

РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ
ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
25 января 2017
Среда
№ 12 (2509)



Берни Экклстоун,
гендиректор Formula One Group

Почему «Формулу-1» покидает создатель ее бизнес-модели

СПОРТ, с. 10 →

ФОТО: AP

ПОЛИТИКА ЭКОНОМИКА ЛЮДИ БИЗНЕС ДЕНЬГИ

www.rbc.ru

Индекс РТС
Московская биржа, 24.01.2017

1155,38 ↑
пункта

Цена нефти BRENT
Bloomberg, 24.01.2017, 20.00 мск

\$55,74 ↑
за баррель

Международные резервы
России ЦБ, 13.01.2017

\$385,4 ↑
млрд

Курсы
валют ЦБ
25.01.2017

\$1= ↓
₽59,22

€1= ↓
₽63,62

ПОСТАВКИ Крупнейшая нефтяная компания РФ хочет экспортировать газ через «Газпром экспорт»

«Роснефть» против монополии

ЛЮДМИЛА ПОДОБЕДОВА

Глава «Роснефти» Игорь Сечин обещал президенту Владимиру Путину более 500 млрд руб. налогов, если он отменит монополию «Газпрома» на экспорт газа. Он хочет поставить британской BP 160 млрд куб. м за 16 лет через «Газпром экспорт».

Полтриллиона в обмен на газ

Главный исполнительный директор «Роснефти» Игорь Сечин ведет переговоры с BP о заключении долгосрочного контракта на поставки газа «Роснефти» на экспорт через Германию. Об этом говорится в его письме президенту Владимиру Путину, датированном 13 декабря 2016 года. Копия письма есть у РБК, его подлинность подтвердили источник в «Роснефти» и топ-менеджер «Газпрома».

«Обсуждаемые условия поставок: 7 млрд куб. м газа в год (BP предлагает увеличить объем поставок до 10 млрд куб. м в год). Срок действия договора — 16 лет. Предварительная точка передачи газа — Грайфсвальд (Германия), начало поставок — 2018–2019 годы», — следует из этого письма.

ОКОНЧАНИЕ НА С. 7 →



Глава «Роснефти» Игорь Сечин (на фото справа) утверждает, что поставки газа для BP не будут конкурировать с контрактами «Газпрома», а вытеснят с европейского рынка газ из США. Предправления «Газпрома» Алексей Миллер (на фото слева) еще в ноябре 2015 года критиковал попытки Сечина разрушить монополию «Газпрома»

ИМПОРТ

Смартфоны под колпаком

ИВАН ТКАЧЁВ,
АННА БАЛАШОВА,
ОЛЕГ МАКАРОВ,
АННА ВОВНЯКОВА

Как стало известно РБК, санкции США против ФСБ могут иметь неожиданные последствия как для американского бизнеса, так и для российского потребителя. Это связано с тем, что ФСБ отвечает за разрешения на ввоз технологий.

Санкции США против Федеральной службы безопасности России (ФСБ), введенные бывшим президентом Бараком Обамой в самом конце 2016 года, могут обернуться непредвиденными последствиями для американских компаний и российских потребителей. Ввоз в Россию любых устройств с функцией шифрования — а это и мобильные телефоны, и планшеты, и даже обычные беспроводные мыши — подлежит обязательному согласованию с ФСБ (т.н. нотификации).

ОКОНЧАНИЕ НА С. 2 →



ПОДПИСКА: (495) 363 1101

СЕЗОННАЯ РАСПРОДАЖА

Весна
НОВЫЙ АРБАТ, 19

ПАССАЖ
ПЕТРОВКА, 10

ГУМ
КРАСНАЯ ПЛОЩАДЬ, 3

СМОЛЕНСКИЙ ПАССАЖ
СМОЛЕНСКАЯ ПЛОЩАДЬ, 3

WWW.BOSCO.RU
8 (495) 660 0550

-51%

РЕКЛАМА

РБК

ежедневная
деловая
газета

16+

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА РБК
И.о. главного редактора:
Игорь Игоревич Тросников
Арт-директор: **Дмитрий Девяшвили**
Выпуск: **вакансия**
Руководитель фотослужбы:
Алексей Зотов
Фоторедактор: **Наталья Славгородская**
Верстка: **Константин Кузниченко**
Корректур: **Марина Колчак**
Информационно-аналитический центр:
Михаил Харламов
Инфографика: **Андрей Ситников**

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК
Соруководители проектов РБК:
Игорь Тросников, Елизавета Голикова
Главный редактор rbc.ru
и ИА РосБизнесКонсалтинг:
вакансия
Главный редактор журнала РБК:
Валерий Игуменов
Руководитель фотослужбы:
вакансия
Первый заместитель главного редактора:
Кирилл Вишнепольский
Заместители главного редактора:
Дмитрий Ловягин, Юрий Львов,
Ирина Парфентьева

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ
Банки и финансы: **Марина Божко**
Индустрия и энергоресурсы:
Тимофей Дзядко
Политика и общество: **Вячеслав Козлов**
Международная политика:
Полина Химшиашвили
Спецпроекты: **Денис Пузырев**
Медиа и телеком: **Анна Балашова**
Мнения: **Андрей Литвинов**
Потребительский рынок: **Дмитрий Крюков**
Свой бизнес: **Николай Гришин**
Экономика: **Иван Ткачев**

Адрес редакции: 117393, г. Москва,
ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Учредитель газеты: **ООО «БизнесПресс»**
Газета зарегистрирована в Федеральной
службе по надзору в сфере связи,
информационных технологий и массовых
коммуникаций.
Свидетельство о регистрации средства
массовой информации ПИ № ФС77-63851
от 09.12.2015.

Издатель: **ООО «БизнесПресс»**
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78,
стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru
Директор издательского дома «РБК»:
Ирина Митрофанова

Корпоративный коммерческий директор:
Людмила Гурей
Коммерческий директор
издательского дома «РБК»:
Анна Батыгина
Директор по рекламе
товаров группы люкс:
Виктория Ермакова
Директор по рекламе сегмента авто:
Мария Железна

Директор по маркетингу:
Андрей Сикорский
Директор по распространению:
Анатолий Новгородов
Директор по производству:
Надежда Фомина

Подписка по каталогам:
«Роспечать», «Пресса России»,
подписной индекс: 19781
«Почта России», подписной индекс: 24698

Подписка в редакции:
Телефон: (495) 363-1101
Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан
в ОАО «Московская газетная типография»
123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
Заказ № 0085
Тираж: 80 000
Номер подписан в печать в 22.00
Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов
допускается только по согласованию
с редакцией. При цитировании ссылка
на газету РБК обязательна.
© «БизнесПресс», 2017

Материалы на таком фоне опубликованы
на коммерческой основе.

ИМПОРТ Санкции США против ФСБ создали риск для поставок
электроники в Россию

Смартфоны ПОД КОЛПАКОМ

→ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА С. 1

Но американским поставщикам теперь запрещено любое коммерческое взаимодействие с российской спецслужбой.

О риске административных контактов с ФСБ своих клиентов предупредили, например, юристы Baker McKenzie и написала в блоге Thomson Reuters специалист сервиса Thomson Reuters Tax & Accounting Мэри Брид. «Поскольку ФСБ выполняет определенные административные функции, такие как рассмотрение и одобрение коммерческих шифровальных продуктов для импорта и распространения в России, эффект для определенных американских компаний и лиц, ведущих бизнес в России, может быть существенным», — пишут юристы Baker McKenzie, добавляя, что технологическим компаниям США теперь может понадобиться обращаться за разрешением к OFAC (служба по санкциям Минфина США. — РБК), чтобы подавать соответствующие документы в ФСБ.

Значение для всей отрасли

Санкции OFAC, запретившие американским компаниям взаимодействовать с ФСБ, потенциально затрагивают очень большое число американских предприятий — «практически всю индустрию», утверждает источник РБК в отрасли международного юридического консалтинга. По его словам, эта информация активно обсуждается участниками рынка, «вся индустрия об этом прекрасно знает». Представитель крупного зарубежного производителя телефонов, пожелавший сохранить анонимность, говорит РБК, что менеджеры их штаб-квартиры сейчас анализируют ситуацию. Он пояснил, что без получения нотификации ФСБ новая модель смартфона или другого устройства, содержащего модуль шифрования, не может поставляться на российский рынок. «Чтобы получить нотификацию, мы отправляем в ФСБ заявку, в которой содержится информация о весе, размере устройства, алгоритме шифрования модулей Wi-Fi, Bluetooth и GSM (беспроводные технологии передачи данных. — РБК), о том, на какой операционной системе оно работает», — перечисляет собеседник РБК. Нотификация не требует уплаты госпошлины, а ответ обычно приходит через две недели, уточнил он. Даже если услуга бесплатная, это все равно считается «транзакцией», которая может быть запрещена санкциями, говорит РБК глава вашигтонской юрфирмы Ferrari and Associates, специализирующейся на санкциях, Эрих Феррари.



Ввоз в Россию любых устройств с функцией шифрования — а это и мобильные телефоны, и даже обычные беспроводные мыши — подлежит согласованию с ФСБ, но американским поставщикам теперь запрещено любое коммерческое взаимодействие с российской спецслужбой

Важно различать лицензирование и нотификацию, рассказывает РБК исполнительный директор ГК «Юко» (занимается помощью в оформлении лицензий, сертификатов, в том числе нотификаций ФСБ) Станислав Кузнецов. Обе процедуры курирует Центр по лицензированию, сертификации и защите государственной тайны ФСБ, но в первом случае речь идет о разрешении на поставку в Россию устройств, у которых криптографические

функции первичны (это, например, большинство сетевых продуктов американской Cisco), а во втором — о поставках устройств, где криптография носит побочный характер (те же мобильные телефоны, ноутбуки и прочие потребительские гаджеты). Но непосредственно американские производители сейчас уже не дают нотификации в ФСБ — это, как правило, делают их российские юрлица или представители по доверенности. Так что контакт

изготовителей в США с ФСБ носит лишь опосредованный характер, отмечает Кузнецов.

От телефонов до томографов

Получение нотификаций для ввоза в Россию (Таможенный союз) американских технологических товаров — распространенная практика. В реестре нотификаций Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) зарегистрированы соответ-

ствующие разрешения для таких продуктов, как iPhone, iPad, iPod и MacBook от Apple, операционная система Android от Google, ноутбуки и межсетевые экраны Dell, серверы HP, Cisco и Intel, антивирусное ПО от Symantec, видеокамеры GoPro, операционная система Linux 7 от Oracle America, компьютерные томографы General Electric, медицинское оборудование Medtronic и других, видно из реестра. Эти разрешения получены в разное время и действуют до 2020–2030 годов. С 29 декабря 2016 года, когда были введены санкции против ФСБ, в реестре были зарегистрированы 13 новых нотификаций, но ни одной в интересах американских производителей, подсчитал РБК. Представитель ЕЭК не смог уточнить, подавали ли американские компании нотификации с начала 2017 года.

