

В Москве и области готовятся принять от граждан 4 млн заявлений о несостоятельности **с. 10**

Хватит ли в России судей для рассмотрения нового вида исков **с. 10**

Мнение: какие минусы есть у банкротства с точки зрения должника **с. 11**



ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА



ПОЛИТИКА	ЭКОНОМИКА	ЛЮДИ	БИЗНЕС	ДЕНЬГИ	30 сентября 2015 Среда No 178 (2195) WWW.RBC.RU
КУРСЫ ВАЛЮТ (ЦБ, 30.09.2015)	▲ \$1= ₽66,24 ▲ €1= ₽74,58	▲ ЦЕНА НЕФТИ BRENT (BLOOMBERG, 29.09.2015, 19.00 МСК) \$48,23 ЗА БАРРЕЛЬ	▲ ИНДЕКС РТС (МОСКОВСКАЯ БИРЖА, 29.09.2015) 784,11 ПУНКТА	▲ МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ РОССИИ (ЦБ, 18.09.2015) \$369,0 МЛРД	

НАЛОГИ Власти ужесточают наказания за уклонение

Тюрьма за неуплату



Уголовная ответственность за неуплату взносов потерялась в России в ходе налоговых реформ. Теперь министр юстиции Александр Коновалов ее восстановит

АЛИСА ШТЫКИНА

Предпринимателей ждет возвращение уголовной ответственности за неуплату страховых взносов. Срок — до семи лет.

Бизнесу грозит новая волна ужесточения ответственности за налоговые правонарушения — в частности, появится уголовная ответственность за неуплату страховых взносов в госу-

дарственные внебюджетные фонды. В понедельник, 28 сентября, соответствующие законопроекты (у РБК есть копии) поддержала комиссия правительства по законопроектной деятельности, рассказали РБК участник заседания и источник, знакомый с его результатами. На подготовку и согласование этих документов у Минюста ушло почти два года, год назад ведомство Александра Коновалова внесло их в правительство.

Под риск уголовной ответственности подпадут неплательщики-физлица и ответственные работники компаний-нарушителей

Речь идет об изменениях в Уголовный и Уголовно-процессуальный кодексы, законы «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний», «О страховых взносах в Пенсионный фонд, Фонд социального страхования и ФОМС» и «О полиции».

Окончание на с. 7

АВИАЦИЯ

Дарится, но не продается

ТИМОФЕЙ ДЗЯДКО,
ЕВГЕНИЙ КАЛЮКОВ

Председатель совета директоров «Трансаэро» Ольга Плешакова вышла из числа акционеров авиакомпании, подарив акции мужу. Теперь Александр Плешаков владеет около 60% «Трансаэро». Но необходимых для сделки с «Аэрофлотом» 75% совладельцы компании собрать не могут, как и кредиторы — договориться о реструктуризации долга.

Председатель совета директоров «Трансаэро» Ольга Плешакова объявила о своем выходе из числа акционеров авиакомпании. «Я и мои дочери больше не являемся акционерами авиакомпании «Трансаэро», — написала она в своем Twitter.

В беседе с РБК Плешакова заявила, что вместе с дочерьми подарила акции «Трансаэро» своему мужу Александру «для консолидации и передачи в «Аэрофлот» по решению правительства».

Окончание на с. 15



ПОДПИСКА: (495) 363-11-01

GUERLAIN

ИДЕАЛЬНЫЙ МУЖЧИНА – ЭТО МИФ. ЕГО АРОМАТ – РЕАЛЬНОСТЬ.

НОВЫЙ МУЖСКОЙ АРОМАТ

«Селдико» ОГРН 1027739191578. Качество товара подтверждено Декларацией о соответствии. * Колонь. Реклама.

GUERLAIN.COM #LHOMMEIDEAL

РБК
ежедневная
деловая
газета

16+

Ежедневная деловая газета РБК
Главный редактор:
 Максим Павлович Солюс
Заместители главного редактора:
 Петр Мироненко, Юлия Ярош
Выпуск: Дмитрий Иванов
Руководитель фотослужбы: Алексей Зотов
Фоторедактор: Наталья Славгородская
Верстка: Константин Кузниченко
Корректура: Марина Колчак
Инфографика: Олеся Волкова, Андрей Ситников

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК
Шеф-редактор проектов РБК:
 Елизавета Осетинская
Главный редактор rbc.ru
 и **ИА РосБизнесКонсалтинг:** Роман Баданин
Заместители главного редактора:
 Ирина Малкова, Надежда Иваницкая,
 Владимир Моторин
Главный редактор журнала РБК:
 Валерий Игуменов
Заместители главного редактора:
 Андрей Бабицкий, Анфиса Воронина
Арт-директор: Ирина Борисова
Руководитель фотослужбы: Варвара Gladkaya

Руководители направлений – заместители главного редактора
Банки и финансы: Елена Тофанюк
Индустрия и энергоресурсы: Петр Кирьян
Информация: Игорь Терентьев
Политика и общество: Максим Гликин
Спецпроекты: Елена Мязина

Редакторы отделов
Экономика: Иван Ткачев
Международная жизнь: вакансия
Мнения: и.о. Иосиф Фурман
Потребительский рынок: Ксения Шамакина
Свой бизнес: Владислав Серегин
Медиа и телеком: Полина Русяева

