентября, Мосгорсуд отпустил из СИЗО под подписку о невыезде **ПАВЛА УСТИНОВА**, осужденного за сопротивление при задержании. РБК разбирался, как его история может повлиять на участь других фигурантов «московского дела».

ЕВГЕНИЯ КУЗНЕЦОВА,
ВЛАДИМИР ДЕРГАЧЕВ,
НАТАЛЬЯ ГАЛИМОВА

ЧЕГО ЖДАТЬ ОСТАЛЬНЫМ ФИГУРАНТАМ «МОСКОВСКОГО ДЕЛА»

Смягчения приговоров всем осужденным фигурантам «московского дела» ждать, видимо, не стоит — в этом солидарны опрошенные РБК источники в структурах власти. «Те, кто уже сидит, будут сидеть», — сказал РБК федеральный чиновник. Но не исключены отдельные послабления по результатам апелляций, считает он.

В Кремле полагают, что общество восприняло приговоры большинству осужденных по делу «спокойно, резонанса это не вызвало», добавляет близкий к администрации президента собеседник РБК. В качестве примера он приводит дело осужденного на пять лет Владислава Синицы, опубликовавшего твит про детей сотрудников правоохранительных органов, и дело осужденного на 3,5 года колонии Евгения Коваленко, обвиненного в том, что он бросил мусорный бак в сотрудника Росгвардии.

Смягчение меры пресечения или пересмотр приговора возможны только в отношении тех фигурантов, дела которых могут вызвать массовые протесты, соглашается близкий к ФСБ источник РБК.

При этом оппозиция получила согласование мэрии на проведение 29 сентября митинга на проспекте Сахарова в защиту обвиненных по «московскому делу».

К воскресенью апелляции на приговор подали пятеро из шести осужденных. Уполномоченный по правам человека в Москве Татьяна Потяева рассказала РБК, что общалась со всеми фигурантами «московского дела». «Но большинство из них признали свою вину», — подчеркнула она, и добавила, что в этом случае надежды на смягчение приговора немного. Она посетила и Устинова до его освобождения. «Я ему сказала, что его дело — второе по резонансности после дела Голунова, и он спросил, кто такой Голунов, — рассказала омбудсмен. — Тогда я поняла, что такой аполитичный человек никак не мог участвовать в политическом мероприятии, тем более оказывать сопротивление».

Незадолго до освобождения Устинова из-под ареста к его делу подключился известный адвокат, председатель общественного совета при МВД Анатолий Кучерена, который представляет в том числе интересы бывшего сотрудника американских спецслужб Эдварда Сноудена. Кучерена рассказал РБК, что в принципе готов помогать и другим фи-

34%

россиян, согласно опросу Левада-центра в августе 2019 года, назвали вполне возможными протесты в своих городах, а 27% потенциально готовы в них участвовать

ПРИГОВОРЫ «МОСКОВСКОГО ДЕЛА»

На акциях 27 июля и 4 августа в Москве были задержаны более тысячи человек. 30 июля Следственный комитет возбудил уголовное дело о «массовых беспорядках» (статья 212 УК). Некоторые фигуранты «московского дела» проходят по этой статье, другие — по статье 318 УК (применение насилия к представителю власти).

Помимо Устинова приговоры по «московскому делу»

вынесены пятерым фигурантам (речь идет только об участниках митингов):

Константину Котову (4 года за неоднократные нарушения закона о митингах), Евгению Коваленко (3,5 года за то, что швырнул мусорным баком в росгвардейца), Ивану Подкопаеву (3 года за то, что распылил газ в лицо росгвардейцу), Кириллу Жукову (3 года за то, что дотронулся до шлема сто-

явшего в оцеплении росгвардейца), Данилу Беглецу (2 года за то, что дернул полицейского за руку).

Еще семь человек находятся под следствием (дело одного из них, Айдара Губайдулина, возвращено в прокуратуру, его выпустили из СИЗО). В отношении пятерых дела прекращены.



“ Власти будут взвешивать, кого можно вытащить, кого нет. Например, Сеницу ни при каких обстоятельствах не вытащат, слишком серьезно его восприняли; дело Устинова, думаю, вернут в прокуратуру, а Котову смягчат наказание

РУКОВОДИТЕЛЬ ЮРИДИЧЕСКОЙ СЛУЖБЫ ФОНДА «РУСЬ СИДЯЩАЯ» АЛЕКСЕЙ ФЕДЯРОВ



← 18 сентября у здания администрации президента прошла серия одиночных пикетов в поддержку Павла Устинова. Обращения в защиту фигурантов «московского дела» выпустили врачи, учителя, священники и многие другие

гурантам «московского дела». «Но поймите меня — их много, а я один, и пока я продолжаю работать с Павлом, — пояснил он. — Тем более пока мне таких обращений от представителей других фигурантов не поступало». Опрошенные РБК адвокаты фигурантов заявили, что привлечь Кучерену к своим делам не планируют.

КАК ПРОТЕСТЫ ВЛИЯЮТ НА ПРИГОВОРЫ

После вынесения приговора Устинову актер Александр Паль начал флешмоб в его поддержку, к которому присоединились десятки актеров, деятелей культуры и известных журналистов, а также учителя, священники, врачи и др. Секретарь генсовета «Единой России» Андрей Турчак назвал приговор актеру несправедливым, а бизнес-омбудсмен Борис Титов предложил составить черный список судей после «вопиющего по своей незаконности» решения суда. Также обращения в защиту Устинова и других фигурантов «московского дела» выпустили врачи, учителя, священники и многие другие. В четверг у здания администрации президента прошла серия одиночных пикетов в поддержку осужденного.

Кремль запрашивал информацию по Устинову у спецслужб, сказал РБК близкий к ФСБ источник. «Выяснилось, что на учете ФСБ и центра «Э» он не состоял и к протестам никакого отношения не имел, — утверждает источник РБК. — Росгвардия задержала его случайно — человека, находившегося в центре акции протеста с мобильником в руках, случайно приняли за координатора активистов».

Еще один источник, близкий к администрации президента, говорит, что даже по видео задержания Устинова видно, что «оно [дело] липовое»: «С ним действовали, чтобы «другим неповадно было». «И, конечно, это неправильно!» — уверен собеседник РБК.

МАССОВЫЕ ПРОТЕСТЫ И ПЕРЕСМОТРЕННЫЕ ДЕЛА

6 июня 2019 года по подозрению в хранении наркотиков был задержан журналист Иван Голунов. Он называл дело сфабрированным. В течение июня митинги и пикеты в его поддержку прошли в столице и еще нескольких городах. 11 июня Голунова освободили, признав его полную невиновность. Кто сфабриковал дело, следствие пока не выяснило.

22 января 2018 года руководитель Гематологической службы ГКБ № 52 Елена Мисюрина была приговорена Черемушкинским райсудом к двум годам лишения свободы. Ей вменили смерть пациента, которому

летом 2013 года врач сделала сложный анализ (забор костного мозга). По мнению следствия, гематолог случайно проткнула ему кровеносный сосуд. Мисюрина вины не признала. Ряд главврачей и ученых выступили с заявлениями о неправомерности приговора. К пересмотру дела призвал мэр Москвы Сергей Собянин. Прокуратура обжаловала приговор. В марте 2018 года Мосгорсуд отменил приговор Черемушкинского райсуда и вернул дело в прокуратуру.

10 апреля 2017 года преподаватель математики из Москвы Дмитрий Богатов был арестован по обвинению в призы-

вах к терроризму в интернете и попытке приготовления массовых беспорядков накануне так и несостоявшейся 2 апреля акции. По версии следствия, Богатов разместил несколько противозаконных постов со своего IP-адреса. Математик объяснял это тем, что поддерживал на компьютере выходной узел сети Tor и его IP-адресом пользовались другие пользователи. После развернувшейся общественной кампании Богатова сперва отправили под домашний арест, а потом отпустили под подписку о невыезде. 16 мая 2017 года уголовное дело закрыли.

Общественное мнение влияло и будет влиять на судебные процессы, считает руководитель юридической службы фонда «Русь сидящая» Алексей Федяров. Он полагает, что протесты повлияют на смягчение мер пресечения или приговоров только отдельным фигурантам «московского дела». «Власти будут взвешивать, кого можно вытащить, кого нет. Например, Сеницу ни при каких обстоятельствах не вытащат, слишком серьезно его восприняли; дело Устинова, думаю, вернут в прокуратуру, а Котову смягчат наказание», — прогнозирует Федяров.

Издержки в связи с приговором Устинову оказались неприемлемо высокими, а общественный резонанс слишком сильным, говорит политолог Аббас Галлямов. По его мнению, жестокий приговор с учетом аполитичности обвиняемого мог всколыхнуть многие прежде аполитичные слои. Поскольку одно дело — насилие в отношении оппозиционера, и другое — когда «государственная машина уничтожает человека, вся вина которого заключается в том, что он вышел из метро не в том месте».

В связи с протестами вокруг «московского дела» социолог Левада-центра Степан Гончаров напомнил о росте готовности россиян участвовать в акциях. Оппозиция постепенно наращивает свой вес через социальные сети и включение в протесты медийных неполитизированных лиц, отмечает социолог. По опросу Левада-центра, в августе 2019 года более трети россиян (34%) назвали вполне возможными протесты в своих городах. 27% потенциально готовы в них участвовать. Четверть (23%) положительно оценили протесты в столице, чаще всего их связывали с недовольством положением дел в стране (41%).

При участии Александры Юшквичюте, Романа Кирьянова, Эльмиры Миникаевой, Юлии Воробьевой

“ Я ему [Павлу Устинову] сказала, что его дело — второе по резонансности после дела Голунова, и он спросил, кто такой Голунов. Тогда я поняла, что такой аполитичный человек никак не мог участвовать в политическом мероприятии, тем более оказывать сопротивление

уполномоченный по правам человека в Москве ТАТЬЯНА ПОТЯЕВА

Фото: Иван Водопоьянов/Коммерсантъ

Международная политика

О ЧЕМ БЫВШИЙ БРИТАНСКИЙ ПРЕМЬЕР РАССКАЗАЛ
В КНИГЕ FOR THE RECORD

Дэвид Кэмерон выступил записным мемуаристом



Мемуары бывшего премьер-министра Великобритании Дэвида Кэмерона For the Record поступили в продажу 18 сентября

Фото: Dinendra Haria/ZUMA/TACC

ЕВГЕНИЙ ПУДОВКИН

В Британии поступили в продажу мемуары бывшего премьера Дэвида Кэмерона. В них он рассказывал о встречах с Владимиром Путиным и Дмитрием Медведевым, а также о кризисах на Украине и в Сирии.