Представители Google, HP, Symantec, Oracle и Medtronic отказались комментировать потенциальные риски для себя в связи с включением ФСБ в санкционный список. Представители Apple, Intel, General Electric и GoPro не ответили на вопросы РБК. Представитель Dell заявил, что «все процессы нотификации происходят в штатном режиме и о каких-либо возможных сложностях ему не известно».

Помимо нотификаций ФСБ также выдает сертификаты на средства защиты информации. Среди американских производителей в специальном перечне ФСБ по состоянию на 1 декабря 2016 года (то есть еще до американских санкций) упоминается Microsoft (с операционными системами Windows 7 и Windows 8 разных модификаций, программным обеспечением для серверов). Как пояснил РБК один из участников рынка, такой сертификат необходим, например, для поставки программного обеспечения государственным органам. Представитель Microsoft отказался от комментариев.

Наказали свой бизнес

Запрет на взаимодействие с ФСБ может стать проблемой для американского бизнеса, сказал РБК Феррари из Ferrari and Associates. «На мой взгляд, OFAC может вскоре выдать генеральную лицензию на взаимодействие с ФСБ или дать разъяснения по введенным запретам, если служба уже этого не предусмотрела», — говорит он.

Клиф Бернс из Bryan Cave считает, что такие последствия для американских поставщиков — непреднамеренный эффект санкций (их прямой целью было заблокировать сделки в интересах ФСБ). «Вероятно, OFAC, внося в санкционный список ФСБ, не стремилась преднамеренно к такому эффекту, как создание помех для американских компаний при экспорте в Россию криптографических продуктов, поэтому есть определенный шанс, что впоследствии будет выпущена генеральная лицензия, разрешающая американским компаниям взаимодействие с ФСБ в пределах получения разрешительной документации», — рассуждает он.

Представитель OFAC не ответил на запрос РБК. В ведомстве сейчас происходит смена команды в связи с приходом в Белый дом нового президента Дональда Трампа. РБК также направил запрос в центр общественных связей ФСБ, но пока не получил ответа.

В конце 2016 года OFAC издала генеральную лицензию, разрешившую американским компаниям вести дела с ФАУ «Главгосэкспертиза России» (орган, осуществляющий экспертизу проектной документации объектов, строительства, реконструкции, объектов обороны и безопасности, автомобильных дорог федерального значения) на всей территории России, кроме Крыма. Главгосэкспертиза была внесена в санкционный список OFAC в сентябре из-за участия в проекте Керченского моста. Как говорил глава Американской торговой палаты (AmCham) в России Алексис Родзянко, палата лоббировала для нее исключение.

Сейчас ситуацию осложняет тот факт, что в начале января 2017 года в свой санкционный список Entity List Федеральную службу безопасности добавило и бюро по индустрии и безопасности (BIS), специальное подразделение Минторга США. Санкции по линии BIS запрещают любой экспорт американских товаров, программного обеспечения и услуг для ФСБ (даже если поставщик не американская компания). Но поскольку при подаче нотификаций компании раскрывают перед ФСБ определенную техническую информацию о шифровальных продуктах, это может считаться запрещенной передачей технологий и требовать отдельных разрешений BIS, говорит РБК Бернс из Bryan Cave. ■

РЕЖИМ ЕСПЧ отказался удовлетворить жалобу заключенных из России

Пожизненное без дискриминации

ИЛЬЯ РОЖДЕСТВЕНСКИЙ,
КИРИЛЛ БУЛАНОВ,
ДМИТРИЙ ОКРЕСТ

Страсбургский суд рассмотрел жалобу о возрастной и гендерной дискриминации при вынесении решения о пожизненном заключении в России. Нарушений в российском законодательстве он не нашел.

Жалоба из «Полярной совы»

Большая палата Европейского суда по правам человека (ЕСПЧ) не нашла признаков дискриминации по возрасту и полу при вынесении решения о пожизненном заключении в России. Такое решение ЕСПЧ опубликовал на своем сайте, рассмотрев жалобу россиян Аслана Хамтоху и Артема Аксенчика. Заявители просили признать не соответствующей Европейской конвенции по правам человека норму, согласно которой пожизненный приговор касается только мужчин от 18 до 65 лет.

Хамтоху и Аксенчик, как писало издание Republic, отбывают пожизненное заключение в колонии «Полярная сова» в поселке Харп Ямало-Ненецкого автономного округа. Свои жалобы они подали по отдельности — в 2008 и 2011 годах соответственно. Конституционный суд объединил их обращения и затем передал в Большую палату ЕСПЧ.

Хамтоху был впервые осужден в 1997 году за бандитизм. Позднее он сбежал из колонии. Его задержали в Краснодаре и в 2000 году признали виновным в незаконном хранении огнестрельного оружия и боеприпасов, посягательстве на жизнь сотрудников правоохранительных органов и организации побега. Аксенчик отбывает наказание с 2010 года за тройное убийство.

Доводы осужденных

Интересы Хамтоху и Аксенчика представляли адвокаты Центра содействия международной защите.

Они отмечали, что мужчины содержатся в более суровых условиях, у них почти нет шансов выйти на свободу. Это нарушает права осужденных мужчин в возрасте от 18 до 65 лет и дискриминирует их по отношению к другим заключенным.

Всего в России, по данным ФСИН, чуть более 2 тыс. человек осуждены пожизненно. По закону они могут рассчитывать на условно-досрочное освобождение через 25 лет заключения. Для этого им необходимо обратиться с ходатайством в Верховный суд. Однако до сих пор по такой процедуре никто не был отпущен на свободу.

Инстанция сочла, что разница в наказаниях обоснована, поскольку суд, принимая решение, должен учитывать разницу в возрасте и физическое состояние разных категорий обвиняемых.

Суд отметил, что в интересах общества освободить женщин от пожизненного заключения: в местах лишения свободы для женщин больше риск подвергнуться насилию, в том числе сексуальному, чем для мужчин.

Свое решение ЕСПЧ вынес на том основании, что «гендерное и возрастное разделение не нарушает международные принципы

Всего в России чуть более 2 тыс. человек осуждены пожизненно. Они могут рассчитывать на условно-досрочное освобождение через 25 лет

Интересы России в ходе слушаний отстаивал заместитель министра юстиции Георгий Матюшкин. Он утверждал, что у женщин особая роль в обществе, а также указывал на их физические и психологические особенности. Женщины составляют лишь 6,5% от числа всех заключенных в российских тюрьмах, а потому, по мнению Матюшкина, менее опасны для общества. Замминистра также отмечал, что мужчины старше 65 лет не в полной мере осознают свои действия. У сторон не возникло разногласий в том, что осужденных моложе 18 лет нельзя приговаривать к пожизненному сроку.

Позиция Страсбурга

16 судей Большой палаты сочли, что российское законодательство не нарушает Европейскую конвенцию в части дискриминации по возрастному признаку. Не согласился с этим решением только один судья. По половому признаку Страсбург также не нашел дискриминации, однако голоса распределились по-другому: десять против семи.

и Европейскую конвенцию», отметила в разговоре с РБК представитель заявителей Элеонора Давидян. «Суд сослался на то, что консенсуса по вопросу пожизненного лишения свободы в Европе сейчас нет», — отметила Давидян, подчеркнув, что пересмотру решение Большой палаты не подлежит. «Своим обращением в ЕСПЧ заявители, конечно, не пытались добиться ухудшения ситуации для женщин и стариков. Но раз государство применяет гуманный подход к некоторым категориям граждан, то и мужчины не должны быть исключены из этого гуманного подхода только на основании их пола и возраста», — добавила Давидян.

Решение ЕСПЧ было предсказуемым, заявил РБК член Совета по правам человека Павел Чиков. «Россияне оспаривали положительную дискриминацию, а не негативную, когда к какой-то группе относятся хуже, чем к основной массе. Если признать такую дискриминацию, то нужно назначать пожизненное и подросткам, что вряд ли соответствует принципам ЕСПЧ», — отметил Чиков. ■



Тематические приложения к газете РБК

Подробная аналитика, актуальные исследования, интервью лидеров отраслей, тренды экономики России и мира

Реклама 18+





После того как премьер-министр Великобритании Тереза Мэй (на фото) огласила взгляд правительства на процедуру Brexit, министр иностранных дел Борис Джонсон назвал ее выступление «фантастической речью», которая «объясняет всем, как можно покинуть ЕС, оставшись в Европе»

ЕВРОСОЮЗ Какую модель выполнения Brexit выберет Великобритания

Королевство ищет выход

ГЕОРГИЙ МАКАРЕНКО

Правительство Великобритании проиграло апелляцию по Brexit и вынуждено согласовать начало выхода из ЕС с парламентом. Это не приведет к пересмотру решения, премьер Мэй представит проект будущих отношений с ЕС к концу недели.

Курс на ускорение

Верховный суд Великобритании во вторник, 24 января, отклонил апелляцию правительства, подтвердив решение нижестоящей инстанции (Высокого суда Лондона) о том, что парламент должен проголосовать за начало переговоров по выходу страны из Евросоюза.

Иск в Высокий суд Лондона к правительству подали финансист Джина Миллер и парикмахер Дейра душ Сантуш. Правительство в апелляции настаивало на своем праве начинать процесс Brexit без санкции парламента на основе так называемой королевской прерогативы (она давала ранее монарху, а теперь правительству в исключительных случаях действовать без одобрения парламента), а также ссылалось на закон о референдуме по выходу из Евросоюза. Он, по мнению

правительства, возлагал всю ответственность за осуществление результатов на кабмин.

Однако Верховный суд не согласился с такой трактовкой. Теперь премьер-министру Терезе Мэй придется дожидаться обсуждения и голосования в парламенте, чтобы начать переговоры с Брюсселем. Как отмечала газета The Washington Post, в случае проигрыша в суде правительство постарается как можно скорее представить депутатам свой план переговоров, чтобы попробовать пройти все этапы согласования и начать диалог с Брюсселем не позднее 31 марта — дедлайна, который установила Мэй. Правительство намерено подать свой законопроект в ближайшие дни, сообщило 23 января британское издание The Independent со ссылкой на источники в правительстве.

После вердикта Верховного суда пресс-служба правительства подчеркнула, что провал апелляции не изменит планов Мэй: кабинет министров намерен в ближайшие дни обнародовать свою дальнейшую тактику и до конца марта начать процесс переговоров. По мнению The Washington Post, отказ парламента от Brexit маловероятен: электорат депутатов сочтет такой шаг антидемократическим, парламента может столкнуться с кризисом доверия граждан.