Адрес редакции: 117393, г. Москва,
 ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Учредитель газеты: ООО «РБК Медиа»
 Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций. Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-59174 от 3 сентября 2014 года.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
 E-mail: business_press@rbc.ru
Генеральный директор: Екатерина Сон

Корпоративный коммерческий директор:
 Людмила Гурей
Коммерческий директор издательского дома «РБК»: Анна Батыгина
Директор по рекламе товаров группы люкс: Виктория Ермакова
Директор по рекламе сегмента авто:
 Мария Железнова

Директор по маркетингу: Андрей Синорский
Директор по распространению:
 Анатолий Новгородов
Директор по производству: Надежда Фомина

Подписка по каталогам:
 «Роспечать», «Пресса России»,
 подписной индекс: 19781
 «Почта России», подписной индекс: 24698

Подписка в редакции:
 Телефон: (495) 363-1101
 Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан
 в ОАО «Московская газетная типография»
 123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1

Заказ № 2235
 Тираж: 80 000

Номер подписан в печать в 22.00
 Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов
 допускается только по согласованию с редакцией.
 При цитировании ссылка на газету РБК
 обязательна.

© «БизнесПресс», 2015

ТРИ ПОПЫТКИ СОХРАНИТЬ МИР ВО ВСЕМ МИРЕ



ФОТО РИА НОВОСТИ

↑ **Лига Наций (1919–1946)** Была создана в 1919 году после Первой мировой войны. Основной ее целью было разрешение споров дипломатическим путем, чтобы не допустить новых войн между великими державами. СССР стал полноправным членом организации в 1934 году, а в 1939-м был исключен за агрессию против Финляндии. Лига просуществовала до 1946 года. На фото: глава советской делегации Максим Литвинов (в центре) во время подготовительной комиссии по разоружению при Лиге Наций, Женева, 1930 год

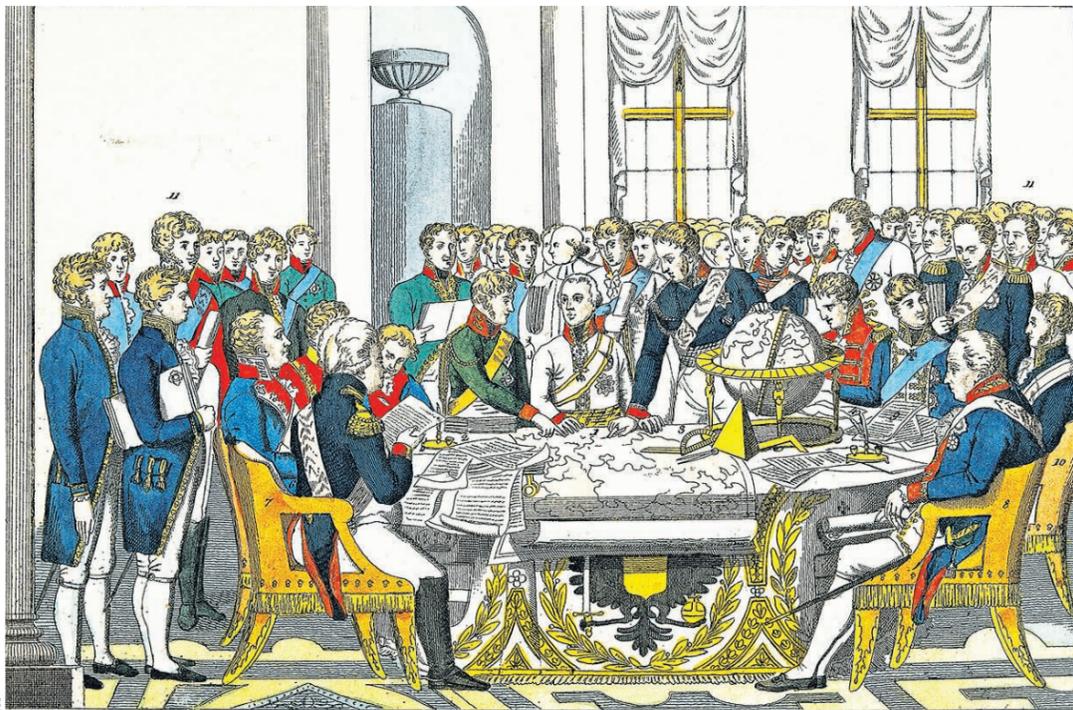


ФОТО Getty Images

Europa's Wiedergeburt durch den großen Herrscherverein zu Wien 1814.
 Kaiser Franz 2. Kaiser Alexander 3. König von Preußen 4. Lord Castlereagh 5. König v. Dänemark 6. König v. Baiern 7. König v. Württemberg 8. Churfürst v. Pfalz u. Herzog v. Bismarck 9. Talleyrand 10. Mediatrische Fürsten und Staatsminister.
 von Martin Engelbrecht.

↑ **Священный союз (1815–1853)** Первая попытка европейских держав создать организацию, гарантирующую безопасность международного порядка, была предпринята после окончания наполеоновских войн. В 1814–1815 годах на Венском конгрессе по инициативе российского императора Александра I (на изображении в зеленом мундире) был создан Священный союз, главной целью которого было предотвращение революций в Европе. В рамках Священного союза, например, российские войска помогли австрийцам подавить революцию в Венгрии в 1849 году. Концом Священного союза стал следующий крупный общеевропейский конфликт — Крымская война 1853–1856 годов

Как Запад отреагировал на инициативы Владимира Путина по Сирии

Вопрос в Асаде

ПОЛИНА ХИМШИАШВИЛИ,
 ГЕОРГИЙ МАКАРЕНКО,
 ОЛЕГ МАКАРОВ

На Западе не стали отвергать инициативы Владимира Путина по урегулированию конфликта в Сирии и даже назвали желательным создание антитеррористической коалиции. Но главный спорный вопрос — должен ли остаться у власти Башар Асад.