В Великобритании стартовали продажи книги For the Record — мемуаров бывшего премьер-министра Соединенного Королевства Дэвида Кэмерона.

В 2005 году он стал лидером Консервативной партии, в 2010-м — самым молодым главой британского правительства почти за 200 лет. Кэмерон ушел в отставку с обоих постов летом 2016 года после поражения на референдуме по Brexit — политик поддерживал сохранение членства страны в Евросоюзе.

В мемуарах 52-летний Кэмерон рассказал об отношениях с мировыми лидерами и главных кризисах во время своего премьерства. РБК пересказывает ключевые моменты из книги экс-премьера.

ОБ ОТНОШЕНИЯХ С РОССИЕЙ

В мемуарах Кэмерон утверждает, что пытался выстроить более тесный диалог с руководством России. «Отношения пришлось поднимать с достаточно низкого уровня. После поддержанного [российским] государством отравления бывшего агента российских спецслужб Александра Литвиненко в Лондоне в 2006 году англо-российские отношения были заморожены, и с 2007 года ни один британский лидер не проводил двустороннюю встречу с российским лидером», — пишет он.

Первый визит Кэмерона в Россию состоялся в 2011 году — это была встреча с занимавшим тогда пост президента Дмитрием Медведевым. Кэмерон описал его как дружелюбного политика, который проявлял активный интерес к новым технологиям и понимал западные ценности. «[Президент США Барак] Обама сказал крупным державам в Европе, что он [Медведев] — тот, с кем нам стоило бы иметь дело», — пишет экс-премьер Британии.

Кэмерон отметил, что был очень впечатлен, когда впервые посетил Кремль. «Они [россияне] хотят дать вам понять, что вы входите в сердце великой империи», — делится он впечатлениями, а также признается, что на приеме выпил слишком много

водки и под конец застолья был не в состоянии произносить тосты.

О ВЛАДИМИРЕ ПУТИНЕ

В мемуарах Кэмерон называет Владимира Путина «старомодным российским националистом», который пытался скрыть российское участие в украинском конфликте. «Для Путина ложь — это своего рода искусство», — констатирует экс-премьер.

При этом Кэмерон признал, что считал необходимым наладить контакт с ним ради решения сирийской проблемы и укрепления торговых связей. Как рассказывал бывший британский премьер, позитивные моменты в отношениях России и Британии появлялись и после возвращения Путина на пост президента в 2012 году.

Летом 2013 года Кэмерон даже пригласил Путина на Даунинг-стрит во время саммита G8. Автор мемуаров пишет, что его собеседник любил пошутить. «Знаешь, Дэвид, я знаю, что ты считаешь, что у меня есть рога и хвост и что я не верю в демократию», — сказал однажды Путин Кэмерону. — И ты не так уж и неправ».

В книге Кэмерон привел аргументы Путина, объяснявшего своему визави решение запретить гей-пропаганду среди несовершеннолетних. По словам Кэмерона, он был обеспокоен принятием в России соответствующего закона и затронул тему прав сексуальных меньшинств в разговоре с Путиным наедине на саммите G20 в Санкт-Петербурге. «Это был наш самый прохладный разговор. Он сказал, что убыль населения — проблема для России и что ему нужно, чтобы [российские] мужчины

К концу августа повстанцы в Донбассе теряли территорию под натиском украинской армии. Мы должны были убедить Киев не провоцировать Россию еще сильнее. Но в итоге они сделали именно это, продолжив наступление

ИЗ МЕМУАРОВ ДЭВИДА КЭМЕРОНА

женились на женщинах и рожали много детей», — приводит слова российского лидера Кэмерон.

О ВСТРЕЧЕ В СОЧИ

В качестве одного из главных вопросов, по которому британский экс-премьер рассчитывал найти компромисс с российским лидером, была война в Сирии. Для обсуждения этой темы Кэмерон летал на встречу с Путиным в Сочи 10 мая 2013 года. Дискуссии прошли на вилле Путина, пишет Кэмерон. Он предложил российскому президенту провести транзит власти в Сирии с гарантией, что лидер этой страны Башар Асад не станет частью нового правительства. Взамен экс-премьер пообещал, что такой транзит состоится только после заключения перемирия.

В ответ Путин указал на риски усиления террористов в случае ослабления Асада, в частности, на то, что план британцев предполагает включение в мирные переговоры запрещенной в России террористической организации «Фронт ан-Нусра». Однако Кэмерон ответил: «Я не хочу, чтобы «Фронт ан-Нусра» участвовала в мирных перегово-

рах. Я хочу, чтобы мы объединились вокруг пользующегося доверием правительства Сирии и уничтожили их». «Уничтожить? Вот теперь мы говорим на одном языке», — усмехнулся Путин.

Согласно воспоминаниям Кэмерона, оба лидера признали, что усилия по урегулированию кризиса по линии ООН пробуксовывают. Поэтому Кэмерон предложил российскому лидеру формат «четверки», в которую вошли бы Франция, Британия, США и Россия.

По словам Кэмерона, его разговор с Путиным продолжался три часа, в качестве угощения им подавали черную икру (к ней принесли золотые ложки), а также шоколадный десерт в форме Биг-Бена. «Три часа, которые мы провели вместе, — самая содержательная встреча российского и британского лидеров с момента [встречи] Тэтчер и Горбачева», — считает Кэмерон.

О КОНФЛИКТЕ НА УКРАИНЕ

Как отметил Кэмерон, его попытки вывести диалог России и Британии на новый уровень окончательно провалились после начала украинского конфликта в 2014 году. Он критикует Владимира Путина за то,

“ Знаешь, Дэвид, я знаю, что ты считаешь, что у меня есть рога и хвост и что я не верю в демократию, — сказал однажды Путин. — И ты не так уж и неправ

ИЗ МЕМУАРОВ ДЭВИДА КЭМЕРОНА

что тот отрицал участие России в конфликте и помощь Москвы сепаратистам.

При этом Кэмерон не отказался от переговоров с Путиным даже после присоединения Крыма к России и начала кризиса на Украине. «Я звонил ему через два дня после захвата [Крыма] и потом еще три раза. Было понятно, что Россия боялась [...] западного влияния, носителями которого выступил ЕС или [...] НАТО», — размышляет он.

В ходе одного из разговоров Кэмерон предложил Путину провести референдум о статусе Крыма. «Мы проводим референдум, чтобы понять, хочет ли Шотландия остаться частью Соединенного Королевства. Вы можете провести референдум о том, хочет ли Крым стать частью России, но это должно быть сделано честно и законно. То, что сделали вы, — это просто разрушение территориальной целостности другого государства», — сказал Кэмерон. Он также обратил внимание собеседника, что состоявшийся референдум в Крыму был подготовлен на скорую руку и являлся фейковым.

Путин с этим не согласился. «Он сказал, что фашисты и националисты атакуют росси-

ян в Восточной Украине и что сепаратисты не имеют никаких отношений к России», — пишет экс-премьер Британии. — На самом деле наша разведка сообщала, что 60% членов этих военных формирований [сепаратистов] были россиянами и получили деньги от России».

При этом Кэмерон критикует решение украинского правительства усилить наступление в ДНР и ЛНР летом 2014 года: «К концу августа повстанцы в Донбассе теряли территорию под натиском украинской армии. Мы должны были убедить Киев не провоцировать Россию еще сильнее. Но в итоге они сделали именно это, продолжив наступление». Экс-премьер отмечает, что такое решение стало контрпродуктивным и привело к ответным мерам Москвы: «К концу года на Украине воевали 10 тыс. российских солдат, еще вдвое больше [российских солдат] контролировали Крым». Это привело к отступлению украинских войск и помешало заключить мирный договор, резюмировал Кэмерон. Россия участие кадровых военнослужащих в конфликте на востоке Украины отрицает. ■

Совместный проект



Реклама, 18+

Выпускайте деньги из банка

Инвестиции стали проще.

Пробуйте с РБК и новым партнером проекта ВТБ

quote.rbc.ru

Брокерские и иные финансовые услуги оказывает Банк ВТБ (ПАО). Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление брокерской деятельности № 040—06492—100000, выдана ФКЦБ России 25.03.2003 г. Без ограничения срока действия

Экономика

МОСКВА ПРЕДУПРЕДИЛА О ВОЗМОЖНОМ ПРЕКРАЩЕНИИ ОБСЛУЖИВАНИЯ ЖЕЛЕЗНЫХ ДОРОГ АРМЕНИИ

РЖД сходят с южнокавказских рельсов

МИНТРАНС предупредил, что «дочка» РЖД может расторгнуть договор об управлении железными дорогами АРМЕНИИ. Это связано с претензиями местных правоохранительных органов, которые подозревают компанию в уклонении от уплаты налогов.

АРТЁМ ГУБЕНКО,
МАРИЯ КОКОРЕВА

Россия прорабатывает возможность досрочного расторжения договора об управлении железными дорогами Армении. Об этом РБК сообщили в пресс-службе Минтранса. «Прорабатываются все варианты, в том числе и тот, о котором сказал замминистра [транспорта Владимира Токарева]», — сказал представитель ведомства.

Ранее Владимир Токарев сообщил телеканалу RTVI о готовности РЖД отказаться от обслуживания железной дороги Армении. Он пояснил, что Армения «создала ситуацию», при которой 100-процентная дочерняя компания РЖД — оператор местных железных дорог «Южно-Кавказская железная дорога» (ЮКЖД) не может «нормально работать».

В августе 2018 года в ЮКЖД прошли обыски по подозрению в неуплате налогов

на \$19 тыс., после чего в декабре в отставку был отправлен заместитель министра транспорта Армении, который, по версии следствия, скрывал выявленные во время проверок ЮКЖД нарушения. В конце декабря следственный комитет Армении сообщил, что расследует деятельность ЮКЖД за десять лет и намерен проверить эффективность инвестиций в \$230 млн. 16 сентября 2019 года премьер-министр страны Никол Пашинян уточнял, что проверки проводятся в интересах Армении. Он также добавил, что по этому поводу ведутся активные переговоры с российскими партнерами. «Наши аргументы о том, что ранее проверки не выявили нарушений, и доводы о выполнении условий концессии игнорируются», — парировал Токарев.

В ЮКЖД назвали подозрения правоохранительных органов «ангажированными», а также отметили, что в последние годы компанию проверяли независимые аудиторы из компании PwC.