Третий путь

Правительственное видение будущего процесса Мэй огласила на прошлой неделе, выступая в британском МИДе. Из речи премьеры следует, что правительство ищет промежуточный путь между сохранением социально-экономических связей с ЕС («мягкий» Brexit) и полным отказом от интеграции с переходом к сотрудничеству с Евросоюзом на общих правилах Всемирной торговой организации («жесткий», или «чистый», Brexit). По данным The Sunday Times, за промежуточную схему помимо Мэй выступают

министр по делам выхода из ЕС Дэвид Дэвис и министр финансов Филип Хэммонд. Противостоят им министр внешней торговли Лиам Фокс и министр иностранных дел Борис Джонсон, уверенные в необходимости глубокого разделения с Евросоюзом.

В случае избрания промежуточного подхода основной принцип торгово-экономических отношений Великобритании с ЕС сведется к выходу из общеевропейских соглашений и замене их на двусторонние договоренности королевства с ЕС по конкретным вопросам, пишет The Guardian. Вместо Общего рын-

ка, участие в котором требует передачи ЕС суверенитета в миграционных и судебных делах, Мэй выступает за «максимально широкое» соглашение о свободной торговле. Вместо Таможенного союза (ТСЕС), который связывает руки при торговле с третьими странами, Мэй предлагает таможенное соглашение о беспешлиной торговле хотя бы по ряду отраслей.

Если Лондон будет добровольно участвовать в каких-либо общеевропейских программах, правительство Великобритании готово выплачивать на них целевые взносы, но после выхода

Варианты выхода Великобритании из ЕС

● Интеграция с ЕС ● Промежуточный путь ● Отказ от интеграции с ЕС

Пункт соглашения	«Серый» Brexit	«Жесткий» Brexit	«Мягкий» Brexit
Член единого рынка ЕС	● Нет, возможны отдельные соглашения	● Нет	● Да
Таможенные пошлины со странами ЕС	● Отказ от пошлин в ряде отраслей	● Да	● Нет
Таможенный союз со странами ЕС	● Нет	● Нет	● Нет
Свобода передвижения со странами ЕС	● Нет	● Нет	● Да
Регулярные взносы в бюджет ЕС	● Регулярные взносы не предусмотрены, отчисления на особые цели	● Нет	● Да, размер взносов уменьшен

Источник: BBC, The Guardian, РБК.

не будет платить многомиллиардные отчисления в бюджет Евросоюза.

В миграционной сфере Мэй объявила о намерении восстановить суверенный контроль за границами, поставив под контроль потоки въезжающих. Но при этом пообещала всячески поддерживать права и свободы экспатов (работающих на континенте британцев и работающих в Великобритании граждан ЕС). Она также подтвердила намерение сохранить свободу перемещения с соседней Ирландией. Более детальную миграционную программу у правительства пока нет.

Премьер поддержала идею переходного периода, длительность которого пока не определена. Сторонники «жесткой линии» требуют моментального выхода из ЕС по достижении договорен-

В остальных странах ЕАСТ подчиняются европейским правилам свободного перемещения граждан, денег, товаров и услуг. Если Великобритания выберет модель этой тройки стран, ее можно будет описать как «мягкий» Brexit.

Отношения Швейцарии и Турции с ЕС более «жесткие». Формально Швейцария тоже является членом ЕАСТ, но на референдуме в декабре 1992 года граждане конфедерации проголосовали против автоматического входа в ЕЕА. Вместо единого всеобъемлющего соглашения Швейцария имеет частичный доступ на Общий рынок ЕС через ряд двусторонних соглашений с Брюсселем. Турция же участвует только в Таможенном союзе. Для Турции в рамках союза беспрошлый режим действует для всех отраслей, кроме сельского хозяйства.

Премьер Великобритании поддержала идею переходного периода, длительность которого пока не определена. Сторонники «жесткой линии» требуют моментального выхода из ЕС по достижении договоренностей, а бизнесмены выступают за поэтапный отход от интеграции с ЕС, чтобы снизить экономический ущерб

ностей, а бизнесмены выступают за поэтапный отход от интеграции с ЕС, чтобы снизить экономический ущерб.

Выступление Мэй вызвало одобрение противников Евросоюза. Борис Джонсон назвал ее «фантастической речью», которая «объясняет всем, как можно покинуть ЕС, оставшись в Европе». Бывший глава Партии независимости и один из лидеров движения за Brexit Найджел Фарадж удовлетворенно заметил, что премьер «использует теперь те же слова и выражения, за которые меня годами высмеивали».

Примеры для Британии

Кроме того, в своей речи Мэй заявила: «Британия не пытается адаптировать уже существующие модели отношений с Евросоюзом, которые имеются в некоторых странах» (цитата по The Guardian). Тем не менее с момента референдума о выходе из ЕС в конце июня политики и эксперты сравнивают возможную процедуру Brexit с известными уже способами выстраивания отношений с ЕС. Исходя из выступления премьера, Лондон нацелен на использование элементов из разных моделей.

Если Великобритания останется в Европейской экономической зоне (ЕЕА), то присоединится к Норвегии, Исландии и Лихтенштейну. Они также входят в Зону свободной торговли (ЕАСТ). Эти страны имеют практически все права и обязанности членом ЕС. При этом страны ЕАСТ не входят в Таможенный союз, что разрешает им вести самостоятельную торговлю с третьими странами. Они также освобождены от ежегодных взносов в бюджет ЕС, хотя оплачивают свое членство в ЕАСТ. Норвегия тратит на это €50 млн в год.

Максимально близким к «жесткому» Brexit является положение Канады. Страна не имеет каких-либо особых отношений с Евросоюзом, за исключением обширного соглашения о свободной торговле, подписанного в октябре 2016 года, но еще не ратифицированного. Соглашение позволит снять пошлины на товары, составляющие 99% торгового оборота между Канадой и ЕС.

В конце сентября источники Би-би-си в правительстве Великобритании сообщили, что предпочтительная для Лондона модель Brexit — это модель «Канада плюс», которая могла бы включать соглашение о свободной торговле, снятие большинства пошлин и заключение отдельных соглашений об упрощении сотрудничества в различных отраслях, например в финансовой.

Наконец, сам «жесткий» Brexit — это полный отказ от попыток сохранить элементы интеграции и переход к торгово-экономическим отношениям с ЕС на основе правил ВТО. Пошлина на все товары в таком случае составит не менее 5%. По последним данным британского статистического ведомства ONS, товарный импорт Великобритании из ЕС составил в ноябре 2016 года £21,95 млрд (около \$28 млрд). Соответственно, потери британцев от введения тарифов могут достигать £1,1 млрд (или \$1,4 млрд).

Несмотря на все издержки и наличие у правительства «технической возможности» для пересмотра решения по выходу из ЕС, крайне маловероятно, что оно ею воспользуется, подчеркнул во время дискуссии на Гайдаровском форуме в Москве обозреватель Financial Times Мартин Вульф. ■

При участии Натальи Демченко

БЛИЖНИЙ ВОСТОК На конференции в Астане не удалось сблизить позиции правительства и оппозиции Сирии Сирийцы не договорились

АНЖЕЛИКА БАСИСИНИ

Переговоры в новом формате по сирийскому урегулированию в Астане не привели к прорыву. Делегаты из Сирии отказались подписывать итоговый документ. Сюрпризом стало появление российского предложения Конституции Сирии.

Министр иностранных дел Сергей Лавров объяснял важность переговоров в Астане тем, что впервые на них были приглашены в основном не представители политической оппозиции, а члены вооруженных группировок. Представители более десяти вооруженных групп, сирийского правительства, стран — гарантов перемирия (России, Турции и Ирана), а также спецпредставитель Генерального секретаря ООН по Сирии Стаффан де Мистура и посол США в Казахстане Джордж Крол в качестве наблюдателя вели переговоры в столице Казахстана на протяжении почти трех дней, за закрытыми дверями, без присутствия прессы.

На переговоры не приехали представители крупнейшей вооруженной оппозиционной группировки «Ахрар аш-Шам». Опрошенные РБК до начала конференции эксперты указывали, что это может подорвать все переговорные достижения.

Главными вопросами обсуждения участники переговоров называли закрепление режима прекращения огня, установленного с 29 декабря прошлого года, его распространение по всей территории Сирии и мониторинг перемирия. Итогом обсуждения стало принятие коммюнике, в котором говорится, что военного решения сирийского конфликта нет, его можно урегулировать исключительно посредством политического диалога. Документ также предусматривает создание трехстороннего механизма мониторинга. Однако подписали итоговый документ только страны-гаранты — Россия, Иран и Турция. Оппозиция и представители правительства Сирии его подписывать отказались, сообщили Reuters и ТАСС.

Оппозиция против Ирана

Оппозиция отказалась подписать итоговый документ из-за того, что Иран должен стать частью механизма по мониторингу и выступает в качестве гаранта перемирия, сообщил источник в оппозиции агентству Reuters. По его словам, это коммюнике узаконивает роль Ирана, который ведет боевые операции на стороне правительства Сирии в нескольких регионах, что приводит к кровопролитию и насильственному переселению сирийского народа. По мнению другого делегата оппозиции, «турецкая позиция оказалась слабой на переговорах и не смогла отстоять интересы повстанцев», передало его слова агентство Reuters.

Правительственная делегация, напротив, в переговорных трудностях обвинила Турцию. Близкий к

делегации правительства источник заявил сирийскому агентству SANA, что представители Турции чинили препятствия, предлагали «неприемлемые формулировки» и ставили «условия вне контекста встречи», хотя основной задачей переговоров было установление режима прекращения огня на постоянной основе.

Оппозиция сформулировала собственные требования и передала их российской и турецкой сторонам, сообщил Мохаммад Аллуш, глава делегации вооруженной оппозиции на переговорах. Среди требований оппозиции — вывод всех иностранных сил и формирований из Сирии, исключение Ирана из списка стран — гарантов перемирия, немедленное снятие блокады с городов, организация безопасных коридоров для доставки гуманитарной помощи, освобождение заключенных из тюрем режима. Представители официального Дамаска отказались принять эти предложения, сообщил Аллуш.

Конституционный сюрприз

Подводя итоги переговоров, спецпредставитель президента России по Сирии Александр Лаврентьев сообщил, что российская делегация передала представителям вооруженной сирийской оппозиции проект Конституции страны, которую подготовили российские специалисты. С начала войны в Сирии в 2011 году это первое подобное предложение, хотя о необходимости принятия новой Конституции страны говорилось на переговорах в Женеве. Подробности российских предложений Лаврентьев не предоставил. По его словам, документ был подготовлен для того, «чтобы ускорить процесс принятия новой Конституции Сирии и придать ему дополнительный импульс». Представленный проект включает идеи и мысли, которые могут быть полезными, их может обсудить сирийская оппозиция в Москве, визит которой намечен на 27 января, рассказал «РИА Новости» заместитель министра иностранных дел России Михаил Богданов.