ЗА АСАДА, ПРОТИВ ТЕРРОРИЗМА

Стрибуны Генеральной Ассамблеи ООН и после встречи с американским коллегой Барак Обама президент России Владимир Путин разъяснил свою позицию по сирийскому вопросу и суть новых инициатив Москвы. Из слов Путина следует, что Россия считает необходимым поддерживать правительство президента Сирии Башара Асада, оно законно избрано и поэтому легитимно. Войну в Сирии Путин рассматривает как войну Асада и курдского ополчения с террористами. США и их союзники, напротив, поддерживают, в том числе поставками оружия, оппозицию.

Москва, по словам Путина, рассматривает все варианты оказания помощи правительственным силам, в том числе применение силы, но только либо с санкции Совбеза ООН, либо по запросу сирийской стороны, который пока не поступал. Несмотря на то что рассматриваются все варианты, Путин исключил возможности наземной операции.

Предложение России о создании широкой, наподобие антигитлеровской, коалиции против террористов на Генассамблее не получило широкой поддержки. Положительно об усилиях

России ранее высказывались Египет и Китай, но о практической кооперации пока ничего неизвестно. По словам Путина, в такую коалицию должны прежде всего войти страны региона. При этом сама Россия не считает возможным входить в действующую коалицию США, Австралии и Франции, осуществляющую авианалеты на Сирию без санкции ООН.

С США возможная координация в Сирии обсуждалась отдельно, на двусторонней основе, сообщил Путин после встречи с Обамой. Окончательной договоренности нет, консультации будут продолжены, сказал Путин.

Расходятся пока позиции России и США по судьбе Башара Асада. Обама и президент Франции Франсуа Олланд в ООН называли его тираном и палачом, однако СМИ в последнее время говорят о смягчении позиции США, отказе от немедленного ухода Асада и готовности обсуждать процесс политического перехода. Путин заверил собравшихся, что и Асад готов обсуждать транзит власти. «Наряду с поддержкой официальных властей в борьбе с террором мы будем настаивать на проведении параллельно политических преобразований и политического процесса. Насколько мне известно, президент Асад с этим согласен», — сообщил Путин.

ФУНДАМЕНТАЛЬНОЕ СОГЛАСИЕ

Американский президент Барак Обама после полуторачасового диалога с Владимиром Путиным не стал общаться с прессой. А высокопоставленный американский чиновник заявил Reuters, что два президента так и не договорились о судьбе Асада. Но все же они

Различия во взглядах России и США — в том, каким станет процесс смены власти в Сирии и какие последствия он может принести

условились наладить контакты между армиями их стран (чтобы избежать конфликта из-за возможных военных операций в Сирии) и изучить варианты дипломатического решения гражданской войны. «Русские несомненно понимают: важно, чтобы у этого конфликта было политическое решение и чтобы был процесс, ведущий к такому решению», — пояснил чиновник Белого дома.

The Washington Post, ссылаясь на собственные источники в администрации Обамы, подтверждает, что «оба лидера обсуждали необходимость сотрудничества». По версии издания, президенты России и США действительно согласились совместно искать выход из сирийского кризиса, причем Обама «не настаивал» на отстранении Асада от финального решения проблемы. В неофициальном разговоре американские чиновники выражали уверенность, что Путин склонен сотрудничать с США, чтобы лишить Асада власти. С этой точки зрения Вашингтон рассматривает наращивание военного присутствия России в Сирии как необходимое не столько для защиты Асада, сколько для влияния на тех, кто возглавит страну после него.

Из высших чиновников США первым официально прокомментировал российские предложения глава Госдепартамента Джон Керри. После переговоров с российским коллегой Сергеем Лавровым он заявил о договоренности двух сторон «по некоторым фундаментальным принципам»: «Есть общая точка зрения, что Сирия должна быть единым, светским государством, что там должна быть осуществлена смена власти».

Различия во взглядах двух держав — в том, каким станет процесс смены вла-



МНЕНИЕ



ФОТО: из личного архива

МИХАИЛ ТРОИЦКИЙ,
политолог, специалист по международным отношениям

Остались ли у России друзья

Выработка новой стратегии внешней политики подразумевает честный и недвусмысленный выбор потребностей. Необходим четкий ответ на вопрос: зачем России внешняя политика?

ЕДИНОГО ФРОНТА НЕ СКЛАДЫВАЕТСЯ

Первый за десятилетие визит президента Путина в Нью-Йорк для выступления на Генассамблее ООН стал важным сигналом международному сообществу: Москва не утратила интерес к давно сложившимся правилам и процедурам международного взаимодействия. Она готова не только критиковать Запад за его «санкции» и «политические провалы», но и хотела бы привлечь внимание к себе как «ответственному игроку», принимающему участие в урегулировании острых международных кризисов.