2,9 млн т

грузов планирует перевезти ЮКЖД в 2019 году.

Это на 6,5% больше, чем в 2008-м

По данным источника RTVI, всего в отношении «дочки» РЖД заведено семь уголовных дел, которые были объединены в одно производство. Собеседник телеканала утверждает, что российский Минтранс пытался договориться с коллегами из Армении о закрытии дела, обещая взамен помочь с дополнительными инвестициями и провести независимую проверку ЮКЖД, но прийти к согласию сторонам не удалось.

Представитель РЖД отказался прокомментировать РБК ситуацию. При этом пер-

вый заместитель гендиректора РЖД Александр Мишарин на встрече с коллективом ЮКЖД 18 сентября заявил, что для компании важна работа в Армении. «Роль железной дороги в Армении постоянно растёт, и для РЖД работа в республике важна так же, как и в 40 других странах мира, где представлен холдинг», — сказал Мишарин. Он напомнил, что ЮКЖД — один из крупнейших работодателей Армении: в компании работают больше 3 тыс. человек. «По прогнозу 2019 года планируется перевезти 2,9 млн т грузов, что позволит обеспечить рост на 6,5% по сравнению с показателем 2008 года. Доля железной дороги в структуре грузоперевозок в Армении составляет 23%, а это немало для любого государства», — добавил замглавы РЖД.

РЖД и Армения подписали концессионный договор о передаче ЮКЖД железнодорожного транспорта республики сроком на 30 лет с возможностью продления еще на десять лет в 2008 году. В задачи ЮКЖД входят модернизация инфраструктуры железных дорог Армении, развитие внутреннего и международного пассажирского и грузового сообщения. На сайте ЮКЖД указано, что компания реализует инвестиции на \$572 млн.

«Это очень маленькая дорога, по размеру еще меньше калининградской, но при этом в Калининграде есть и порт, и связи с другими странами: Германией, Польшей, там есть военные базы. Армения же — совсем незначительный очаг бизнеса, а основная логистика в этой стране осуществляется через автотранспорт», — пояснил РБК гендиректор Infranews Алексей Безбородов. РЖД не понесут каких-либо убытков в случае расторжения договора, полагает эксперт.

Общая протяженность железнодорожных путей Армении составляет 1321,5 км, из которых 806,5 км — главные пути. Пропускная способность ЮКЖД — 50 млн т грузов и 5,5 млн пассажиров в год при функционировании четырех стыковых станций, но сейчас из них работает только одна Айрум — Садахло (Грузия). ■

■ РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

И.о. главного редактора: Игорь Игоревич Тросников
Руководитель дизайн-департамента: Евгения Дацко
Ведущий дизайнер газеты: Анатолий Гращенко
Выпуск: Игорь Климов
Руководитель фотослужбы: Алексей Зотов
Фоторедактор: Александра Николаева
Продюсерский центр: Юлия Сапронова

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК

Соруководители редакции РБК: Игорь Тросников, Елизавета Голикова
Главный редактор rbc.ru и ИА «РосБизнесКонсалтинг»: вакансия
Первый заместитель главного редактора: Петр Канаев
Заместители главного редактора: Вячеслав Козлов, Дмитрий Ловягин, Ирина Парфентьева, Анна Пустякова

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ

Медиа и телеком: Анна Балашова
Банки и финансы: Антон Фейнберг
Свой бизнес: Илья Носырев
Индустрия и энергоресурсы: Тимофей Дзядко
Политика и общество: Кирилл Сироткин
Мнения: Андрей Литвинов
Потребительский рынок: Сергей Соболев
Экономика: Иван Ткачев
Международная политика: Полина Химшиашвили

Учредитель газет: ООО «БизнесПресс»

Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-63851 от 09.12.2015.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru

Корпоративный коммерческий директор: Людмила Гурей
Коммерческий директор издательского дома «РБК»: Анна Брук
Директор по корпоративным продажам LifeStyle: Ольга Ковгунова
Директор по рекламе сегмента авто: Мария Железнова
Директор по маркетингу: Андрей Сикорский
Директор по распространению: Анатолий Новгородов
Директор по производству: Надежда Фомина

Адрес редакции: 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127.
E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Подписка по каталогам: «Роспечать», «Пресса России», подписной индекс: 19781; «Каталог Российской Прессы», подписной индекс: 24698; «Почта России», подписной индекс: П6776.
Подписка в редакции: тел.: (495) 363-1101, факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан в ОАО «Московская газетная типография»
123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
Заказ № 2440
Тираж: 80 000
Номер подписан в печать в 22.00

Перепечатка редакционных материалов допускается только по согласованию с редакцией. При цитировании ссылка на газету РБК обязательна.
© «БизнесПресс», 2019

Свободная цена

Материалы на таком фоне опубликованы на коммерческой основе.

Дизайн Свят Вишняков, Настя Вишнякова
vishvish.design

Pro:

PRO.RBC.RU

Ретейл

→ 9

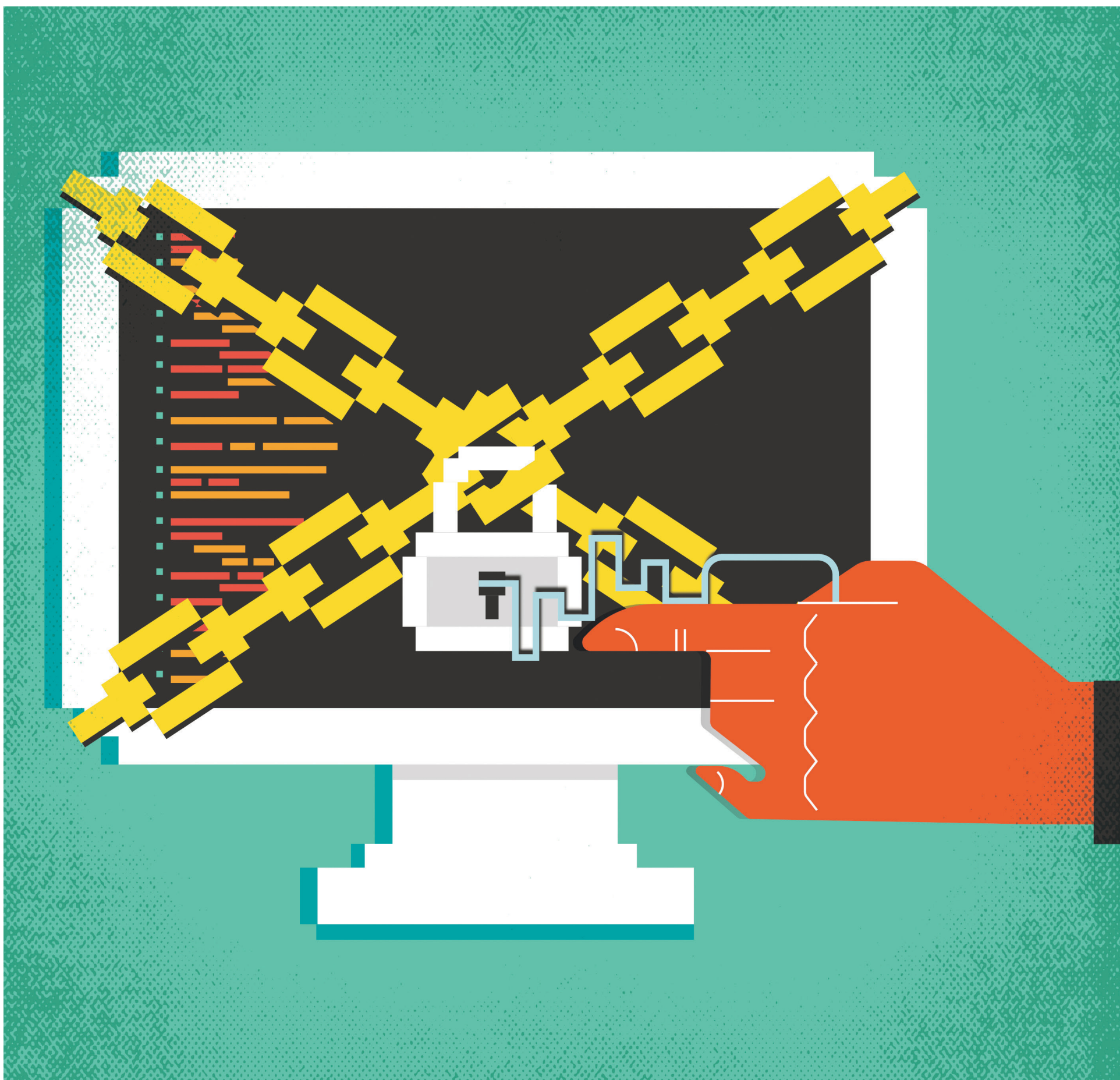
Бизнес

Российский рынок парфюмерии и косметики падает второй год подряд

ПОЧЕМУ У ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МОГУТ СОКРАТИТЬСЯ ЗАКУПКИ СО СТОРОНЫ ГОСУДАРСТВА

Код преткновения

→ 8



ИТ

С 1 января ряд ИТ-КОМПАНИЙ может лишиться права работать с госорганами из-за усложнения ПРАВИЛ СЕРТИФИКАЦИИ. Новые требования обязывают их предоставлять ИСХОДНЫЙ КОД ПРОДУКТА, и это может быть проблемой для зарубежных игроков.

← 7

АННА БАЛАШОВА,
АЛЕКСАНДРА ПОСЫПКИНА

О том, что ряд ИТ-компаний может не успеть обновить сертификат на средства защиты информации, который требуется для продажи программного обеспечения и оборудования в госорганы и отдельные госкомпании, РБК рассказали несколько участников рынка. В частности, проблемы признали представители разработчика офисного софта «Новые облачные технологии» (НОТ) и «Лаборатории Касперского».

Кто и с какими трудностями может столкнуться, разбирался РБК.

ЧТО ПОМЕНЯЕТСЯ
С 1 ЯНВАРЯ

С 1 января 2020 года Федеральная служба по техническому и экспортному контролю (ФСТЭК) может приостановить действие сертификатов соответствия средств защиты информации, если разработчики и производители этих средств не проведут переоценку их соответствия уровням доверия, предупреждало ведомство в марте этого года. Это значит, что такие средства нельзя будет применять в государственных информационных системах и информационных системах персональных данных. Переоценку нужно проводить по правилам, которые вступили в силу с 1 июня. Разработчики и производители средств защиты информации должны с помощью специальных лабораторий оценить, соответствуют ли их средства новым требованиям, и представить данные во ФСТЭК для переоформления сертификата.