Сирийская вооруженная оппозиция в целом признавала важность политического процесса и необходимости начала работы над выработкой основного закона страны, заявил Лаврентьев. Принять новую Конституцию можно будет либо на референдуме, либо в другой приемлемой форме при волеизъявлении сирийского народа и обеспечении последующих президентских и парламентских выборов, указал он.

Внешние силы могут предлагать различные варианты моделей, но последнее слово должно быть за гражданами Сирии, уверен гендиректор Российского совета по международным делам (РСМД) Андрей Кortunov. «Разумеется, региональные державы тоже имеют свои интересы в Сирии, и финальная договоренность должна их учитывать, — продолжает Кortunov. — Наконец, любое такое со-

глашение должно соответствовать ряду самых базовых условий: Сирия должна быть светским и единым государством с политическим плюрализмом».

Политическое урегулирование в Сирии, пояснил РБК Кortunov из РСМД, может базироваться на нескольких исторических примерах. Например, возможны введение этноконфессиональных квот по образцу Ливана или, подобно Дейтонским соглашениям по Боснии, вынужденная федерализация под давлением внешних сил. «Есть некий опыт, который в теории можно перенять, но ситуация в этих странах все же довольно разная, специфичная, — подчеркивает Кortunov. — В любом случае конкретного плана пока нет, хотя экспертное сообщество уже готово предъявить несколько проектов для последующего обсуждения».

Конституция Сирии с начала конфликта уже менялась: 26 февраля 2012 года на всеобщем референдуме большинство сирийцев одобрили новый проект Конституции, согласно которой партия Баас утратила свою главенствующую роль.

Результат нового формата

Формат «тройки» в составе России, Турции и Ирана по сирийскому урегулированию сложился в декабре. К концу прошлого года сторонам удалось добиться прекращения огня и собрать конференцию в Астане. Однако не все задачи были выполнены. Так, во вторник министры иностранных дел России и Турции Сергей Лавров и Мевлют Чавушоглу в телефонном разговоре указали на важность установления прямых контактов между представителями сирийского режима и оппозиции. Однако противоборствующие стороны на переговорах в Астане сели за один стол лишь во время пленарного заседания, прямые переговоры между ними так и не состоялись.

Единственным значимым прорывом переговоров в Астане для России является то, что она смогла добиться признания сирийской оппозицией легитимности своего присутствия в Сирии в качестве страны — гаранта перемирия, заявил РБК Махмуд аль-Афанди, секретарь оппозиционного движения «Народная дипломатия». Аль-Афанди считает, что стороны не продвинулись в процессе мирного урегулирования сирийского конфликта, так как положения итогового коммюнике не внесли никакой конкретики по тому, каким образом перемирие будет соблюдаться. По его словам, многие вооруженные группировки, в том числе воюющая на севере и отказавшаяся участвовать в переговорах группировка «Ахрар аш-Шам», не будут придерживаться достигнутого соглашения, что может привести к столкновениям между ними и теми группировками, которые участвовали в переговорах в Астане, поэтому России и Турции необходимо обеспечить им защиту. ■

АЛКОГОЛЬ Ведущий российский производитель водки в 2016 году увеличил отрыв от конкурентов

«Татспиртпром» залил рынок



ФОТО: РИА Новости

Участники рынка связывают успехи компании из Татарстана с особым положением, которым она пользуется внутри республики. Еще одной причиной лидерства компании может являться то, что она разливает много водки по контракту под марками других производителей

НАТАЛЬЯ НОВОПАШИНА

Компания «Татспиртпром», принадлежащая Татарстану, усилила свои позиции на водочном рынке в 2016 году. Ранее конкуренты связывали ее успехи с протекционизмом со стороны региональных властей.

Самые крепкие

Компания «Татспиртпром», ставшая лидером российского рынка водки по итогам 2015 года, значительно увеличила свой отрыв от конкурентов в 2016-м. По данным Росстата (есть в распоряжении РБК), она произвела более 11,57 млн дал водки, что на 34,8% превышает показатель предыдущего года. Тогда подконтрольная властям Татарстана компания («Татспиртпром» принадлежит правительству республики через АО «Связьинвестнефтехим») выпустила около 8,6 млн дал водки — на 1 млн дал больше, чем прежний лидер — группа «Синергия». В 2016 году разница составила уже свыше 2 млн дал в пользу татарского производителя. Согласно статистике Росстата и по подсчетам РБК, шесть входящих в «Синергию» предприятий в 2016 году произвели в общей сложности 9,2 млн дал водки. Таким образом, объем производства у «Синергии» за год вырос на 21% — почти в полтора раза меньше, чем у «Татспиртпрома».

Третий по величине участник рынка — холдинг Roust Рустама Тарико — в 2016 году не показал положительной динамики. Четыре его предприятия, расположенные на территории России, произвели около 7,2 млн дал водки — столько же, сколько и в 2015 году, свидетельствует Росстат. «Компания работала и работает в самой высо-

более 1,3 млн дал водки) и приобретенный компанией осенью того же года самарский комбинат «Родник» (0,85 млн дал). С учетом площадок в Курске и Саранске (в статистике Росстата они учитываются, но не называются) совокупный объем производства компании в 2016 году превысил 6,55 млн дал, сообщил РБК владе-

По данным «Татспиртпрома», за первое полугодие продажи в регионы России выросли в 2,5 раза, а за границу — в три раза.

В свою очередь, участники рынка связывали успехи татарской компании с особым положением, которым она пользуется внутри республики. «Результаты у внутреннего лидера по производству были бы более скромными, если бы все участники алкогольного рынка имели бы равные условия по работе на рынке Татарстана», — отмечает председатель правления Союза производителей алкогольной продукции (СПАП) Дмитрий Добров.

В конце декабря ГК «Кристалл-Лефортово» направила письма в Росалкогольрегулирование (РАР) и ФАС с просьбой дать правовую оценку властям Татарстана и, в частности, Госалкогольинспекции Республики Татарстан. Данная организация не является структурным подразделением РАР, однако осуществляет в регионе «мероприятия, находящиеся за пределами (своих) полномочий», утверждали авторы писем. В подтверждение своих слов они ссылались на «неформальную, но обязательную к исполнению рекомендацию» Госалкогольинспекции установить минимальную розничную цену за поллитровую бутылку водки на территории Татарстана в размере не менее 321 руб., тогда как на федеральном уровне данное ограничение составляет 190 руб. Исключение было сделано только

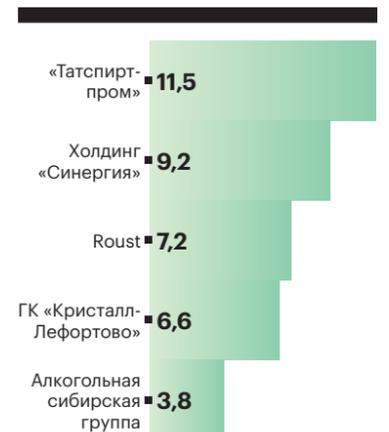
для продукции местного производителя, из-за чего его продукция становилась более доступной для потребителя.

В письме в РАР также утверждалось, что при сотрудничестве с торговыми сетями за пределами республики «Татспиртпром» предоставляет значительные скидки ретейлерам, в частности, гарантируя им выплату ретро-бонуса. Таким образом фактическая оптовая цена за бутылку водки снижается до 155–156 руб., тогда как по закону должна составлять минимум 174 руб.

Как сообщил РБК представитель РАР Александр Куликов, служба получила письмо «Кристалл-Лефортово» и перенаправила его в ФАС, поскольку «вопросы конкуренции находятся в ведении этого ведомства». В пресс-службе ФАС отказались прокомментировать позицию ведомства по обращению водочного производителя, сославшись на то, что расследование еще не завершено.

Источник РБК на алкогольном рынке считает, что у лидерства «Татспиртпрома» имеется еще одна причина: компания разливает много водки по контракту под марками других производителей. По оценкам собеседника РБК, доля контрактной продукции у «Татспиртпрома» достигает 25–30%. Впрочем, ранее она была еще больше и, как рассказывал РБК гендиректор «Татспиртпрома» Ирек Миннахметов, достигала 50% от объемов производства. Среди заказчиков были в том числе «Синергия» и Roust. ■

Крупнейшие производители водки в России в 2016 г., млн дал



Бренды производителей:

«Татспиртпром» («Русская валюта», «Ханская», Tundra, «Старая Казань», Graf Ledoff)

Холдинг «Синергия» (Beluga, «Мягков», «Беленькая», «Государев заказ»)

Roust («Русский стандарт», «Зеленая марка», «Талка»)

ГК «Кристалл-Лефортово» («Зимняя дорога», «Эталон», «Праздничная», «Посольская»)

Алкогольная сибирская группа, завод «Омсквинпром» («Пять озер», «Белая березка», «Хаски»)

Источник: Росстат, «Кристалл-Лефортово»

Ранее представитель «Татспиртпрома» объяснял РБК взрывной рост производства курсом на внешнюю экспансию

комаржинальной группе товаров, им нет необходимости гнаться за объемами производства», — рассуждает директор ЦИФРРА Вадим Дробиз. Он напоминает, что Roust ориентирован в первую очередь на экспорт: около 60% его флагманской марки «Русский стандарт» идет на внешний рынок.

В топ-5 производителей водки также попали компания «Кристалл-Лефортово» и Алкогольная сибирская группа («Омсквинпром»). Из четырех предприятий, входящих в «Кристалл-Лефортово», в статистике Росстата указаны лишь Иткульский спиртзавод в Алтайском крае (в 2016 году он произвел

лец УК «Кристалл-Лефортово» Павел Сметана. «Омсквинпром», по оценкам Росстата, произвел свыше 3,8 млн дал продукции, что на 9,3% меньше показателя 2015 года. В общей сложности производство водки в России увеличилось на 16,1%, до 73,2 млн дал, подсчитал Росстат.

Спорные преимущества

Ранее представитель «Татспиртпрома» объяснял РБК взрывной рост производства курсом на внешнюю экспансию. В 2016 году компания впервые отгрузила за пределы Татарстана больше продукции, чем продала внутри республики.

ПОСТАВКИ Крупнейшая нефтяная компания РФ хочет экспортировать газ через «Газпром экспорт»

«Роснефть» против монополии

→ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА С. 1

Путин 17 декабря поручил главе Минэнерго Александру Новаку «проработать» обращение Сечина и «доложить». Согласно документу, в конце 2015 года ВР (владеет 19,75% акций «Роснефти») обратилась в «Роснефть» с предложением о покупке ее газа на долгосрочной основе из-за снижения объемов собственной добычи газа. Президент тогда дал поручение проработать эту сделку через «Газпром экспорт» (эта «дочка» «Газпрома» выступила бы агентом). Сечин пишет, что переговоры с ВР находятся в продвинутой стадии: «В феврале 2016 года подписано предварительное соглашение, подтверждающее заинтересованность ВР в заключении долгосрочного контракта на рыночных условиях».