Если пути разрешения противоречий вокруг конфликта на Украине пока не просматриваются, то по Сирии Москва предлагает варианты совместных действий. По мнению российских представителей, кроме формирований, лояльных президенту Сирии Асаду, никаких боеспособных частей, противостоящих «Исламскому государству» (ИГ), не существует. Поэтому внешним силам следует не сдерживать формирования Асада, а наоборот, помогать им в битве с ИГ.

С поправкой на большее количество жертв сирийская ситуация похожа на конфликт в Боснии начала 1990-х годов, где воюющие стороны не хотели принимать никакой из мирных планов и продолжали воевать, полагая, что преимущество на их стороне. Внешним игрокам оставалось только решить, какая из конфликтующих сторон должна быть кардинальным образом ослаблена, чтобы компромисс мог быть достигнут.

Аналогичным образом, в Сирии силы, подконтрольные Асаду, «умеренные» повстанцы-сунниты, курды и другие группировки добровольно за стол переговоров не сядут. Во-первых, их разделяет многолетняя гражданская война, в которой каждый продолжает надеяться на свою окончательную победу.

Во-вторых, мало кто из крупных держав готов напрямую участвовать в боях с силами ИГ. США и их арабские партне-

ры (Саудовская Аравия, Катар и другие) возлагают ответственность на Асада за начало гражданской войны в Сирии и не хотели бы разгромить ИГ силами шиитов (Асадом в альянсе с Ираном и Ираком, а теперь еще и Россией). Турция, придерживающаяся схожих взглядов, правда, еще и стремится не допустить усиления курдов. Консенсус среди внешних игроков в вопросе о том, чьи сухопутные силы должны уничтожить ИГ, отсутствует. Все это создает серьезные препятствия на пути создания «единого фронта» борьбы с «Исламским государством».

ТАКТИКА И СТРАТЕГИЯ

Интерес лидеров крупнейших держав, включая Обаму, к российским инициативам по Сирии признан рядом наблюдателей в качестве тактического успеха российской дипломатии. Однако подобные достижения вряд ли конвертируются в осязаемые преимущества, если тактика расходится со стратегией.

За последние 25 лет Россия предпринимала несколько попыток выработать долгосрочную внешнеполитическую стратегию. Первая попытка привела в середине 1990-х годов к идеям многополярности — доктрине, подразумевавшей не столько стремление ограничить влияние Запада, сколько создание ситуативных альянсов как с США и их союзниками, так и с Китаем и другими развивающимися государствами Азии.

В итоге пока ни один из таких «геополитических» альянсов не оказался достаточно прочным и не принес Москве ожидаемой выгоды. Россия стала единственной современной великой державой, практикующей частые и довольно резкие внешнеполитические развороты — начиная с 1991 года они происходили один раз в пять-шесть лет. От прозападной политики министра иностранных дел Андрея Козырева в начале 1990-х Россия перешла к жесткому торгу, а затем и конфронтации с Западом по поводу конфликтов на Балканах. За новым потеплением начала 2000-х последовали мюнхенская речь российского президента и острый конфликт с Западом вокруг Грузии. «Перезагрузка» с США сменилась через полдесятилетия практически пол-

ной заморозкой отношений и ставкой на альянс с Китаем.

Другой стратегической идеей последних десятилетий стала интеграция на постсоветском пространстве. Она последовательно реализовывалась президентом Путиным примерно с начала 2003 года и привела к созданию достаточно тесного экономического объединения в лице Евразийского союза. Однако к концу 2013 года эта стратегия натолкнулась на препятствие в виде окончательного отказа Украины вступить в эксклюзивный торговый блок с Россией и была «потеряна».

РЕФОРМА ИЛИ КОНСЕРВАЦИЯ?

Третьим вариантом стратегии стал радикальный вариант многополярности: необходимо добиться существенного ослабления Запада во главе с США прежде, чем любые другие российские внешнеполитические цели могут быть реализованы. Среди российского внешнеполитического сообщества распространены ожидания скорого краха текущего миропорядка и перехода к новому, более благоприятному для России.

Последние же выступления и дискуссии в ООН вряд ли подтверждают эти ожидания. Радикальная реформа мироустройства пока не просматривается. Встать единым фронтом на борьбу с США жаждут единицы. И к числу «революционеров» явно не относятся крупнейшие развивающиеся страны Китая и Индия.

К тому же Индия с Германией и Бразилией продвигают реформу иного характера, которая вряд ли нравится России, — «адаптация» к новым мировым реалиям. Сложившиеся правила игры могут не нравиться многим, однако альтернативы (например, наделение великих держав особыми правами в соседних регионах, неявно предлагаемое Россией) вызывают в международном сообществе сомнения, а опасности переходного периода — страх. Ни кардинального «передела» мира, ни погружения его в хаос не происходит, консерватизм на мировой арене в целом преобладает.

Выработка новой эффективной стратегии подразумевает четкий ответ на вопрос: зачем России внешняя политика? Многие потребности могут оказаться взаимоисключающими. Базовая потребность в безопасности государства обсуждению не подлежит, однако на ней нельзя построить современную международную стратегию. Заплатив конечную и разумную цену за безопасность, нужно переходить к формированию позитивной концепции национального интереса, который и определит стратегию государства на мировой арене.