Но, как сообщили РБК несколько участников ИТ-рынка, новые требования более жесткие и предусматривают полный доступ к исходному коду продукта для проверки на предмет наличия недеklarированных возможностей (так называемые закладки или скрытые функции, которые, например, приводят к нарушению конфиденциальности).

Эту информацию РБК подтвердила руководитель группы сертификации «Лаборатории Касперского» Карина Нападовская. «Чтобы начать про-

цесс сертификации, любой вендор должен будет предоставить для анализа исходный код своих продуктов, но не все вендоры могут себе это позволить в связи с собственными политиками безопасности», — отметила она.

КТО МОЖЕТ ПОСТРАДАТЬ

На данный момент в реестре сертифицированных средств защиты информации более 4,1 тыс. наименований, следует из данных на сайте ФСТЭК. Например, в середине прошлого года ФГУП «Предприятие по поставкам продукции управления делами президента Российской Федерации» и ООО «Сертифицированные информационные системы групп» («СИС Групп») получили сертификат на операционную систему Microsoft Windows Server 2016, а в начале этого года — на программный комплекс Microsoft Project Server 2016 и систему управления базами данных Microsoft SQL Server 2017, следует из реестра. Документы действуют до 2021, 2023 и 2024 года соответственно. В середине 2018 года российская «дочка» SAP, ООО «САП СНГ», получила сертификаты на несколько своих продуктов, которые действуют до середины 2024 года. ООО «Сател» в апреле получило сертификат на несколько моделей межсетевого экрана Huawei.

Из общего количества сертификатов в реестре 36 были выданы после 1 июня. Но, как утверждает руководитель службы инфорбезопасности НОТ Александр Буравцов, на данный момент в реестре нет средств, сертифицированных по новым правилам. С момента подачи заявки до внесения в реестр может пройти от полугода до нескольких лет, и даже сертификаты, выданные в конце августа, оформлялись по старым требованиям, отметил он. Представитель ФСТЭК не ответил на вопросы РБК.

Сертификат может получить только российское юрлицо (разработчик, заказчик, «дочка» вендора, дистрибьютор и т.д.), но раскрыть исходный код невозможно без участия или разрешения разработчика этого ПО. При этом для некоторых компаний из США действует прямой запрет на предоставле-

Отечественный софт в цифрах

Р122,2 млрд

составил общий объем ИТ-бюджетов российских госорганов в 2018 году, согласно данным TAdviser

90%

ПО отечественного производства будет закупаться госорганами и 70% — госкомпаниями к 2024 году, согласно прогнозам Минэкономразвития

65%

составила доля отечественного софта при госзакупках по состоянию на апрель 2019 года

Р70 млрд

столько просят господдержки российские производители ПО, чтобы импортозаместить иностранный софт в гоструктурах

4,1 тыс.

наименований находятся в реестре сертифицированных средств защиты информации на данный момент, согласно данным ФСТЭК

ние кода. «Значительная часть вендоров — это компании, поставляющие свои решения в американское Минобороны, а в 2018 году в США вышел фактический запрет таким компаниям на передачу исходного кода в ряд стран, включая Россию, — напоминает независимый эксперт в сфере информационной безопасности Алексей Лукацкий. — Компания-разработчик может запросить разрешение [на раскрытие кода], но, думаю, многие посчитают это нецелесообразным — из-за курса на импортозамещение российский рынок госорганов и госструктур для иностранных поставщиков значительно сократился».

Представитель «Сател» сообщил РБК, что в компании готовятся переоформлять все сертификаты, по которым являются заявителями. Он ожидает, что это потребует значительных временных затрат. Сейчас «Сател» «предпринимает все возможные действия для выполнения этой задачи в установленные новыми требованиями сроки».

Представитель SAP не ответил на вопрос РБК, будет ли компания раскрывать исходный код своих продуктов для получения сертификатов по новым требованиям. Собеседник РБК лишь отметил, что «новые требования им понятны». Представитель «СИС Групп» не ответил на момент публикации.

УСПЕЮТ ЛИ РОССИЙСКИЕ ИГРОКИ ПЕРЕОФОРМИТЬ СЕРТИФИКАТЫ

По словам Лукацкого, ФСТЭК не дала четких разъяснений о том, как проводить оценку, поэтому не все лаборатории берутся за такую работу. «Те компании, которые только сейчас задумываются о том, что необходимо обновлять сертификат, скорее всего, не успеют к 1 января. В этом случае ФСТЭК придется либо продлевать сроки действия старых сертификатов, либо отзываться их», — указал Лукацкий.

Нападовская жалуется, что вендоры сталкиваются с ограниченным количеством испытательных лабораторий. В штате последних есть специалисты, «чьих компетенций недостаточно для проведения сертификаций по новым требованиям ФСТЭК». По ее

словам, «Лаборатория Касперского» планирует до 1 января переоформить сертификаты на основные продукты, а в первом квартале 2020 года — полностью соответствовать новым требованиям. «Если сертификаты не будут переоформлены, ФСТЭК имеет право запретить распространение продуктов. Однако сейчас «Лаборатория Касперского» делает все, чтобы не допустить такой ситуации», — сказала Нападовская.

Александр Буравцов говорит, что компания подала заявки на инспекционный контроль всех действующих решений 1 июня. «Испытательная лаборатория ФСТЭК сильно загружена большим количеством аналогичных работ по другим средствам защиты информации, но мы надеемся, что к новому году все сертификаты будут обновлены», — сказал он.

Буравцов считает, что, скорее всего, регулятор постарается сделать переход максимально мягким. «Но если на «переходное время» выпадет этап модернизации или создания информационной системы, заказчикам придется выбирать только из средств с обновленными сертификатами», — отметил он. При этом аннулирование старых сертификатов будет иметь «безусловно положительные моменты» для заказчиков, считает Александр Буравцов, — новые требования к сертификации дадут «больше гарантий безопасности при построении информационных систем».

По оценке TAdviser, в 2018 году общий объем ИТ-бюджетов российских госорганов составил 122,2 млрд руб. С 2015 года доля отечественного софта при госзакупках увеличилась с 20 до 65%, говорил замглавы Минкомсвязи Алексей Соколов в апреле 2019 года. Ведомство рассчитывает, что к 2024 году российским будет 90% ПО, закупаемого госорганами, и 70% — госкомпаниями. ■

“ Значительная часть вендоров — это компании, поставляющие свои решения в американское Минобороны, а в 2018 году в США вышел фактический запрет таким компаниям на передачу исходного кода в ряд стран, включая Россию

НЕЗАВИСИМЫЙ
ЭКСПЕРТ В СФЕРЕ
ИНФОРМАЦИОННОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ
АЛЕКСЕЙ ЛУКАЦКИЙ

“ Сертификат может получить только российское юрлицо, но раскрыть исходный код невозможно без участия или разрешения разработчика этого ПО

Ретейл

ПОЧЕМУ СТАГНИРУЕТ ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ РЫНОК КОСМЕТИКИ И ПАРФЮМЕРИИ

Российский потребитель выбрал уход

В России продолжают падать ПРОДАЖИ ПАРФЮМЕРИИ И КОСМЕТИКИ. Вдобавок за этими товарами потребители все чаще ходят в магазины-дискаунтеры, а вместо декоративной косметики покупают СРЕДСТВА ПО УХОДУ.

ЕЛЕНА СУХОРУКОВА

Рынок косметики и парфюмерии в России падает второй год подряд, следует из предоставленных РБК материалов исследовательской компании GfK. По данным ее потребительской панели, в рамках которой фиксируются все покупки в 20 тыс. домохозяйств, за год, с июля 2018 года по июнь 2019-го продажи снизились по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года на 1,6% в натуральном выражении и на 2,1% — в денежном.

Об основных изменениях в продажах средств персонального ухода — в обзоре РБК.

ИЩУТ МАГАЗИНЫ ПОДЕШЕВЛЕ
За прошедший год оборот сетевых парфюмерных магазинов и дрогери упал на 7%, утверждают аналитики GfK. Сетевые магазины стараются удерживать покупателей за счет промоакций, и это уменьшает их продажи в деньгах. Но на частоту покупок промоакции не влияют: за год сетевые магазины продали на 1% меньше товаров в натуральном выражении.

Дискаунтеры, которые используют меньше промоакций, напротив, нарастили продажи на 17% в рублях и 11% в штуках. Всего через них продается более 14% всей парфюмерии и косметики.

Ожидаемо быстрее всего растут продажи парфюмерии и косметики через интернет, на который переключилась часть покупателей сетевых

парфюмерных магазинов. В этом сегменте за прошедший год был зафиксирован рост на 23% и в денежном, и в натуральном выражении.

Крупнейшим розничным продавцом косметики, по данным GfK, за год, с июля 2018-го по июнь 2019-го, был «Магнит Косметик» — самый быстрорастущий формат в структуре всей группы «Магнит». Сеть, которая работает именно как дискаунтер, по итогам 2018 года вышла на первое место, обогнав «Л’Этуаль», признанного лидера рынка в предыдущие 15 лет.

В топ-пять крупнейших продавцов всех средств персонального ухода входят также «Пятерочка», гипермаркеты «Лента» и «Магнит» в формате «у дома».

В «Магнит Косметик» на запрос РБК не ответили, так же поступили и в «Л’Этуаль».

ЭКОНОМЯТ НА ДУХАХ И ЛАКАХ ДЛЯ НОГТЕЙ
Самая покупаемая категория, на которую приходится около четверти расходов россиян на косметику и парфюмерию, — средства по уходу за волосами. Продажи этой категории, по данным GfK, за прошедший год стагнировали.

Вторая по продажам в денежном выражении категория — парфюмерия, на долю которой приходится 15% всех покупок средств персонального ухода, упала. За последний год россияне, по данным GfK, купили на 12% меньше упаковок духов и другой парфюмерии. В денежном выражении продажи снизились на 13%.

Продажи декоративной косметики (тушь для ресниц,

КАК «МАГНИТ» РАСТЕТ НА КОСМЕТИКЕ

На конец первого полугодия 2019 года сеть «Магнит Косметик» насчитывала почти 5,2 тыс. точек. Их выручка достигла 49,8 млрд руб., что на 19% выше аналогичного периода 2018-го. Для сравнения: выручка форматов «супермаркет» у «Магнита» снизилась на 2,1%, у магазинов «у дома» выросла на 12%.