Заключение контракта с ВР, по оценкам «Роснефти», привлечет в бюджет более 500 млрд руб. в виде дополнительных налоговых поступлений. Это почти половина суммы, вырученной от продажи всех госдолей в нефтяных активах в рамках приватизации в 2016 году, и примерно четверть налогов от «Роснефти» за прошлый год.

Глава «Роснефти» утверждает, что поставки газа для ВР не будут конкурировать с контрактами «Газпрома», а вытеснят с европейского рынка газ из США: «Они заместят объемы импортного газа, закупаемого или планируемого к закупке у конкурирующих поставщиков (прежде всего СПГ из США)».

Заключение контракта с ВР также повысит долю российского газа на европейском рынке и позволит эффективно использовать свободные экспортные газотранспортные мощности, считает Сечин. По оценкам «Газпрома», в 2016 году его доля на европейском рынке достигла исторического максимума в 34%.

При этом сам «Газпром» не видит среди своих конкурентов на европейском рынке поставщиков СПГ из США. «Надежды на повторение американской сланцевой революции в Европе не оправдались... американский СПГ направляется на другие рынки», — отметил заместитель председателя правления «Газпрома» Александр Медведев, выступая на Европейской газовой конференции во вторник, 24 января. Он добавил, что «Газпром» в состоянии поставить в Европу столько своего газа, сколько она запросит.

«Роснефть» по итогам 2016 года обогнала НОВАТЭК по уровню добычи газа, выйдя на второе место после «Газпрома». В прошлом году компания добыла 67 млрд куб. м газа, что на 7% больше, чем в 2015 году, доложил Сечин на встрече с Путиным 23 января. НОВАТЭК, по предварительным данным, добыл в прошлом году 66,2 млрд куб. м газа. Планы «Роснефти» амбициозны — добывать к 2020 году 100 млрд куб. м газа, что вынуждает компанию бороться за новые рынки сбыта.

Согласно письму «Роснефти», компания еще в апреле 2016 года направила в Минэнерго и «Газпром экспорт» проект агентского соглашения о поставках своего газа через единый экспортный канал, но газовая монополия и ее трейдер отказались от проведения переговоров «без аргументации». При этом Сечин напоминает, что аналогичная схема на базе агентского договора между «Газпром экспорт» и «дочкой» «Роснефти», компанией «Итера», действовала при поставках газа в Эстонию до 2014 года и в Латвию до 2015 года.

Сечин попросил Путина поручить Минэнерго «ускорить прора-

ботку организации поставок газа «Роснефти» через «Газпром экспорт» и рекомендовать «Газпрому» в сжатые сроки обеспечить заключение агентского договора», чтобы не упустить возможность нарастить экспорт российского газа в Европу.

Он не стал комментировать, почему ВР не обратилась с предложением купить газ у «Газпрома». Британская ВР заинтересована в покупке газа у «Роснефти», однако никаких конкретных договоренностей пока нет, говорил журналистам глава ВР Роберт Дадли в кулуарах Петербургского экономического форума 16 июня.

«Газ? Да, конечно», — сказал Дадли, отвечая на вопрос, заинтересована ли ВР в покупке газа у «Роснефти». «Если бы на рынке был газ от «Роснефти», мы бы его купили. Но пока нет особых планов на это, договоренностей», — добавил он.

По мнению директора East European Gas Analysis Михаила Корчемкина, в случае разрешения для «Роснефти» экспортировать газ через «Газпром экспорт» прямого разрушения экспортной монополии «Газпрома» не будет

Источником РБК в «Газпроме» назвал позицию «Роснефти» в отношении желания добиться у президента экспорта своего газа «вредным подходом». По его словам, на это письмо «Газпром» уже ответил. «У нас все мощности заняты под наши контракты, а газ для нужд ВР мы можем продать сами», — пояснил он РБК.

Позиция «Газпрома»

Источником РБК на газовом рынке пояснил, что традиционно «Роснефть» и «Газпром» ведут работу с разными зарубежными партнерами: ключевой партнер «Газпрома» Shell по проекту «Сахалин-2» не работает с «Роснефтью» в крупных проектах, а ExxonMobil и ВР — с «Газпромом». Он также полагает, что ВР может играть на стороне «Роснефти» в желании расшатать экспортную монополию «Газпрома», чтобы получить альтернативу по покупке газа, что в перспективе может повлиять на цены на российский газ в Европе со стороны их снижения.

Пресс-секретарь Алексея Миллера Сергей Куприянов отказался комментировать РБК письмо Сечина к Путину, сославшись на тайну служебной переписки. Представитель «ВР Россия» Владимир Буянов 24 января отказался комментировать РБК информацию о деталях переговоров с «Роснефтью». Он пояснил лишь, что ВР заинтересована в возможности приобрести газ «Роснефти» для европейского рынка, если у компании появится возможность его экспортировать. Он подчеркнул, что пока таких возможностей нет, обязывающих договоренностей между ними не заключено. Буянов также сказал, что компания рассматривает варианты покупки газа у различных поставщиков.

комментировать переписку руководителей других компаний с президентом. Он также не ответил на вопрос РБК о содержании ответа «Газпрома» президенту или «Роснефти» о возможности заключения агентского соглашения на транспортировку ее газа для ВР через свои газопроводы.

Как писал РБК 20 марта со ссылкой на письмо главы «Газпрома» Алексея Миллера Путину от ноября 2015 года, предправления монополии раскритиковал попытку Сечина разрушить монополию «Газпрома». «Предложение Сечина о продаже 7 млрд куб. м газа вне единого экспортного канала не опирается на серьезный анализ европейского рынка, указывал Миллер. По его мнению, дополнительные объемы российского газа лишь ухудшат позицию «Газпром экспорта» не только на рынке, но и в арбитражных разбирательствах. «Выход альтернативных российских поставщиков природного газа (как с государственным участием, так и частных) на рынки Европы приведет к нарушению управления поставками российского трубопроводного газа в Европу, неизбежному снижению цен на природный газ и, следовательно, снижению поступлений в бюджет Российской Федерации», — резюмировал руководитель «Газпрома».

Представитель Минэнерго отказался комментировать РБК возможность ускорения проработки поручения Путина по организации поставок газа «Роснефти» через «Газпром экспорт». Источником в ведомстве пояснил РБК, что разрешение экспортировать газ «Роснефти» по трубопроводам «Газпрома» — не вопрос уровня министра энергетики. По его мнению, такое решение должен принять лично Владимир Путин, либо же «Роснефть» должна договориться с «Газпромом» самостоятельно.

Владелец НОВАТЭКа Леонид Михельсон, который также ранее обращался к президенту с просьбой разрешить экспорт газа НОВАТЭКа через «Газпром экспорт» в Европу, не ждет в ближайшие год-два либерализации экспорта трубопроводного газа. «Для нас гораздо важнее одинаковые экономические условия работы на внутреннем рынке для всех его участников и справедливый транспортный тариф», — говорил

Михельсон 20 января в интервью «Интерфаксу». Экспортировать газ по газопроводам сейчас имеет право только «Газпром».

По мнению директора East European Gas Analysis Михаила Корчемкина, в случае разрешения для «Роснефти» экспортировать газ через «Газпром экспорт» прямого разрушения экспортной монополии «Газпрома» не будет. Но именно с этого шага может начаться разделение компании на транспортную и добывающую структуры, на чем настаивают независимые газопроизводители и против чего выступает сама монополия. Он отметил, что в случае

67 млрд куб. м газа добыла «Роснефть» в 2016 году, что на 7% больше, чем в 2015 году

179,3 млрд куб. м газа поставил «Газпром» в 2016 году в дальнее зарубежье, что на 12,5% больше, чем годом ранее

34% — доля «Газпрома» на европейском рынке газа в 2016 году

экспорта этого газа через «Северный поток» в проекте появляется третья конкурирующая с «Газпромом» сторона, что открывает возможность расширения мощностей трубопровода Opal для транспортировки российского газа в рамках Третьего энергопакета. По оценкам Корчемкина, экспорт газа «Газпрома» через германский Грайфсвальд (конечная точка газопровода «Северный поток») в январе 2017 года в среднем составил 160 млн куб. м в сутки (около 4,8 млрд куб. м в месяц). В 2016 году по «Северному потоку» прокачано 52,1 млрд куб. м газа, уточнил он. ■

При участии Полины Химшиашвили

Поступления в бюджет от «Роснефти»

Выплаты в бюджет от «Роснефти» с учетом приватизационной сделки в 2016 году превысили 3 трлн руб., сообщил глава компании Игорь Сечин президенту России Владимиру Путину на встрече 23 января. «По бюджет-

ным и фискальным платежам надо сказать, что с учетом приватизационной сделки общий объем выплат в бюджет составил свыше 3 трлн руб.», — цитирует Сечина сайт kremlin.ru. «Роснефть» купила госдолю в «Башнефти»

за 329,7 млрд руб., закрыв сделку 12 октября 2016 года. В середине декабря главный акционер «Роснефти» — АО «Роснефтегаз» перечислил в бюджет от продажи 19,5% акций «Роснефти» 692,4 млрд руб. (в сумме с учетом

дивидендов «Роснефтегаза» бюджет получил 710,8 млрд руб. по этой сделке). Консорциум Glencore и катарского фонда Qatar Investment Authority (QIA) приобрели этот пакет акций за €10,2 млрд.

КАДРЫ Ипотечную структуру Минобороны возглавит выходец из АИЖК

У ипотеки новый командир

ЕКАТЕРИНА МАРХУЛИЯ,
АЛЕКСЕЙ ПАСТУШИН,
СВЕТЛАНА ДЕМЕНТЬЕВА

«Росвоенипотеку» на этой неделе возглавит бывший заместитель гендиректора АИЖК Андрей Семенюк. Его предшественник в 2015 году оказался самым высокооплачиваемым чиновником в Минобороны.

Бывший заместитель главы Агентства ипотечного жилищного кредитования (АИЖК) Андрей Семенюк, ныне занимающий должность замглавы Агентства по развитию человеческого капитала на Дальнем Востоке, возглавит подведомственное Минобороны Федеральное управление накопительно-ипотечной системы жилищного обеспечения военнослужащих («Росвоенипотека»), рассказали РБК два источника на девелоперском рынке. По их словам, на новое место работы он выйдет уже на этой неделе. На этом посту он сменит Владимира Шумилина, возглавляющего организацию с 2010 года.

Семенюк и «Росвоенипотека» отказались от комментариев. Минобороны и Агентство по разви-

На новое место работы Андрей Семенюк выйдет уже на этой неделе, сообщают источники на девелоперском рынке

тию человеческого капитала на Дальнем Востоке оставили запросы РБК без ответа.

О грядущих кадровых перестановках в ведомстве РБК сообщал в конце декабря прошлого года. Один из источников говорил, что Шумилин с осени искал себе новое место работы.