Результатом процесса, скорее всего, станут неожиданные формулировки национальных интересов, которые позволят России выйти из традиционной для нее ловушки выбора между Западом и Востоком.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

↑ **ООН (1945 — ?)** После начала Второй мировой войны стало очевидно, что Лига Наций не справилась со своими задачами. С 1942 года участники антигитлеровской коалиции вели переговоры о новой международной организации. Договоренности о создании ООН были достигнуты на Ялтинской конференции в феврале 1945 года, официально она начала работу в июне 1945-го. Сейчас в состав ООН входят 193 государства. На фото слева направо: лидеры стран-союзников Уинстон Черчилль, Франклин Рузвельт и Иосиф Сталин на Ялтинской конференции

сти и какие последствия он может принести. В любом случае, отметил Керри, сотрудничество России и США неизбежно, поскольку сейчас на карте стоит само существование Сирии.

ЖЕЛАТЕЛЬНАЯ КОАЛИЦИЯ

Президент Франции Франсуа Олланд, выступавший на Генассамблее после Путина, осторожно поддержал предложение российского лидера создать «широкую антитеррористическую коалицию», назвав ее образование «возможным, желательным и необходимым». При этом, по словам Олланда, эта структура должна «иметь четкую основу», иначе планы ее создания так и не получат воплощения.

Эта основа заключается в положениях принятого в 2012 году Женевского коммюнике, подразумевающего формирование на основе взаимного согласия переходного управляющего органа из членов нынешнего правительства и оппозиции, объяснил Олланд. В отличие от Путина, его французский коллега в очередной раз исключил участие Асада в решении сирийского конфликта, сказав, что заставить сотрудничать «жертв и палача» не представляется возможным.

Позже и Обама подтвердил неприимную позицию США по Асаду. «Для победы над ИГИЛ в Сирии необходим новый лидер», — заявил во вторник утром президент США, выступая на антитеррористическом саммите в штаб-квартире ООН в Нью-Йорке. ▀

«СВК Холдинг» продает «Красную поляну»

ООО «СВК Холдинг». Реклама

В октябре этого года на Единой электронной торговой площадке пройдет открытый электронный аукцион по продаже сочинского горнолыжного курорта Красная Поляна. Заказчик торгов — аффилированная компания Сбербанк ООО «СВК Холдинг»

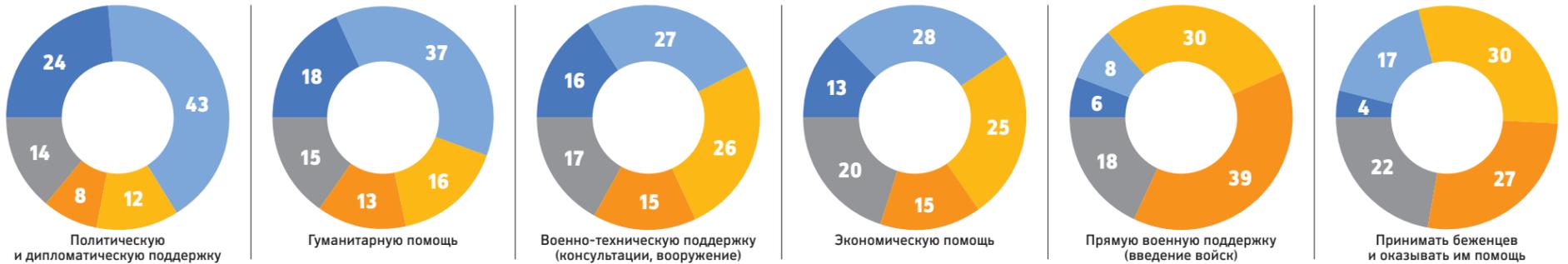
Начальная цена лота составляет 35 млрд рублей, размер задатка — 3 млрд рублей. Прием заявок от покупателей будет осуществляться со 2 сентября по 2 октября 2015 года. Сами торги пройдут в 12:00 9 октября

Лот включает в себя 96,9144% обыкновенных именных бездокументарных акций (в количестве 54 022 акции) в уставном капитале НАО «Красная Поляна». Курорт Красная Поляна включает в себя несколько десятков апартаментов и гостиниц европейского класса, автомобильные и канатные дороги, горнолыжные и велосипедные трассы, кафе, рестораны, а также комплекс инфраструктурных сооружений

69% россиян выступают против введения российских войск в Сирию

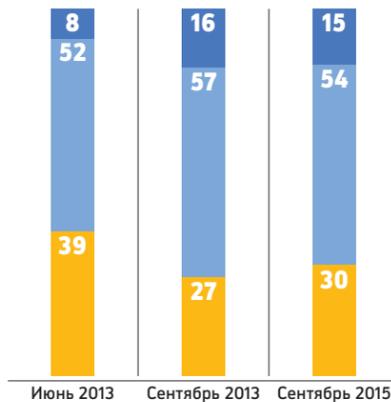
Как вы считаете, должна ли Россия оказывать руководству Сирии... (%)

Определенно да Скорее да Скорее нет Определенно нет Затрудняюсь ответить



Следите ли вы за тем, что происходит сейчас в Сирии? (%)

Внимательно слежу
Я немного знаю о последних событиях в Сирии, но не слежу за ними пристально
Я ничего не знаю о последних событиях в Сирии



С каким из мнений о том, что сейчас происходит в Сирии, вы бы скорее согласились? (%)

В % от числа ответивших, что осведомлены о последних событиях в Сирии; один ответ