Средний чек в «Магнит Косметик» в первом полугодии 2019-го составил 324 руб., что на 3% больше, чем годом ранее. Количество чеков увеличилось на 16%, до 154 млн.

губная помада, тональный крем и т.п.) снизились за год на 6% в натуральном выражении и на 8% — в денежном. Наиболее значительно упали продажи лака для ногтей — на 16 и 15% соответственно. Категорией, которая продолжает привлекать потребителей, аналитики GfK называют товары, связанные с трендами в макияже, например средства для бровей, тушь по уходу за ресницами, жидкую помаду и бальзамы.

ХОДЯТ В САЛОНЫ КРАСОТЫ
Снижение продаж декоративной косметики, по мнению GfK, может быть связано и с новыми трендами на рынке красоты. Снижение числа покупок лаков аналитики, например, объясняют тем, что потребители чаще стали делать маникюр в профессиональных

салонах. По этой же причине упали на 2% продажи средств для окрашивания волос — потребители предпочитают краситься в салонах.

К услугам салонов стали чаще прибегать не только женщины, но и мужчины. Продажи мужской косметики для бритья падают из-за возвращения моды на бороду, отмечают в GfK. Мужчины чаще прибегают к услугам барбершопов или ухаживают за бородой с помощью триммеров.

Изменение привычек потребителей уже отразилось на выручке крупнейшего мирового производителя бритв — компании Procter & Gamble (на долю ее брендов Gillette, Braun и Venus приходится более 60% всего мирового рынка). Продажи средств бритья у Procter & Gamble на развивающихся рынках снизились по итогам финансового 2019 года, закончившегося 30 июня, в пределах 1–5% из-за падения спроса и усилившейся конкуренции.

БОЛЬШЕ ДУМАЮТ ОБ УХОДЕ
Потребители, снизив затраты на декоративную косметику, стали больше интересоваться средствами по уходу за лицом, констатирует GfK. На эту категорию в прошедшем году пришлось почти 13% всех расходов на косметику и парфюмерию: продажи выросли за год на 10% в натуральном выражении и на 3% — в денежном. Особым спросом стали пользоваться маски для лица, их продажи увеличились за последний год в денежном выражении на 33%. Маски покупают как новые потребители, так и постоянные покупатели косметики: за счет этого товара увеличились частота и размер покупок.

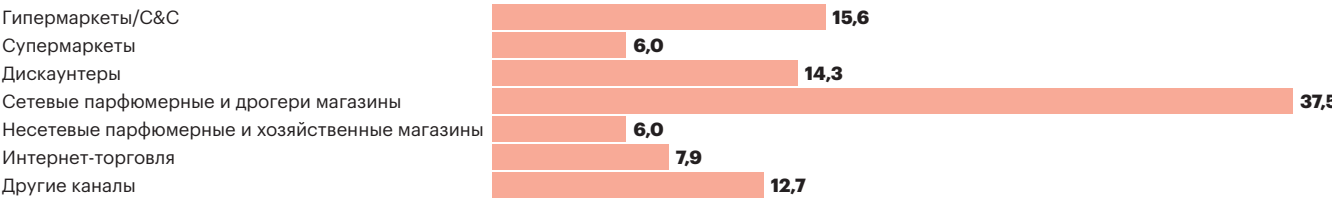
Выросли в прошедшем году — на 7% и в натуральном, и в денежном выражении — продажи дезодорантов, отмечают аналитики GfK.

ЧТО С ПРЯМЫМИ ПРОДАЖАМИ
В своих данных аналитики GfK не учитывают продажи компаний, которые используют принцип сетевого маркетинга и распространяют свои товары через представителей.

У американской Avon, как указано в ее отчетности, в первом полугодии 2019 года выручка в России упала на 25%. Абсолютные значения не приводятся. Основной причиной плохих результатов Avon называет девальвацию рубля, но также упоминает о снижении спроса потребителей и сокращении числа своих представителей.

У шведской Oriflame, последние публичные финансовые результаты которой датируются первым кварталом 2019 года, продажи в странах СНГ снизились на 4%, до €79 млн. Ситуацию в России Oriflame назвала стабильной, объяснив это успешно проведенной кампанией по подбору представителей. ▀

Российский рынок парфюмерии и косметики по каналам продаж*



* Данные собраны на основе 20 000 домохозяйств, за период с июля 2018 г. по июнь 2019 г. Канал прямых продаж исключен из анализа.

Источник: Данные потребительской панели GfK

12%
настолько упали продажи духов и парфюмерии по сравнению с прошлым годом

Финансы

ЦБ ПОДГОТОВИЛ НОВУЮ ВЕРСИЮ КАТЕГОРИЗАЦИИ ИНВЕСТОРОВ

Особая защищенность оценена в 50 тыс. рублей

НЕПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ИНВЕСТОРЫ смогут вкладывать в иностранные акции и другие рискованные активы не более 50 тыс. руб. в год, следует из последних поправок к законопроекту ЦБ о категоризации инвесторов. Рынок это положение критикует.

ТАТЬЯНА ЛОМСКАЯ,
ЕВГЕНИЯ ЧЕРНЫШОВА

Предельная сумма «рискованных» инвестиций для особо защищаемых инвесторов составит 50 тыс. руб. в год, следует из последней версии поправок к законопроекту ЦБ о категоризации инвесторов, с которой ознакомился РБК (подлинность подтвердили два источника на финансовом рынке). Ранее регулятор обсуждал с рынком расширение этого лимита до 100 тыс. руб., следовало из прошлого варианта документа.

Чтобы перейти в следующую категорию, для которой доступен более широкий круг финансовых инструментов, инвесторам понадобится накопить 1,4 млн руб. При этом предыдущий вариант документа предусматривал более мягкий лимит — 400 тыс. руб.

ЦБ хочет защитить начинающих участников фондового рынка от убытков, но законопроект о категоризации инвесторов, который уже принят в первом чтении, вызвал много вопросов у брокеров: они предупреждали, что поправки, которые, в частности, включают запрет на инвестиции в иностранные акции для непрофессионалов, могут создать «препятствия и ограничения» для 70% новых инвесторов, многие клиенты могут отказаться от услуг российских брокеров в пользу иностранных. 26 сентября поправки будут обсуждаться в комитете Госдумы по финансовым рынкам.

ТРИ ГРУППЫ ИНВЕСТОРОВ ВМЕСТО ЧЕТЫРЕХ

Законопроект вводит новую градацию частных инвесторов на квалифицированных и неквалифицированных. Изначально их предлагалось разделить на четыре категории вместо действующих двух; для каждой сформированы кри-

“ Чтобы проводить [маржинальные] сделки, брокер открывает инвестору специальный счет рискованных операций, на который тот сможет зачислять ежегодно не более 50 тыс. руб. Многие брокеры просто не будут открывать «рискованные» счета, поскольку администрирование может оказаться дороже потенциального дохода

ПРЕЗИДЕНТ «ФИНАМА» ВЛАДИСЛАВ КОЧЕТКОВ

→ В ведомстве Эльвиры Набиуллиной с самого начала подчеркивали важность понимания инвесторами рисков торговли ценными бумагами
Фото: Станислав Красильников/ТАСС



“Новая версия законопроекта не учитывает замечания рынка: 80% клиентов брокеров по-прежнему попадают в категорию особо защищаемых, которой будет заблокирован доступ к 75% инструментов, доступных им сейчас

терии и список разрешенных сделок.

В итоге ЦБ решил оставить три категории — не выделять две группы квалифицированных инвесторов. Согласно последней версии поправки, квалифицированным считается инвестор, который а) либо распоряжается средствами от 10 млн руб.; б) либо распоряжается средствами от 1,4 млн руб., если в последние полгода активно проводил биржевые сделки на общую сумму не менее 6 млн руб.; в) либо имеет существенный опыт работы на финансовых рынках, аттестат или сертификат, соответствующий стандартам саморегулируемой организации (СРО). Конкретные значения сумм для инвестиций сейчас обсуждаются, сообщил РБК представитель ЦБ.

Только квалифицированным инвесторам будут доступны иностранные ценные бумаги, в том числе евробонды и акции иностранных компаний, не включенные в котировальные списки (в них включаются акции российских компаний, торгуемые за рубежом), а также закрытые паевые инвестфонды, ETF и другие ценные бумаги, перечисляет руководитель департамента методологии «БКС Премьер» Айша Кубезова.

Неквалифицированным инвесторам, как и прежде, предлагается разделить на особо защищаемых (этот статус дается им по умолчанию) и простых. Чтобы считаться простым неквалифицированным инвестором, должен иметь от 1,4 млн руб. активов либо аттестат или сертификат, соответствующий стандартам СРО.

И те и другие могут, в частности, покупать включенные в котировальные списки акции и облигации российских компаний, неограниченные в обороте инвестиционные паи, не являющиеся структурными

облигации за пределами котировальных списков, в том случае если они, эмитент или поручитель (который полностью обеспечивает исполнение обязательств) имеют кредитный рейтинг не ниже установленного ЦБ. Правда, особо защищаемые инвесторы смогут проводить сделки с этими ценными бумагами, только если они будут обеспечены его средствами у брокера.

ПОСЛЕДНЕЕ СЛОВО НЕ ДЛЯ ВСЕХ

Остальные инструменты — за исключением доступных исключительно квалифицированным инвесторам — доступны после тестирования у брокера. При этом простой неквалифицированный инвестор даже в случае провала теста может купить интересующий инструмент, если подпишет заявление о принятии рисков. Это важное послабление, на котором настаивали участники рынка, но его нужно ввести и для особо защищаемых инвесторов, считает Кубезова, иначе клиенты будут перетекать от российских компаний в иностранные, где их риски лишь увеличатся.

Особо защищаемые инвесторы после успешного тестирования получают возможность заключать маржинальные сделки с акциями и облигациями российских эмитентов, неограниченными паями и облигациями за пределами котировальных списков. Если тестирование провалено, они могут заключать такие сделки в пределах 50 тыс. руб. в год (опция «последнего слова» для них существует лишь в пределах этого лимита). Это максимальная сумма, на которую может «риснуть» особо защищаемый инвестор, любые потери свыше нее брокер обязан покрыть за свой счет, а если сразу видит, что не покрывает, — может отка-

зать в операции. На эти деньги позволят купить любые инструменты, доступные неквалифицированным инвесторам: все бумаги российских эмитентов, иностранные бумаги, допущенные к организованным торгам на российском рынке и включенные в котировальные списки, а также производные финансовые инструменты, перечисляет Кубезова.