Кадровый вопрос

Источник РБК в банковском секторе связывал возможную отставку Шумилина со сменой куратора «Росвоенипотеки» в Минобороны. С мая 2016 года направление организации жилищного обеспечения вооруженных сил возглавляет бывший генеральный директор «Оборонстроя» замминистра обороны Тимур Иванов. Собеседник РБК на девелоперском рынке, в свою очередь, говорил, что руководство Минобороны оказалось недовольным публикацией сведений о доходах Шумилина за 2015 год: глава «Росвоенипотеки» оказался самым высокооплачиваемым чиновником Минобороны, заработав 106,1 млн руб. — в десять раз больше главы ведомства



По данным «Росвоенипотеки», к началу 2017 года в программе военной ипотеки участвовали более 391 тыс. военнослужащих, свыше 174 тыс. человек уже купили жилье

Сергея Шойгу и на 17 млн руб. больше, чем годом ранее. Вопросы вызвала работа и самой программы военной ипотеки, отмечали собеседники РБК.

Молодой новатор

Семенюку 44 года. Он окончил Санкт-Петербургский университет, имеет степень магистра физики. В 1999 году окончил аспирантуру по специальности «финансы, денежное обращение и кредит» Санкт-Петербургского государственного университета экономики и финансов.

С 2001 года по июнь 2007-го он работал в аппарате правительства, где в разное время возглавлял департамент экономики и управления собственностью, департамент финансовых рынков и имущественных отношений, департамент экономики и финансов правительства. Параллельно он в 2000-х годах посещал курсы в Лондонской школе экономики и политических наук, стажировался в Комиссии по ценным



Новый глава «Росвоенипотеки» Андрей Семенюк

бумагам и биржам США и в университетском центре управления бизнесом (Centro Universitario di Organizzazione Aziendale) в Италии.

Семенюк занялся ипотечным рынком в 2007 году, с момента прихода в АИЖК на должность заместителя главы агентства Александра Семеняки. До ухода из АИЖК в августе 2015 года Семенюк возглавлял службы стратегического планирования и корпоративно-

го управления и курировал вопросы корпоративного управления в АИЖК и его «дочках», взаимодействия агентства с федеральными и региональными органами власти, совершенствования нормативной базы, информационной политики, аналитических исследований, юридического сопровождения работы агентства, развития рынка ипотечных ценных бумаг.

Семенюк покинул АИЖК через несколько месяцев после того, как в агентстве был назначен новый руководитель — Александр Плутник, ранее занимавший пост замминистра строительства и жилищно-коммунального хозяйства.

Опрошенные РБК представители банковского сектора отзываются о Семенюке в целом позитивно. «Я пересекался с Андреем, и у меня осталось только позитивное впечатление. Он очень хорошо понимает все системные вопросы ипотеки в России с точки зрения менеджмента и коммуникаций», — говорит глава дирекции ипотечного кредитования Транскапиталбанка

Вадим Пахаленко. — Кроме того, АИЖК на определенном этапе было чуть ли не единственным игроком на рынке военной ипотеки, пока туда не пришли Сбербанк, ВТБ, Связь-банк. С учетом этого у Семенюка должна быть очень глубокая экспертиза в этом направлении».

Зампредседателя правления Татьяна Ушкова из Абсолют Банка назвала Семенюка «в каком-то плане новатором» и отметила отсутствие у него страха перед ошибками. «На мой взгляд, это правильно. Мне его стиль управления очень нравился: если он ошибался, он не боялся что-то менять, корректировать действия, что государственным корпорациям, как правило, несвойственно», — говорит она. — Например, была принята одна программа заемщикам (какая именно, Ушкова не уточнила. — РБК), а когда она не сработала, он совершенно спокойно провел несколько рабочих встреч с банками, выслушал проблемы, с которыми все столкнулись, и вскоре внес изменения». ■

Дорогое ведомство

«Росвоенипотека» была создана в 2006 году для обеспечения работы накопительно-ипотечной системы военнослужащих (программа военной ипотеки), разработанной по поручению президента. В рамках программы

военнослужащие-офицеры могут брать ипотеку в банках, принимающих в ней участие, по льготной ставке. В задачи «Росвоенипотеки» входят оформление и выдача кредитов с привлечением АИЖК и

банков-участников. По данным организации, к началу года в программе участвовали более 391 тыс. военнослужащих, свыше 174 тыс. человек уже купили жилье. На тот период в программе было за-

действовано свыше 150 млрд руб. средств федерального бюджета для финансирования целевых жилищных займов на первоначальные взносы по ипотечным кредитам (этими деньгами и управляет «Росвоенипотека»:

ведет учет, инвестирует, оформляет, выдает в виде займов) и более 300 млрд руб. кредитных средств от банков-партнеров.

ГОСРЕГУЛИРОВАНИЕ Разработчик софта подал иск к Минкомсвязи

Программисты рвутся в реестр

АННА БАЛАШОВА

Компания «Смарт Лайн Инк» через суд намерена добиться включения своей продукции в реестр российского софта, участие в котором дает преференции при работе с госорганами. От разработчика потребовали лицензию, наличие которой не является очевидным критерием.

Иск к Минкомсвязи от «Смарт Лайн Инк» поступил в Арбитражный суд Москвы 23 января. Компания просит признать незаконным отказ Минкомсвязи включить ее продукты в реестр отечественного программного обеспечения, говорится в заявлении (копия есть у РБК). «Смарт Лайн Инк» создает программные средства контроля доступа к периферийным устройствам (принтер, сканер, мышь, дисковод и т.д.) и защиты от утечек данных с корпоративных компьютеров.

12 декабря 2016 года Минкомсвязь отказала «Смарт Лайн Инк» во включении ее программного обеспечения DeviceLock DLP Suite в Единый реестр российских программ для электронных вычислительных машин и баз данных (включает 2602 наименования). Как указано в иске, истец считает, что это решение «нарушает права и законные интересы заявителя», в частности, затрудняет продажу продуктов компании госорганами. Согласно постановлению правительства №1236, с 1 января 2016 года при закупке ПО для госнужд заказчик обязан отдавать приоритет отечественным продуктам. Исключение предусмотрено только для тех случаев, когда российских аналогов «с необходимыми функциональными, техническими и (или) эксплуатационными характеристиками» нет. Постановление затрагивает только госорганы, но летом 2016 года первый вице-премьер Игорь Шувалов рекомендовал представителям государства в советах директоров госкомпаний отдавать предпочтение российскому ПО при закупке софта.

В конце 2015 года глава Минкомсвязи Николай Никифоров говорил, что ежегодно госорганы тратят на IT-продукцию и услуги примерно 80 млрд руб. Более актуальных оценок в министерстве назвать не смогли.

Причиной отказа от включения поставщика в реестр стало отсутствие у компании лицензии на разработку и производство средств защиты конфиденциальной информации. Эту лицензию разработчикам выдает Федеральная служба по техническому и экспортному контролю (ФСТЭК), подведомственная Минобороны. Как утверждает основной владелец «Смарт Лайн Инк» Ашот Оганесян, его компания не занимается разработкой средств защиты конфиденциальной информации и, соответ-

ственно, лицензия от ФСТЭК ему не нужна. При этом он руководствуется описанием критериев для включения в реестр, которые содержит закон «Об информации, информационных технологиях и защите информации» и где требований о лицензии нет. Упоминается лицензия только в Правилах формирования и ведения реестра отечественного ПО, утвержденных постановлением правительства. Однако в «Смарт Лайн Инк» указывают, что правила не обязывают всех заявителей иметь такую лицензию.

Исполнительный директор Ассоциации разработчиков программных продуктов «Отечественный софт» (АРПП) Евгения Василенко отметила, что это не единичный случай на рынке, когда из-за отсутствия лицензии у компании ее продукты не включают в реестр отечественного ПО. Член правления АРПП и гендиректор InfoWatch Наталья Касперская также сообщила, что ассоциация написала письмо в Минкомсвязь с предложением исключить требование о наличии этой лицензии для включения в реестр отечественного ПО. «Это требование избыточно и не является критерием «российскости» программного обеспечения», — отметила она. Из-за отсутствия лицензии от ФСТЭК экспертный совет помимо «Смарт Лайн Инк» отказал во включении в реестр компаниям «Элкомсофт» и «Нано Секьюрити», рассказывала Касперская Экспертному центру электронного государства.

Дело «Смарт Лайн Инк» — уже второй подобный иск к Минкомсвязи. В июле 2016 года в суд на министерство подала компания «Исет Девелопмент». Она пыталась оспорить отказ министерства включить в перечень отечественных ПО свое антивирусное решение Eset, однако суд отказал компании.

Представитель Минкомсвязи заявил, что причины отклонения заявок «Смарт Лайн Инк» и «Исет Девелопмент» разные. Последняя не вошла в реестр в первую очередь из-за того, что не является российской. «Мы планируем с учетом правоприменительной практики доработать постановление №1236. Будем обсуждать с экспертным сообществом, необходимо ли исключить требование о лицензии», — сказал он.

Ашот Оганесян считает, что члены экспертного совета, который принимает решение о включении или невключении ПО в реестр, являясь прямыми конкурентами «Смарт Лайн Инк», могут злоупотреблять своим положением. Ранее о проблеме конфликта интересов у отдельных членов экспертного совета писал председатель совета директоров компании «Серчинформ» Лев Матвеев на своей странице в Facebook. Представитель Минкомсвязи не стал комментировать претензии участников рынка к экспертному совету. ■



27–28
ФЕВРАЛЯ

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ!

rusinvestforum.org

Официальный
партнер



Банк-партнер



Официальный
автомобиль Форума



Телекоммуникационный
партнер



Оператор Российского
инвестиционного форума:



Реклама 6+

* Дженезис

Почему «Формулу-1» покидает создатель ее бизнес-модели

Гонки на обновление

ДЕНИС ПУЗЫРЕВ,
ИВАН МАКАРОВ,
АЛЕКСАНДР ГОРДЕЕВ

Гендиректор Formula One Group Берни Экклстоун покинул свой пост. Именно он превратил «Формулу-1» в коммерчески успешный проект. Но Экклстоуну 86 лет, он не любит гаджеты и соцсети, а новые акционеры хотят изменений.

«Всему, что со мной случилось, я обязан удаче», — говорил РБК Берни Экклстоун. В далеком 1958 году Берни дважды пытался пройти квалификацию для участия в Гран-при, однако не сумел показать нужное время. В итоге гонщиком он не стал, зато возглавил сначала гоночную команду, а затем превратил «Формулу-1» из хобби энтузиастов в успешный бизнес.

О том, что дни Берни Экклстоуна в качестве главы самой престижной гоночной серии в мире сочтены, стало известно в сентябре 2016 года, когда было объявлено о сделке по покупке Formula One Group (FOG) американской компании Liberty Media.