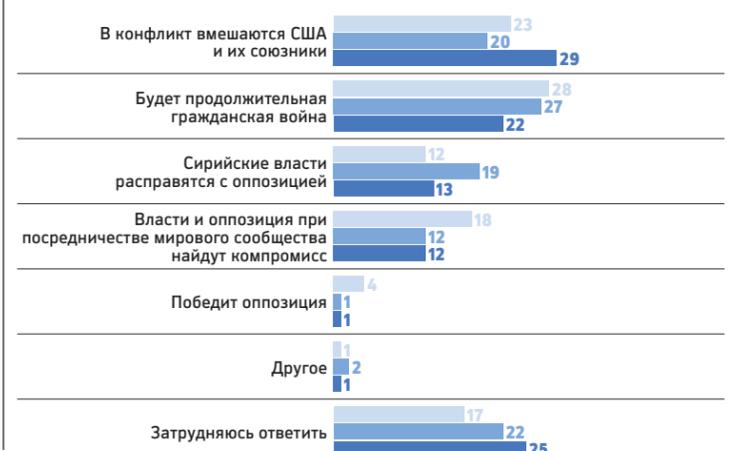
Июнь 2013 Сентябрь 2013 Сентябрь 2015



Каким вам видится сценарий развития политического конфликта в Сирии? (%)

В % от числа ответивших, что осведомлены о последних событиях в Сирии; несколько вариантов ответа

Июнь 2013 Сентябрь 2013 Сентябрь 2015



Опрос проведен 18–21 сентября среди 1600 человек в возрасте от 18 лет, проживающих в 134 населенных пунктах 46 регионов России.

Источник: Левада-Центр

Россияне готовы поддерживать режим Башара Асада, но участие в боевых действиях не одобряют

Воевать не готовы

ФАРИДА РУСТАМОВА

Большинство россиян против ввода войск в Сирию, свидетельствует опрос Левада-Центра. Они также не хотят принимать в России беженцев и помогать им. Но Москва должна поддерживать режим Башара Асада политически и дипломатически, считают опрошенные.

АСАД ПРАВ

Все меньше россиян сохраняют нейтралитет в отношении сирийского конфликта, свидетельствует сентябрьский опрос Левада-Центра. Два года назад (июнь 2013 года) половина из тех, кто следит за событиями в Сирии, не поддерживали ни сирийское руководство, ни оппозицию, а почти треть (29%) были на стороне президента Башара Асада. Сейчас нейтральный показатель снизился на 11 процентных пунктов (39%), а правительство Асада стали поддерживать 36% россиян. Сторонников сирийской оппозиции среди них почти не прибавилось: 10% в сентябре против 9% в июне 2013 года.

Одобрят ли россияне политику руководства страны в отношении Сирии? Около 40% «скорее одобряют» или поддерживают целиком, противоположного мнения придерживаются 11% опрошенных. Каждый третий россиянин (33%) вообще не интересуется политикой России в отношении Сирии.

Под политикой России понимают поддержку режима Башара Асада и неприятие сценария, произошедшего в Ираке, уточняет замдиректора Левада-Центра Алексей Гражданкин. В целом же, говорит он, для большинства россиян сирийский конфликт и ситуация вокруг него не представляют значимого интереса.

Треть из тех, кто следит за ней, считают, что Москва, сотрудничая с Дамаском, защищает российские интересы на Ближнем Востоке и обеспечивает безопасность российских компаний в регионе (30%, можно было выбрать несколько вариантов ответа). Еще около трети (28%) полагают, что таким образом Россия пытается укрепить свои позиции в мире, авторитет и независимость от западных стран. Одна пятая (22%) опрошенных думают, что российские власти, поддерживая президента Башара Асада, препятствуют распространению влияния «Исламского государства» (ИГ, запрещенной в России террористической организации) и радикального ислама в мире и защищают от этого южные рубежи страны. Другая пятая доля ответов (19%) принадлежит варианту, что Россия защищает последний из оставшихся пророссийски настроенных на Ближнем Востоке режимов.

КАК ПОМОГАТЬ

Россия не должна оказывать прямую военную поддержку (вводить войска) Сирии для поддержки ее руководства,

считают подавляющее большинство россиян — 69%. За ввод войск высказались 14% опрошенных.

Социологи осведомились, должна ли Россия помогать сирийским властям и как. Самыми популярными вариантами среди опрошенных стали политическая и дипломатическая поддержка (67%), а также оказание гуманитарной помощи (55%).

По поводу военно-технической поддержки мнения россиян разделились. Почти две пятых (43%) считают, что российское руководство должно консультировать и вооружать сирийских коллег, почти столько же опрошенных против такой помощи со стороны России (41%). Нет единодушия и по вопросу экономической помощи Сирии: 41% высказались за, 40% — против. Принимать сирийских беженцев и помогать им россияне не хотят: больше половины (57%) респондентов высказались против, за — каждый пятый (21%).

«Россияне в большинстве своем всегда против военных действий», — говорит Алексей Гражданкин. Однако, по его словам, среди них, как и в странах бывшего советского блока, «не проросли принципы гуманизма», поэтому россияне пока не расположены к поддержке и приему беженцев. «Также здесь играет роль сложное отношение к мусульманам, в которых многим россиянам видится агрессия», — поясняет Гражданкин.

Власти прислушиваются к социологии, но однозначно сказать, руководствуются ли они ею при оказании

Самым популярным вариантом российской помощи Сирии среди опрошенных стала политическая и дипломатическая поддержка (67%)

военной помощи, нельзя, говорит председатель комиссии президентского Совета по правам человека по военно-гражданским отношениям Сергей Кривенко. «Россияне не приемлют масштабные военные действия, но руководство страны порой принимает решения, противоречащие мнению общества», — рассуждает он.