Чтобы проводить такие сделки, брокер открывает инвестору специальный счет рискованных операций, на который тот сможет зачислять ежегодно не более 50 тыс. руб. Клиент должен уведомить брокера о других таких счетах. Если он указал в анкете, что уже открыл такой счет, брокер может открыть ему счет на сумму 50 тыс. руб. минус деньги на другом счете, поясняет президент «Финама» Владислав Кочетков.

Неясно, как будет контролироваться вопрос открытия этих счетов клиентом в разных компаниях, добавляет Кубезова: «То, что клиент «должен уведомить», не означает, что он действительно так сделает». Многие брокеры просто не будут открывать «рискованные» счета, поскольку администрирование может оказаться дороже потенциального дохода, рассуждает Кочетков.

Лимит в 50 тыс. руб. нужен, чтобы «оградить особо защищаемого неквалифицированного инвестора от принятия несоразмерного риска в случаях, когда по результатам тестирования брокер не выявил достаточного понимания инвестором сути инструмента», сообщил РБК представитель ЦБ.

После тестирования простые неквалифицированные инвесторы получат доступ ко всем не ограниченным в обороте инструментам. Особо защищаемые — ко всем, кроме внебиржевых деривативов и ряда других особо сложных для понимания инструментов.

ЗАПРЕТЫ ПРОТИВ УБЫТКОВ

Предлагая новые ограничения, ЦБ хочет защитить начинающих инвесторов от возможных убытков. «Если мы хотим, чтобы на фондовый рынок пришел массовый инвестор, чтобы этот инструмент стал привлекательным для миллионов наших граждан, значит, наша главная задача — защитить права начинающих неквалифицированных инвесторов», — заявлял первый зампред регулятора Сергей Швецов.

Участники рынка к новой версии законопроекта относятся скептически. Регулятор сохранил негативное отношение к инвестициям особо защищаемых инвесторов в ценные бумаги зарубежных компаний, говорит президент Национальной ассоциации участников фондового рынка (НАУФОР) Алексей Тимофеев: они лишены возможности вкладывать в них даже по итогам тестирования, при этом порог суммы, которой человек должен располагать, чтобы перейти из этой категории в категорию простых инвесторов (которым иностранные ценные бумаги будут доступны по итогам тестирования), повышен с 400 тыс. до 1,4 млн руб. По словам Тимофеева, остается неясным, смогут ли особо защищаемые инвесторы совершать операции на организованном срочном рынке.

Новая версия законопроекта не учитывает замечания рынка, отмечает представитель Тинькофф Банка: 80% клиентов брокеров по-прежнему попадают в категорию особо защищаемых, которой будет заблокирован доступ к 75% инструментов, доступных им сейчас.

Что касается последнего слова для простого неквалифицированного инвестора, то оно появляется только после неудачного тестирования и ознакомления с информацией о рисках, говорит Кочетков: «Не каждый клиент дождется этапа, когда ему разрешат выразить свою волю». Для многих, по его словам, быстрее будет открыть счет у иностранного брокера и избавиться от искусственных ограничений. ■

₽1,4 млн

активов либо аттестат или сертификат, соответствующий стандартам СРО, должен иметь инвестор, чтобы считаться простым неквалифицированным

CLASSIFIED | НЕДВИЖИМОСТЬ

РЕКЛАМА

biztorg.ru

Открой свой бизнес под известным брендом

+7 495 363-11-11
biztorg@rbc.ru

ЗАО «РОСБИЗНЕССОНСАЛТИНГ», 117393, город Москва, улица Профсоюзная, дом 78, строение 1, этаж 9, пом. III, ком. 50
Реклама: 16+

РБКБИЗТОРГ



НОВОСПАССКИЙ
ДЕЛОВОЙ КВАРТАЛ

МЕСТО ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ И МЕЧТАТЕЛЕЙ

495 320 30 01

PSN group

* Группа ПСН. Объект аренды, подробная информация на сайте psngroup.ru/arenda

Финансы

РОССИЙСКАЯ КОРПОРАЦИЯ РАЗВИТИЯ РАСКРЫЛА ДЕТАЛИ СВОЕЙ СТРАТЕГИИ В США

ВЭБ.РФ усиливает американское лобби

ВЭБ.РФ привлек влиятельных лоббистов в США, чтобы обсуждать вопросы БУДУЩИХ САНКЦИЙ и свои возможные ПРОЕКТЫ В АМЕРИКЕ. Госкорпорация попытается донести до американских властей, что ее БИЗНЕС ПРОЗРАЧЕН и с ней можно вести дела.

ИВАН ТКАЧЁВ,
ПАВЕЛ КАЗАРНОВСКИЙ

Институт развития ВЭБ.РФ привлек влиятельного республиканца, бывшего конгрессмена Джона Суини для официального лоббирования интересов госкорпорации в Америке, следует из раскрытия информации в базе данных Минюста США, осуществленной ВЭБом по закону FARA (о регистрации иностранных агентов).

Контракт был заключен в августе, его сторонами выступили Международный центр правовой защиты (МЦПЗ), действующий от имени ВЭБ.РФ, и Суини, который заседал в палате представителей США с 1999 по 2007 год. МЦПЗ, некоммерческая организация, до этого была известна исключительно как координатор юридической и пиар-защиты России в международном деле ЮКОСа.

Ставка бывшего конгрессмена — \$62,5 тыс. в месяц (4 млн руб.), контракт рассчитан на год, по конец июля 2020 года. Генеральный ди-

ректор МЦПЗ Андрей Кондаков подтвердил РБК, что Центр выступает агентом ВЭБа по этому контракту, отказавшись от дальнейших комментариев.

В июле этого года российская госкорпорация подписала аналогичный контракт с юридической фирмой White & Case. В задачи и юрфирмы, и Суини входят встречи с чиновниками правительства США по вопросам «потенциальных новых санкций», которые могут повлиять на деятельность ВЭБа.

КТО ТАКОЙ ДЖОН СУИНИ
Суини обязался оказывать в интересах ВЭБа юридические услуги, которые «могут включать потенциальные встречи с правительственными чиновниками США по вопросам потенциальных новых санкций (именно новых, а не существующих), способных затронуть деятельность ВЭБ.РФ», следует из его письма в адрес МЦПЗ. ВЭБ с 2014 года находится под секторальными санкциями США и не может привлекать у американских лиц долго-

вое финансирование сроком более 14 дней.

Джону Суини 64 года, и он более всего известен тем, что 43-й президент США Джордж Буш-младший однажды назвал его крутым (kick-ass) конгрессменом за агрессивный политический стиль. В последние годы Суини лоббировал в США интересы консорциума Nord Stream 2 и украинского олигарха Игоря Коломойского, а в 2016–2017 годах был членом переходной президентской команды Дональда Трампа.

«[Бывший] конгрессмен Джон Суини — республиканец, очень известный человек. Он обладает желанием помочь в том смысле, что он прекрасно понимает, что в интересах двух стран нормально работать и нормально сотрудничать, увеличить товарооборот. Он публично говорил много раз, что стремится к тому, чтобы российские и американские компании успешно сотрудничали», — сказал РБК старший вице-президент правового блока ВЭБа Игорь Краснов.

ЗАЧЕМ ЭТО ВЭБУ

«Мы следим за законопроектами о новых санкциях, которые рассматриваются в конгрессе США», — пояснил РБК Краснов, приведя в пример законопроекты DASKA, DETER и последний законопроект о бюджете Пентагона на 2020 финансовый год, одна из версий которого включает дополнительные санкции США против российского суверенного долга. «К новым санкциям мы относимся так: мы их отслеживаем, мы, конечно, считаем, что дополнительные санкции будут

вредить всем, не только ВЭБу, но и другим компаниям, в том числе и американским», — добавил Краснов.

У ВЭБа по-прежнему в обращении находятся еврооблигации разных серий, где инвесторами выступают в том числе американские компании.

«Не забывайте также, что под управлением ВЭБ.РФ находятся пенсионные накопления 39 млн российских граждан, так называемых молчунов. Мы сейчас пытаемся наладить нормальный диалог и объяснить, какие проекты мы можем вместе реализовывать», — говорит вице-президент ВЭБа.

КАКИМ МОЖЕТ БЫТЬ СОТРУДНИЧЕСТВО С США

Но главная задача, подчеркивает Краснов, — говорить с американцами не о санкциях, а о новой повестке и статусе ВЭБа и о потенциальных совместных проектах. «Мы исходим из того, что если в результате наших действий получится повлиять на деловой климат, то проектов с участием международных финансовых институтов будет больше», — сказал он.

По словам Краснова, ВЭБ сейчас готовит для американского бизнеса и исполнительных органов «Белую книгу» — документ, в котором будет излагаться, чем является ВЭБ сегодня, какие у него основные направления работы, цели и задачи. До американских партнеров важно донести, что ВЭБ не является «государственным банком», как он ошибочно характеризуется в том числе в американских санкционных документах. «Зачастую в США просто не понимают

₽175,8 млрд

составил убыток ВЭБа в 2018 году, согласно отчетности госкорпорации, сократившись более чем на 100 млрд руб. по сравнению с 2017 годом (287,7 млрд руб.)

«До американских партнеров важно донести, что ВЭБ не является «государственным банком», как он ошибочно характеризуется в том числе в американских санкционных документах

“ Политика сейчас главенствует над экономикой, и в среднесрочной перспективе возможностей широко-масштабного сотрудничества между Россией и Западом ждать не стоит

СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР ДЕПАРТАМЕНТА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ «ДЕЛОЙТ СНГ» СЕРГЕЙ ГРИШУНИН

наш новый статус и что такое институт развития. Поэтому мы говорим: мы — НКО. В США неверно думать, что ВЭБом владеет государство. Мы объясняем: нами нельзя владеть, у нас нет долей, нет акций, — подчеркивает топ-менеджер. — Никакие государственные органы не могут давать прямых указаний, как нам жить и как работать. Это прописано в законе. Мы в этом смысле, будучи НКО, достаточно саморегулируемы».

В законопроекте DETER сенаторов Рубио и Ван Холлена под суверенным долгом России, на который распространяется потенциальный запрет инвестирования, понимается в том числе долг структур, подконтрольных российскому правительству. Вполне возможно, что американские законодатели включают сюда и ВЭБ.

В то же время рейтинговое агентство S&P заявляло летом, что ВЭБ.РФ в последнее время фактически стал «квази-бюджетным подразделением» российского правительства.