Liberty Media — ключевой актив 75-летнего миллиардера Джона Мэлоуна, которого в США называют Cable Cowboy (Кабельный Ковбой). Свое состояние \$7,2 млрд, по оценке Forbes, он заработал на кабельном телевидении, его компания контролирует Discovery Channel и BBC America. Также у него есть интересы в спорте, например он владеет бейсбольным клубом Atlanta Braves. «Формула-1» — давняя мечта Мэлоуна, он приценивался к компании еще в 2014 году, но тогда договориться не удалось. «Мы вовлечены в обсуждение, которое может растянуться навечно. Мы сохраняем интерес к «Формуле», но чтобы найти принцессу, нужно поцеловать многих лягушек», — заявил тогда Мэлоун. Осенью 2016 года «принц» и правильная «лягушка», наконец, встретились.

Liberty Media приобрела в общей сложности 38,1% FOG через зарегистрированную в офшоре Джерси компанию Delta Topco у инвестиционного холдинга CVC Capital Partners, контролировавшего совет директоров FOG. CVC получила \$1,1 млрд деньгами и \$3,3 млрд новыми акциями FOG, сохранив за собой места в совете директоров. Кроме того, Liberty Media взяла на себя долг \$4 млрд.

Остальные 61,9% по-прежнему принадлежат миноритариям — инвестфондам Waddel & Reed, BlackRoc Waddel & Reed, BlackRock, Norges Bank и др. По подсчетам Forbes, CVC, выкупившая пакет FOG за \$956,6 млн, за десять лет получила около \$4,4 млрд в виде дивидендов, денег за проданные пакеты акций и т.д. Сам Берни Экклстоун после сделки остался владельцем крупного пакета FOG — 2% принадлежит ему лично, еще 5,4% — через семейный траст Bambino Holdings.



ФОТО: REUTERS

Бизнес-модель «Формулы-1» Берни Экклстоун построил на телетрансляциях гонок, но сегодня без соцсетей и видео в интернете далеко не уехать

Телевидение и деньги

Сын рыбака, Экклстоун работал лаборантом в химической лаборатории, где проверяли состав бензина. Потом занялся торговлей запчастями для мотоциклов, а вскоре открыл дело по торговле подержанными автомобилями и сделал свой бизнес одним из крупнейших в этой

обязывались участвовать в гонках и уже не могли отказаться от соревнований из-за разногласий со своими менеджерами. Потом он отправился к телевизионщикам и попросил у них гарантий, что они будут освещать гонки целиком, раз уже не было опасности, что какая-то из команд откажется от участия. Те согласились.

Перед новым менеджментом стоит также задача остановить падение доходов от продажи прав и спонсорских контрактов: начиная с 2008 года глобальная телеаудитория гонок F1 снизилась с 600 млн до 400 млн человек

нише. В 1972 году Берни купил гоночную команду «Брэбэм». В качестве владельца команды стал членом Ассоциации конструкторов «Формулы-1». «Брэбэм» быстро прославилась, а ее пилот Нельсон Пикет победил в нескольких международных гонках, но Экклстоуну этого было мало. В устройстве F1 не было единообразия — если команда не могла договориться со своим агентом и отказывалась участвовать в гонке, то и телевидение ее не показывало. Гонки мало ходили на бизнес, это было сборище обеспеченных энтузиастов.

В 1981-м Экклстоун изменил это положение. Сначала он договорился с разными командами подписать соглашение, по которому они

Изначально условия соглашений телеканалами контролировали команды гонщиков, но переговорщиком от их имени выступал именно Берни. В 1982 году он подписал соглашение с Европейским союзом телетрансляторов (European Broadcasting Union) о гарантированном показе соревнований. Зная о таких условиях, спонсоры — производители двигателей в известных европейских автомобильных компаниях — стали платить командам больше, а те — больше тратить на усовершенствования двигателей для соревнований и на оплату пилотов.

В 1987 году Экклстоун создал компанию Formula One Promotions and Administration, которая полу-

чила часть доходов от телетрансляций гонок и стала распределять деньги на призы командам и гонщикам. Экклстоун продал команду «Брэбэм» и переключился на организацию гонок. Вскоре лучшие пилоты в его соревнованиях получали по \$10–12 млн. А среди поставщиков команд оказались ведущие разработчики моторов — Honda, Renault, Porsche, Lamborghini.

Сегодня серия «Формула-1» — это 21 гонка на автодромах по всему миру с марта по ноябрь, в которых участвуют 11 команд. Компания FOG — непубличная, но Forbes оценивает ежегодную выручку организаторов гонок в \$1,8 млрд, около половины этой суммы составляет призовой фонд, который делят между собой команды-участницы, исходя из занятого их гонщиками места в каждой конкретной гонке.

Доход приносит продажа прав на телетрансляции (около 30% выручки), примерно такую же сумму платят организаторы Гран-при на местах за право проведения соревнований. Например, контракт Гран-при в Сочи оценивается в \$60 млн. Еще источниками дохода являются спонсорство и реклама — они приносят около 15% от выручки. Среди глобальных партнеров F1 — Rolex, Heineken, Pirelli, UBS, Tata и Emirates. Российскими спонсорами успели побывать «Газпром», «Сибур», АвтоВАЗ, «Аэрофлот», МТС, «МегаФон» и др., но дольше одного сезона контракты не длились.

«Формула» в цифрах

26 лет — средний возраст пилота «Формулы-1»

2–3 кг теряет за одну гонку пилот

36,5 млн составила зарплата самого дорогого гонщика «Формулы-1» Фернандо Алонсо из команды McLaren в 2016 году

47 пилотов погибли за все существование «Формулы-1»

1,2 млрд руб. составили затраты на организацию Гран-при в Сочи

Источник: TNS, Men's Health Россия, РБК, formula1.com

Самый преданный отечественный спонсор «Формулы-1» — «Лаборатория Касперского», которая спонсирует гонки с 2010 года. «У меня есть мечта. Когда Ferrari получает Кубок конструкторов, в Маранелло на доске почета появляется изображение машины команды и остается там навеки. Мне бы очень хотелось, чтобы в историю вошел болид Ferrari с моим логотипом», — говорил РБК Евгений Касперский. В презентации Liberty Media подчеркивается, что общая стоимость долгосрочных (до 2026 года) партнерских контрактов «Формулы» составляет \$9,3 млрд.

Добавить Голливуда

Преемником Берни Экклстоуна на посту CEO F1 стал 62-летний Чейси Кери. Владелец запоминающихся густых усов сделал успешную карьеру медиаменеджера в структурах News Corp Руперта Мердока. Сам австралийский медиамагнат публично называл Кери своим будущим преемником у руля медиаимперии. После реорганизации News Corp в 2013 году Кери был назначен операционным директором компании 21st Century Fox — конгломерата, в который объединены принадлежащие Мердоку активы в кино- и телеиндустрии. Компания Liberty Media миллиардера Джона Мэлоуна, купившая Formula One Group, является крупнейшим акционером News Corp (при этом у семьи Мердок остается больше голосующих акций).



Преемником Берни Экклстоуна на посту CEO F1 стал 62-летний Чейси Кери, которого, в свою очередь, Руперт Мердок называет своим будущим преемником у руля News Corp

Новые владельцы не скрывают, что рассчитывают сделать самые скоростные автогонки более популярными в богатых США. F1 всегда вызывала огромный интерес в Европе, а с недавних пор и на растущих рынках Азии, однако в США всегда оставалась в тени других гоночных серий — Nascar, IndieCar и других. Этапы F1 проводились на американских трассах с 1959 года, однако низкий зрительский интерес и конфликты владельцев американских трасс с организаторами F1 неоднократно приводили к тому, что Гран-при США на несколько лет уходил из расписания гонок сезона. Так, соревнования в США не проводились с 1992 по 2000 год и с 2008 по 2012 год.

Последние пять сезонов гонщики соревнуются в США на трассе неподалеку от города Остин в Техасе, при этом посещаемость соревнований на этом этапе неуклонно падает. Интересу американцев не способствует и отсутствие в гонках американских гонщиков и сильных команд. В последнем чемпионате приняла участие только одна американская «конюшня» Naas, высшим достижением которой стало седьмое место ее гонщика на одном из этапов. «Я достаточно много времени провел в американской серии IndyCar и хочу сказать, что за океаном умеют делать настоящие автоспортивные шоу», — говорит гонщик программы SMP Racing Михаил Алешин. — Причем это несколько не вредит спортивной составляющей. Ожидаю, что новые

руководители «Формулы-1» также придадут гонкам этот элемент зрелищности, которого сейчас явно не хватает».

Перед новым менеджментом стоит также задача остановить падение доходов от продажи прав и спонсорских контрактов: начиная с 2008 года глобальная телеаудитория гонок F1 снизилась с 600 млн до 400 млн человек. Чейси Кери говорит, что видит возможность восстановления роста популярности в продвижении гонок через более современные каналы, в частности, с помощью социальных сетей и стриминговых медиа. 86-летний Экклстоун, по мнению многих экспертов, не давал развиваться бизнесу в этом направлении, так как не принимал всерьез социальные сети в качестве канала продвижения. «Мы работаем с телевидением, это прежде всего», — заявлял он в интервью РБК.

Кери, напротив, говорит, что «готов инвестировать в цифровые платформы. В отличие от своего предшественника, который заявлял, что смотрит на бизнес F1 «глазами дилера поддержанных автомобилей», новый глава «королевских гонок» подчеркивает, что будет ориентироваться на свой опыт медиаменеджера, выбирая пути и стратегии развития. «Я понимаю, как продавать это шоу не только при помощи традиционных СМИ, но и при помощи современных цифровых медиа», — заявил Кери в интервью официальному сайту F1. — За 30 лет в медиа я научился работать с крупным и сложно устроенным бизнесом и с непростыми личностями в нем — ведь перед приходом в F1 я неплохо потренировался на Голливуде».