В начале сентября в западных, а затем и в российских СМИ появились сообщения о наращивании российского военного присутствия в Сирии, а также о возможном участии российских военнослужащих и тяжелой военной техники в боевых действиях. Минобороны позднее подтвердило присутствие российских военных в Сирии, но указало, что в боевых действиях они не участвуют. По утверждению ведомства, они находятся в Сирии в соответствии с договорами и контрактами, заключенными с Дамаском: обеспечивают работу пункта материально-технического обеспечения в порту Тартус, сопровождают поставки продукции военного назначения и контролируют целевое использование поставленного вооружения.

Опрос проводился 18–21 сентября 2015 года по репрезентативной всероссийской выборке городского и сельского населения среди 1600/800 человек в возрасте 18 лет и старше в 134 населенных пунктах 46 регионов страны. Статистическая погрешность исследований не превышает 3,4/4,1%. ■

Мнения спикеров



**Павел
Ланчиков**

генеральный директор
Учебного центра Huawei

Цель проведения настоящей дискуссии состояла в том, чтобы инициировать диалог между представителями государственных организаций, университетами и частными компаниями, поскольку мы все заинтересованы в повышении образовательного уровня отрасли ИКТ. О проблеме разрыва между системой образования и внешним миром (между ожиданиями работодателей и уровнем компетенций выпускников), известной как кризис Кумбса, говорят уже более 40 лет. Порой складывается впечатление, что раз проблема живет столь долго, то это уже и не проблема, а объективная реальность, с которой нужно работать. На этом фоне требования бизнеса и регуляторов к вузам выглядят несколько завышенными. Даже ведущие вузы в сфере ИКТ не в состоянии угнаться за изменениями технологий и решений, ресурсов для обновления материально-технической базы всегда недостаточно. Достаточно узкие компетенции должны развиваться внутри самих компаний за их счёт. Это не означает, что вузам нечего улучшать. В частности на данный момент недостаточно внимания уделяется вопросам повышения квалификации преподавателей образовательных учреждений на базе внутрикорпоративных учебных центров компаний-лидеров

рынка. В этом направлении требуется определенная координация и софинансирование, а возможно и программы национального уровня со стороны профильных министерств, при определенной дисконтной ценовой политике учебных центров. У нашей компании есть опыт реализации масштабных проектов в этом направлении за рубежом, а также в России: это программа Seeds for the Future*, которая предполагает обучение студентов и молодых специалистов в штаб-квартире Huawei в Китае; Сетевые академии; различные конкурсы по ИКТ-технологиям, примером которых является недавно завершившийся Honor Cup*; сотрудничество с ведущими вузами в области исследований и разработок. Но максимального эффекта в подобных проектах обновления высшей школы можно добиться только при скоординированном участии и вовлеченности в процесс всех сторон: представителей органов власти, образовательных учреждений и бизнеса. Мы намерены увеличить инвестиции в образовательные проекты, поэтому приглашаем участников рынка к сотрудничеству для определения самых эффективных направлений деятельности, которые помогут повысить профессиональный уровень отрасли высоких технологий.

Частный бизнес – образованию. Повышение эффективности взаимодействия образовательных организаций, органов власти и бизнеса

Официальный
партнер



**Светлана
Мальцева**

руководитель школы
бизнес-информатики НИУ ВШЭ

Существующий разрыв между ожиданиями работодателей и компетенциями современного выпускника вуза традиционно воспринимается как отставание образовательных программ и квалификации академического сообщества вузов от современного уровня развития определенной отрасли. Однако сегодня это не всегда так. Ведущие вузы за последние годы выстроили образовательные процессы в тесной интеграции с компаниями-лидерами, преподавательский состав обновился, стажировки в компаниях являются частью обучения студентов. С учетом неоднородности развития бизнес-структур и самих отраслей, зачастую возникает ситуация, когда компетенции и практические навыки выпускника опережают существующие потребности конкретного предприятия, которое может не быть ориентированным на лучший мировой опыт.

Важную часть в устранении разрыва в обоих случаях играет развитие наряду с профессиональными, общекультурных и общепрофессиональных компетенций, обеспечивающих навыки коммуникации и межличностного общения (soft skills) и позволяющих выпускнику быстро адаптироваться к работе. Существенное преимущество

в формировании таких компетенций имеют междисциплинарные программы.

Развивая движение навстречу вузов и бизнеса, важно учитывать опыт компаний-мировых лидеров, которые в своей практике имеют разнообразные формы взаимодействия не только со студентами, но и с академическим сообществом вузов: академические альянсы, конкурсы образовательных проектов, исследовательские лаборатории, центры компетенций, базовые кафедры и т.д.

Профессиональные стандарты, актуальный перечень профессий, прогноз развития глобального и локального рынка труда, продвинутая образовательная аналитика – все это также создает важные ориентиры для вузов при разработке и модернизации образовательных программ.



«Человек может столкнуться с такой ситуацией, что его остановит инспектор и сообщит ему, что его водительские права недействительны»

ШТРАФЫ Правительство предложило лишать водительских прав за просроченные штрафы

Не платишь — не едешь

МАРИЯ МАКУТИНА

Правительство предлагает лишать водительских прав за просроченные штрафы на сумму 10 тыс. руб., в Госдуме это предложение поддерживают. Тогда водители могут не узнать о том, что их уже лишили прав, указывает эксперт.