КАК МЕНЯЕТСЯ ВЭБ

Госкорпорация после того, как ее возглавил бывший вице-премьер Игорь Шувалов,

сменила название на ВЭБ.РФ и получила новый статус госкорпорации развития. Летом 2018 года правительство утвердило меморандум о финансовой политике ВЭБа, в котором, в частности, провозглашается принцип открытости (прозрачности) и использования «лучших практик корпоративного управления». В предыдущие годы госкорпорация из-за вложений в проекты с низкой окупаемостью несла рекордные убытки — только в 2017 году убыток составил 287,7 млрд руб., но в 2018 году потери сократились более чем на 100 млрд руб.

Теперь госкорпорация концентрируется на выполнении майских указов президента и участии в нацпроектах, вложениях в инновационные отрасли — цифровую экономику, малый бизнес и т.д. Одним из основных направлений работы ВЭБа по идее Шувалова стало создание комфортной городской среды. Сейчас госкорпорация отобрала проекты для 100 крупнейших городов России (за исключением Москвы и Петербурга), предполагающие строительство очистных сооружений, обновление городского транспорта, со-

здание современного жилищного фонда, преобразование сервиса в городах и т.п., рассказывал Шувалов на недавней встрече с премьером Дмитрием Медведевым. На этой же встрече он попросил главу правительства согласовать выделение на эти цели 300 млрд руб. из Фонда национального благосостояния (ФНБ).

Краснов рассказал, что до конца года могут состояться поездки руководства госкорпорации для участия во встречах в американских деловых кругах, госкорпорация планирует обсудить с американскими коллегами «проекты развития», для презентации ВЭБ подготовил пайплайн проектов, отметил топ-менеджер. «Если вы обратите внимание, когда с американцами идет нормальное обсуждение, нормальная работа, и они понимают цели и задачи такого проекта, если это необходимо, то можно получить и соответствующее разрешение OFAC (санкционная служба Минфина США. — РБК). Недавно мы привлекли деньги от Японского банка развития (JBIC), напря-

мую на счета ВЭБа, и OFAC не возражала, дала соответствующее разрешение [японским партнерам]», — рассказал вице-президент ВЭБа.

«Потенциал для совместных проектов в настоящее время остается невысоким, так как отношения между странами отравлены санкциями», — предупреждает старший менеджер департамента управления рисками «Делойт СНГ» Сергей Гришунин. Избавиться от образа госбанка ВЭБу будет сложно, сотрудничество, если даже оно и случится, еще долгое время будет носить имиджевый характер, предполагает эксперт. «Политика сейчас главенствует над экономикой, и в среднесрочной перспективе возможностей широко-масштабного сотрудничества между Россией и Западом ждать не стоит», — говорит Гришунин. Но в любом случае лоббизм может быть полезен, так как помогает построить мосты под будущее сотрудничество в случае геополитической «оттепели», заключает эксперт. ■

\$62,5 тыс.

в месяц (4 млн руб.) — ставка бывшего конгрессмена

Джона Суини по контракту с ВЭБ

ВЭБ запланировал привлечь Китай и Японию к своей фабрике инвестиций

ВЭБ.РФ обсуждает с Минэкономразвития механизм фабрики проектного финансирования, который позволит иностранцам покупать ее облигации, рассказал РБК старший вице-президент правового блока ВЭБ.РФ Игорь Краснов.

РАБОТА ФАБРИКИ ВЭБА

Фабрика работает по следующему принципу: синдицированный кредит ВЭБа и коммерческих банков выдается для проекта в несколько траншей по формуле 20/80, где 20% — это деньги владельца проекта. ВЭБ берет на себя наиболее рискованный первый транш, а также занимается структурированием кредита. До 40% от заемных средств поступает через выпуск облигаций специальным юрлицом СОПФ ФПФ, которое на 100% принадлежит ВЭБу. Это источник фондирования для дальнейшего размещения привлеченных средств в проекты фабрики, говорит Краснов.

Государство со своей стороны субсидирует ставку заемщику и выдает свою гарантию на финансирование проекта. Сейчас партнерами ВЭБа в синдикатах выступают Сбербанк, ВТБ и Газпромбанк.

Сейчас ВЭБ находится под секторальными санкциями США, которые запрещают давать в долг госкорпорации на срок более 14 дней. При этом действует правило 50%+, то есть санкции распространяются на все «дочки» подсанкционной компании, говорит советник по санкционному праву коллегии адвокатов Pen&Paper Сергей Гландин.

«Через привлечение иностранных инвесторов мы хотели бы расширить круг потенциальных покупателей облигаций нашей дочерней компании», — говорит Краснов. По его словам, в основном госкорпорация общается на эту тему с китайскими инвесторами и институтами развития, а также с японскими партнерами.

«Они готовы участвовать, но просят дать механизм, при котором они, например, могли бы покупать облигации, которые выпускает СОПФ. Мы ищем легитимные механизмы для расширения доступа международных инвесторов», — объяснил Краснов.

Чтобы снизить санкционный риск, ВЭБ должен выйти из собственников СОПФ или сократить свою долю до 24,9%, констатировал Гландин. Тогда «дочка» ВЭБа сможет предлагать облигации иностранным инвесторам.

СПРОС ИНОСТРАНЦЕВ

ВЭБ сейчас занимается привлечением иностранных партнеров в проекты развития. В сентябре ВЭБ и Государственный банк развития Китая договорились о финансировании строительства завода по переработке природного газа в Находке (проект укладывается в периметр интересов китайской инициативы «Один пояс — один путь»).

Другой партнер ВЭБа — JBIC (Японский банк международного сотрудничества), который подписал с госкорпорацией соглашение о финансировании строительства тепличного комплекса «Саюри» в Якутии.

Китайских инвесторов могут заинтересовать любые проекты с хорошим соотношением риска и доходности, в России им достаточно интересны инвестиционные проекты, где партнерами выступают крупнейшие российские компании, в частности госкорпорации, сообщил РБК директор группы корпоративных рейтингов рейтингового агентства НКР Александр Диваков. «Инвесторам гораздо проще участвовать в долговых продуктах, так как прямые инвестиции накладывают существенные обязательства», — объяснил он. А японские инвесторы «могут быть заинтересованы в проектах, которые дают доступ к ресурсам, возможно, дефицитным для страны», считает Диваков.

€19 млрд

стоимость строительства Амурского газоперерабатывающего завода, крупнейшего проекта фабрики инвестиций ВЭБ

Телеком

iPhone в России

₽59,99 тыс.

составляет рекомендованная стоимость iPhone 11 в России

33,9 тыс.

раз упоминались слова «айфон»/iPhone и их производные в российских СМИ с 1 августа по 19 сентября, по данным «Медиалогии»

₽1,3 млрд

рекламный бюджет iPhone в России в 2018 году, по оценке AdIndex (с учетом затрат партнеров)

₽450 тыс.

запрашивали за первое место в очереди за iPhone XS в Москве в 2018 году

\$205,5 млрд

стоимость бренда Apple по оценке Forbes, это самый дорогой бренд в мире

КАК ИЗМЕНИЛАСЬ СТРАТЕГИЯ ПРОДАЖ НОВЫХ IPHONE В РОССИИ

Регионы вместо очередей

20 сентября в России появились новые модели СМАРТФОНОВ APPLE. Но старт продаж прошел иначе, чем в предыдущие годы: АЖИОТАЖ переместился из магазинов в Сеть, а ФЛАГМАНСКИЕ МОДЕЛИ поехали в отдаленные регионы.

АЛЕКСАНДРА ПОСЫПКИНА,
ЕВГЕНИЯ БАЛЕНКО,
ЕЛИЗАВЕТА ЕФИМОВИЧ,
СЕРГЕЙ СОБОЛЕВ

В пятницу, 20 сентября, в России, а также в большинстве других стран мира начали продаваться три новые модели смартфонов Apple: iPhone 11, iPhone 11 Pro и iPhone 11 Pro Max. Официальная презентация всех трех устройств состоялась 10 сентября, предзаказ стартовал 18 сентября. В России рекомендованная стоимость iPhone 11 составляет от 59,99 тыс. руб., iPhone 11 Pro — от 89,99 тыс. руб., а iPhone 11 Pro Max — от 99,99 тыс. руб.

Чем старт продаж в этом году отличается от предыдущих релизов — в материале РБК.

ЕСТЬ ЛИ СПРОС НА НОВЫЙ IPHONE

Крупнейшие ретейлеры, специализирующиеся на продаже мобильных устройств, заявляют, что в этом году новинка продается (с учетом предзаказа) лучше, чем в предыдущие годы:

- В первые четыре часа с момента начала продаж новых iPhone клиенты «Связного» и Сstore приобрели на 40% больше смартфонов, чем за аналогичный период в 2018 году, рассказал представитель группы «Связной-Евросеть».
- «Спрос на новую линейку iPhone в первые часы вдвое больше, чем годом ранее», —

сообщил представитель МТС Алексей Меркутов. На это, по его словам, повлияли как технические изменения устройств, так и выгодные маркетинговые предложения ретейлеров.

- Представитель «ВымпелКома» (бренд «Билайн») сообщил, что количество активных предзаказов выросло втрое.
- Представитель сети «М.Видео-Эльдорадо» отметил, что продажи новинки в этом году выросли вчетверо по сравнению со стартом линейки iPhone XS годом ранее. «Высокому интересу способствует широкая линейка представленных устройств, новые цветовые решения и более низкая цена. Кроме того, ретейлеры делают специальные предложения на старте — рассрочка или расширенный кешбэк», — сказал представитель сети. Компании не раскрывают абсолютные показатели продаж iPhone, как не делали этого и в предыдущие годы.

НОВЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРОДАЖ

Интерес к iPhone сопоставим с прошлогодним, но изменилась география продаж, рассказал РБК представитель Ozon. «В прошлые годы спрос приходился на Москву, Санкт-Петербург и Казань. В 2019-м флагманские модели активно поехали в отдаленные регионы: в Амурскую область, Хабаровский край и Республику Коми», — отметил он, уточнив, что в этих регионах выбор покупателей пал на базовую версию iPhone 11.

→ Высокий интерес к новой линейке iPhone в этом году объясняется как техническими характеристиками устройств, так и спецпредложениями ретейлеров, отмечают представители рынка



Фото: Михаил Терещенко/ТАСС

Не было в этом году и очередей в магазинах. В 2018 году в преддверии старта продаж новых моделей iPhone 28 сентября в Москве у магазина re: Store на Тверской, 27, сформировалась очередь из потенциальных покупателей и перекупщиков: первый человек встал в нее еще 24 сентября, а за день до начала продаж в ней было примерно 110 человек. Стоящие в очереди продавали свои места, запрашивая 450 тыс. руб. за первое место, однако в итоге такая услуга оказалась невостребованной.