Еще одной проблемой, которая стоит перед Liberty Media, является возвращение зрелищности соревнованиям. Забота о безопасности пилотов практически исключила обгоны на трассе, а разница в классе машин делает результат всего сезона предсказуемым. «Даже на многоуровневой парковке обгонов больше, чем здесь», — высказал мнение, разделяемое многими поклонниками автогонок, экс-ведущий популярного телешоу Top Gear Джереми Кларксон. Эту проблему только с помощью новых медиа не разрешить. ■

ФОТО: Bloomberg

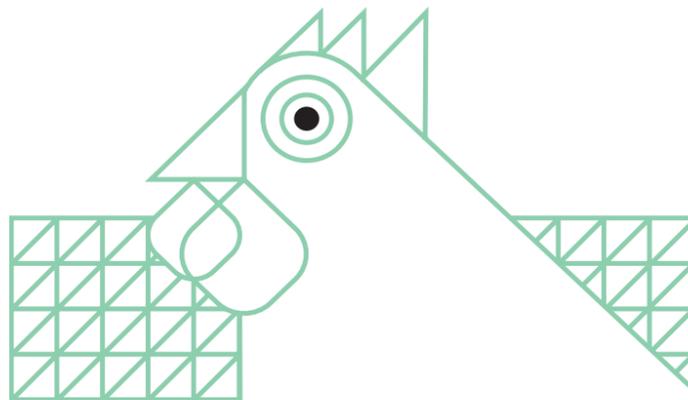
Россия и «Формула-1»

Трансляции «Формулы-1» стартовали в России в 1992 году, когда ВГТРК заключила первый контракт на показ гонок. Весной этого года российское телевидение будет отмечать в прямом эфире 25-летие гонок. За это время «Формула-1» мигрировала с канала на канал, успев побывать на «ТВ Центре», РЕН ТВ, после чего неизменно возвращалась на спортивные каналы ВГТРК. Сейчас пра-

ва на показ «Формулы-1» принадлежат структуре «Матч ТВ». Практически неизменно «Формулу» комментировал Алексей Попов, который и сейчас работает в структуре «Матч ТВ». Последние семь лет рейтинги «Формулы» постепенно снижаются, что может быть связано с тем, что в прошлом остались успехи Виталия Петрова и Даниила Квята. Сейчас стабильно рейтинги на ТВ собира-

ет лишь российский этап «Формулы» Гран-при Сочи, но и они невелики, если сравнивать с другими видами спорта. Например, рейтинг TVR первого Гран-при в Сочи в 2014 году был 1,22 на канале «Россия 1», в 2015-м — 1,05, а в 2016-м — 0,53, правда, транслировал гонки менее популярный канал «Матч ТВ». Рейтинги самых популярных соревнований по футболу превышали в 2016 году 8 TVR.

Календарь мероприятий 2017



- 09 февраля** Налоговые маневры 2017: Новое в законодательстве и практике
- 21 февраля** Логистика. Инвестиции в эффективность
- 22 февраля** Деловой завтрак с лидерами фармацевтической отрасли: «Фармацевтическая отрасль — курс на стабилизацию»
- 27 февраля** Программа РБК в рамках Международного Инвестиционного Форума «Сочи-2017»
- 28 февраля** Форум директоров по закупкам
- 14-17 марта** РБК на MIPIM* 2017
- 15 марта** Деловой завтрак. Телеком 2017: Новые вызовы
- 22 марта** От компании к экосистеме: трансформация и устойчивое развитие организации
- 28-31 марта** РБК на BATIMAT Russia*
- 13 апреля** Форум административных директоров
- 19 апреля** Деловой завтрак РБК для лидеров рынка недвижимости «Правовые вопросы развития рынка недвижимости в России»
- 22 апреля** Уголовно-правовые риски при принятии управленческих решений
- 24-28 апреля** РБК на Hannover Messe*
- 16-20 мая** РБК на ПМЮФ 2017
- 24 мая** Ежегодный Форум РБК «Недвижимость в России»
- 1-3 июня** РБК на ПМЭФ 2017
- 15 июня** PR & Marketing* Форум
- 6-12 июля** РБК на Московском Урбанистическом Форуме

По вопросам сотрудничества:

Дарья Иванникова — d.ivannikova@rbc.ru
Юлия Веселова — jveselova@rbc.ru
Валентина Гвоздева — vgvozdeva@rbc.ru
+7 (495) 363-03-14, bc@rbc.ru, bc.rbc.ru

Банки перестали снижать доходность вкладов в долларах и евро

Ставки дошли до края

АЛЕКСАНДРА КИРАКАСЯНЦ

Ставки по валютным депозитам в январе изменили только два банка. Чего теперь ждать валютным вкладчикам?

Хотя почти все банки, входящие в выборку РБК, оставили ставки по депозитам в январе на прежнем уровне, средние ставки, рассчитываемые РБК, снизились. В конце января средняя ставка по депозитам в долларах на год составила 1,09% годовых, а в евро на тот же срок — 0,4% годовых. В декабре средние ставки были чуть выше: 1,14% годовых по вкладам в американской валюте и 0,43% годовых в евро. Чуть меньше снизились средние ставки по депозитам на три месяца: вклады в долларах, открытые в январе, могут принести в среднем 0,3% годовых (против 0,32% в декабре), а депозиты в евро — 0,16% годовых (против 0,17%).

Причина снижения средних ставок при неизменности предложения большинства банков, входящих в выборку, — действия двух крупных игроков. Доходность вкладов изменил Россельхозбанк — он немного повысил ставку по депозиту «Классический» в долларах на короткие сроки. Кроме того, в Бинбанке больше нельзя открыть депозит «Максимальный процент», поэтому в исследовании РБК теперь учитывается вклад «Ежемесячный доход» с существенно более низкими ставками, что и определило динамику средних значений.

Самые высокие ставки по годовым депозитам в долларах сейчас в Московском индустриальном банке (МИБ) и в «Открытии» — доходность вкладов в этих банках составляет 1,75 и 1,59% годовых соответственно. Короткие депозиты с самой высокой ставкой — в том же МИБ и в МКБ. Оба банка предлагают доходность 0,75% годовых по вкладам на три месяца. На втором месте — «Открытие» и Россельхозбанк, ставки в которых составляют 0,35% годовых.

Самый высокий процент по вкладам в евро — в банке «Югра» и МИБ. В «Югре» ставка по депозиту на год составляет 1,4% годовых, в МИБ доходность годового вклада «Классический» чуть ниже — 1% годовых. Немного заработать на трехмесячных депозитах в евро можно в «Югре» — в январе вклад в этом банке можно открыть под 0,9% годовых. Еще в двух банках — МИБ и МКБ — ставка составляет 0,25% годовых.

В декабре большинство банков не снижали ставки из-за того, что у них стало меньше валюты — это обычная ситуация для конца года, на который приходится пик выплат по внешнему долгу, отмечает аналитик Райффайзенбанка Денис Порывай.

Директор департамента развития частного банковского биз-



Максимальные ставки по вкладам на сумму \$1 тыс. и €1 тыс. в 15 крупнейших банках, %

Банки ранжированы по объему привлеченных средств физлиц

Банки	3 месяца		6 месяцев		12 месяцев		Название вклада
	\$	€	\$	€	\$	€	
	● – ставка снизилась ● – ставка повысилась						
Сбербанк	0,01	0,01	0,15	0,01	0,7	0,01	«Сохраняй», «Пополняй», «Управляй»
ВТБ24	—	—	—	—	—	—	Минимальная сумма открытия вклада — \$3 тыс. и €3 тыс.
Альфа-банк	0,25	0,01	0,55	0,01	1,1	0,15	«Победа+», «Премьер+»
Газпромбанк	0,08	0,01	0,7	0,01	1,1	0,08	«Газпромбанк-Перспективный»
Россельхозбанк	0,35	0,01	0,95	0,01	1	0,1	«Классический»
Банк Москвы	0,05	0,01	0,8	0,01	0,8	0,01	«Максимальный доход», «Максимальный рост», «Максимальный комфорт»
Райффайзенбанк	—	—	—	—	—	—	Минимальная сумма открытия вклада — \$5 тыс. и €15 тыс.
Промсвязьбанк	—	—	0,5	—	1	0,15	«Моя копилка»
«Открытие»	0,35	0,1	0,85	0,1	1,59	0,2	«Основной доход»
Бинбанк	0,15	0,001	0,9	0,25	1,2	0,35	«Ежемесячный доход»
Росбанк	—	—	0,1	—	0,3	—	«150 лет надежности»
МКБ	0,75	0,25	1,1	0,6	1,45	0,95	«Все включено», тариф Максимальный доход
Совкомбанк	—	—	—	—	—	—	Минимальная сумма открытия вклада — \$5 тыс. и €5 тыс.
«Югра»	—	0,9	—	1,2	—	1,4	«Доходный год»
Московский Индустриальный банк	0,75	0,25	1	0,5	1,75	1	«Накопительный», «Классический»
Средняя ставка	0,3	0,16	0,69	0,27	1,09	0,4	

Источник: Frank RG

© РБК, 2017

неса Абсолют Банка Евгений Сафонов считает, что в ближайшие два месяца ставки не изменятся: «Несмотря на низкую доходность по вкладам в долларах и евро, клиенты не спешат кон-

вертировать средства в рубли, так как опасаются новых курсовых колебаний. Поэтому у банков нет необходимости стимулировать клиентскую активность повышением ставок, а, кроме того,

возможности для размещения валютной ликвидности ограничены, и банки не заинтересованы в существенном притоке средств в долларах и евро», — рассказывает Сафонов. По прогнозу бан-

кира, в ближайшее время ставка по вкладам в долларах на срок больше года будет не выше 2% годовых, а по вкладам в евро — менее 1% годовых.

Опрошенные РБК эксперты разошлись во мнениях о том, стоит ли хранить сбережения в валюте и в каком объеме.

Валютные вклады как защита от курсовых колебаний имеют смысл, считает Денис Порывай: при этом хранить деньги в долларах все же стоит, причем не меньше половины, полагает он. Большого потенциала для укрепления рубля даже в случае роста нефти до \$60 за баррель нет, считает аналитик. Вместо этого возможна коррекция нефти и ослабление рубля — причиной может послужить торможение экономики Китая из-за возможных протекционистских мер США.

Вкладываться в евро на долгосрочную перспективу тоже может быть хорошей идеей, считает начальник отдела анализа рынков «Открытие Брокер» Константин Бушуев. В конце прошлого года Европейский центральный банк фактически начал ужесточать денежную политику, сократив выкуп обесцененных активов облигаций с €80 млрд до 60 млрд в месяц, отмечает он. Эти действия могут поддержать курс евро. Однако хранить деньги в евро скорее будут крупные зарубежные инвесторы, говорит Бушуев. Для российских же резидентов, по его мнению, активы в рублях в течение нескольких лет будут более перспективным вложением, чем в валюте.

При этом в дополнение к рискам самих валютных сбережений необходимо учитывать и риски банка, в котором эти сбережения хранятся, указывают эксперты. «Нужно обращать внимание не только на ставку, но и на степень надежности банка», — советует консультант консалтинговой группы «Личный капитал» Дмитрий Герасименко. Ведь в случае отзыва у банка лицензии или введения моратория на удовлетворение требований кредиторов клиент получит свои деньги не в валюте вклада, а в рублях по курсу Центрального банка на день отзыва, напоминает он. Кроме того, вкладчики, размещавшие депозиты в проблемных банках, могут не обнаружить себя в реестре вкладчиков после отзыва у банка лицензии: нередки случаи, когда банки, скрывая реальный объем вкладов, попросту не отражают их в отчетности. В такой ситуации существует риск не получить деньги в течение двух недель после отзыва у банка лицензии, как это положено по закону. Сначала Агентство по страхованию вкладов проведет проверку, чтобы удостовериться, что вкладчик действительно держал деньги в проблемном банке, и лишь после этого заплатит страховку. ■