Как пояснила РБК руководитель службы по связям с общественностью Inventive Retail Group (владеет брендом re: Store) Людмила Семушина, в прошлые годы у ретейлера всегда была одна главная точка продаж. «В прошлом году в очереди было слишком много перекупщиков, которые не дали спокойно приобрести товар нашим клиентам. В этом году мы отдали в предзаказ максимум телефонов, а остальное распределили по магазинам», — пояснила Семушина. По ее словам, ажиотаж вокруг новых устройств Apple сохранился, но переместился с улицы в онлайн: количество предза-

казов в этом году в три раза больше, чем на модели прошлого года.

Онлайн-активность на предзаказах и первых продажах привела к тому, что некоторые модели, например, в официальном магазине Apple сейчас доступны только с доставкой через две-три недели. Такой задержкой активно пользуются перекупщики — на Avito корреспондент РБК обнаружил много объявлений с акцентом на острый дефицит у официальных продавцов.

Не было в этом году и медийной активности вокруг нового релиза. Из данных «Медиалогии» следует, что количество упоминаний слов «айфон»/iPhone и их производных в российских СМИ снизилось. С 1 августа по 19 сентября этого года эти слова упоминались 33,9 тыс. раз. В тот же период 2018 года показатель составлял 42,2 тыс. (в 2017-м — 45,7 тыс.).

ЧТО ПРОИСХОДИТ С ПОПУЛЯРНОСТЬЮ IPHONE

По итогам третьего квартала 2019 финансового года, который завершился 29 июля, продажи Apple Inc. составили \$53,8 млрд, снизившись на 1% относительно показателя 2018 года. Чистая прибыль в третьем квартале составила \$10 млрд против \$11,5 млрд годом ранее. Продажи iPhone принесли Apple в этот период \$25,98 млрд — на 11,8% меньше, чем в 2018-м. В штучном выражении продажи смартфонов снизились на 13,8 млн, до 38 млн iPhone, оценивала аналитическая компания Gartner. Доля Apple по количеству смартфонов, проданных по всему миру, сократилась с 11,9 до 10,5%. У основных конкурентов компании этот показатель, наоборот, вырос: у Samsung — до 20,4%, у Huawei — до 15,8%.

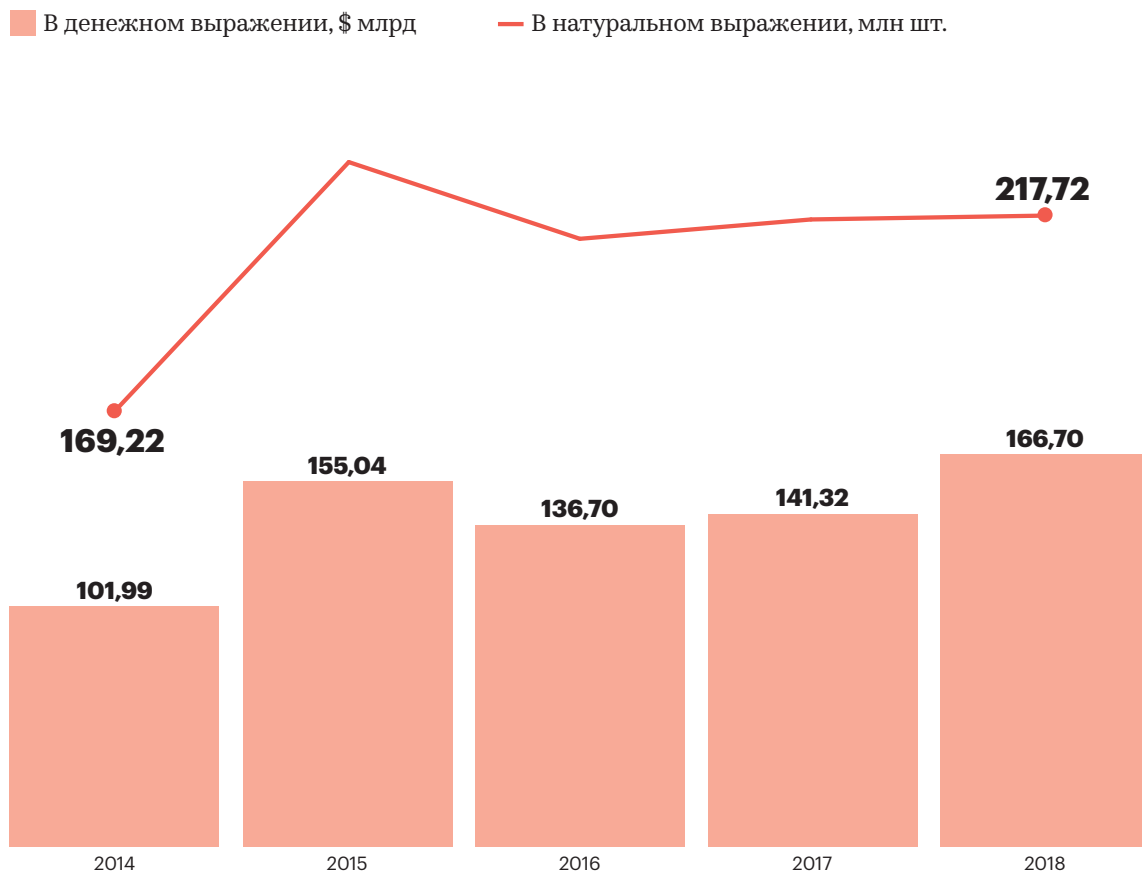
По данным одного из крупнейших российских ретейлеров, в первом полугодии Apple занимала 29,5% от общего объема российского рынка смартфонов вместо 34,9% в том же периоде прошлого года. В то время как доля Samsung выросла с 27,3 до 30%, а Huawei (с учетом бренда Honor) — с 16 до 26,4%. В штучном выражении в первом полугодии 2019 года 32% пришлось на Huawei и Honor, 29% — на Samsung, а 9,7% — на Apple.

Всего в первом полугодии в России было продано 13,5 млн смартфонов, что на 6% больше, чем за тот же период прошлого года, оценила группа «М.Видео-Эльдорадо». Объем этого рынка вырос на 12%, до 216 млрд руб. Средняя цена смартфона составила около 16 тыс. руб.

Снижение интереса к продукции Apple демонстрирует общую тенденцию для брендов — легенд на рынке, считает гендиректор коммуникационной группы RCG Юний Давыдов. «Молодая аудитория

Продажи iPhone в мире

Данные за финансовый год (заканчивается 29 сентября)



Источник: Apple

«Крупнейшие ретейлеры, специализирующиеся на продаже мобильных устройств, заявляют, что в этом году новинка продается (с учетом предзаказа) лучше, чем в предыдущие годы»

все реже обращает внимание на рекламу и чаще прислушивается к советам пользователей, смотрит на отзывы и рейтинги товара в интернете, — пояснил он. — Для них важно соотношение цены и качества, а iPhone все чаще называют переоцененным брендом, вместо которого теперь предпочитают покупать более дешевые смарт-

фоны конкурентов». Несмотря на снижение продаж, Apple остается самым дорогим брендом в мире — Forbes оценивает его стоимость в \$205,5 млрд.

Представители ретейлеров, впрочем, считают, что новые модели будут пользоваться спросом у покупателей. По словам директора по закупкам компании «Связной» Михаила Комкова, у Apple есть своя сформированная аудитория. «Пользователи ценят экосистему и часто остаются владельцами устройств этого производителя в течение многих лет», — сказал он. По его мнению, в новой линейке моделей iPhone использованы актуальные технологии, и в целом она более функциональна, чем предыдущая. Привлечь покупателей также должно то, что новые модели iPhone одновременно вышли и в премиальном, и в среднем ценовом сегментах, и то, что Россия попала в первую волну старта продаж. ■

СКОЛЬКО APPLE ТРАТИТ НА СВОЕ ПРОДВИЖЕНИЕ

В 2018 году Apple более чем в полтора раза увеличила затраты на рекламную поддержку iPhone, свидетельствуют подсчеты отраслевого издания AdIndex. По его оценке, в прошлом году рекламный бюджет

iPhone в пяти основных медиа (ТВ, интернет, радио, пресса и наружная реклама) с учетом затрат партнеров и совместные промоакции достиг почти 1,3 млрд руб. с НДС против 593 млн руб. годом ранее. Большая

часть этого бюджета досталась ТВ: 721 млн руб. в 2018-м и 270 млн руб. в 2017-м. Основные расходы при продвижении iPhone несут партнеры, следует из данных AdIndex. Оценок за прошедшие месяцы 2019 года еще нет.

Новый деловой кластер САФМАР в Сколково: I САММИТ РЕЗИДЕНТОВ

27 сентября,
МФК «ОРБИОН»
(Сколково)



Программа: Дарья Иванникова — d.ivannikova@rbc.ru, +7 903 121 23 11
Участие: Инна Галлер — igaller@rbc.ru, +7 964 772 34 84

2019 год. Реклама. 18+



Партнеры



Открывающая конференция в рамках Expo Real 2019

Москва сегодня: агломерация, реновация, инновации

7 Октября,
Мюнхен

10:00 – 11:15

Стенд Правительства
Москвы, В1/110



Новые мегапроекты в области жилищного строительства, развития инфраструктуры, транспорта, социальной и коммерческой недвижимости создают широкий спектр возможностей для инвесторов. Цифровые технологии открывают новую эру в российской недвижимости. Big Data и 5G меняют стратегии городского планирования. Власть и девелоперы ориентируются на потребности общества, его комфорт и здоровье. Москва стала пилотным городом для всех ключевых инноваций, став генератором новых стандартов не только для других российских городов, но и для мегаполисов мира. Высокий спрос и стандарты — основа новых инвестиций. Как инновации и мегапроекты меняют инвестиционный климат в Москве? Какие основные тенденции развития города? Какие проекты и инвестиционные стратегии в девелопменте наиболее востребованы рынком сегодня?

Программа: Дарья Иванникова — d.ivannikova@rbc.ru, +7 903 121 23 11
Партнерство: Анна Герасимова — agerasimova@rbc.ru, +7 926 014 49 94

*Экспо Риал, Биг Дата, 5Джи,
Кушман энд Вэйкфилд
2019 год. Реклама. 18+