Правительство направило в Госдуму поправки к законопроекту, позволяющему временно лишать водительских прав злостных должников и неплательщиков алиментов. Законопроект был внесен группой депутатов во главе с эсэром Александром Агеевым и принят в первом чтении в конце января. Авторы предложили дать право судебным приставам временно ограничивать право должников на управление транспортным средством, если они вовремя без уважительных причин не погасили алименты, возмещение вреда, причиненного здоровью или в связи со смертью кормильца, компенсацию морального вреда, выплаты авторских вознаграждений.

СПИСОК ИЗМЕНИЛИ

Ко второму чтению правительство предлагает не распространять этот законопроект на невыплату авторских вознаграждений, а также уточня-

ет, что под него попадает моральный вред, причиненный только преступлением.

Вместе с этим правительство предложило еще одно основание для лишения должника водительских прав — неуплату административного штрафа, назначенного за нарушение порядка пользования специальным правом в виде права управления транспортным средством, следует из внесенных поправок (есть в распоряжении РБК). В них уточняется, что речь идет об автомобильном, воздушном, морском и внутреннем водном транспорте, мотоциклах, мопедах, квадроциклах, трициклах и самоходных машинах.

Если должник не уплатил штраф в отведенные законом 60 дней, штраф в течение десяти дней направляется судебным приставам, которые в течение трех дней возбуждают исполнительное производство и извещают об этом должника. Ему дается пять дней на оплату, и по истечении этого срока пристав вправе будет вынести постановление о временном лишении прав, пояснил РБК собеседник в профильном комитете Госдумы.

КОГО НЕ ЛИШАТ

Ограничение не будет применяться в случае, если сумма задолженности по исполнительному документу не превышает 10 тыс. руб. и если оно

лишает должника основного источника средств к существованию. Не коснется оно и тех, кто получил отсрочку или рассрочку исполнения требований исполнительного документа.

Кроме того, права не отберут, если должник является инвалидом или имеет на иждивении инвалида первой или второй группы, а также ребенка-инвалида. Запрет на управление автомобилем не коснется и тех, для кого личный транспорт «является единственным средством для обеспечения жизнедеятельности с учетом ограниченной транспортной доступности постоянного места жительства».

Пристав должен будет уведомить должника о том, что он временно лишен права на управление транспортом за неуплату штрафа, «глаза в глаза», уточняет первый зампреда комитета конституционного комитета, один из авторов законопроекта, единоросс Вячеслав Лысаков. Депутат поддерживает предложенные поправки. Сразу после уплаты задолженности, согласно законопроекту, ограничение на управление транспортом снимается.

ОПАСНАЯ ИНИЦИАТИВА

Координатор движения «Синие ведерки» Петр Шкуматов считает инициативу опасной. «У нас большое количество штрафов выписывается по

Ограничение не будет применяться в случае, если сумма задолженности по исполнительному документу не превышает 10 тыс. руб. и если оно лишает должника основного источника средств к существованию

материалам видеофиксации, и часто происходит, что они либо не высылаются, либо не туда приходят. В таком случае они не отменяются, в итоге получается, что у нас действует абсолютная презумпция виновности человека перед государством, и в этой ситуации законодатель только закручивает гайки», — считает Шкуматов. По его мнению, пристав не будет предупреждать должника лично, а будет уведомлять повесткой, которую тоже «непонятно куда посылают». «В результате человек может столкнуться с такой ситуацией, что его остановит инспектор и сообщит ему, что его водительские права недействительны», — предполагает эксперт.

Авторы законопроекта ссылаются на эффективный опыт временного ограничения должников в праве на выезд из страны. Согласно указанным в пояснительной записке данным, за восемь месяцев 2014 года судебными приставами-исполнителями было вынесено более 668 тыс. постановлений о временном ограничении на выезд должников из РФ, из них почти 293,7 тыс. — по исполнительным документам о взыскании алиментов. В результате 43,7 тыс. должников, в том числе 12,6 тыс. по алиментным обязательствам, выплатили свои долги. Таким образом, в полном объеме была погашена задолженность по алиментным обязательствам в размере более 1,5 млрд руб. ■

НАЛОГИ **Власти ужесточают наказания за уклонение**

Тюрьма за неуплату

→ Окончание. Начало на с. 1

Под риск уголовной ответственности подпадут неплательщики-физлица (прежде всего среди индивидуальных предпринимателей) и ответственные работники компаний-нарушителей.

Теперь законопроекты об ужесточении ответственности за неуплату страховых взносов должны быть рассмотрены на заседании правительства. Глава профильного комитета Госдумы — по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству — Павел Крашенинников не стал обсуждать перспективы. «Давайтеждемся, когда правительство внесет проект, тогда будем смотреть». «Главное, чтобы не было конкуренции и пересечения репрессивных статей УК, иначе могут возникнуть проблемы на практике», — считает он.

УКЛОНЯТЬСЯ СТАНЕТ ОПАСНЕЕ

Во-первых, Минюст предлагает добавить страховые взносы в ст.199.2 УК (сокрытие денежных средств либо имущества организации или ИП, за счет которых должно производиться взыскание налогов и (или) сборов). Сейчас в статье фигурируют только «налоги и (или) сборы», а максимальное наказание составляет пять лет лишения свободы. В новой редакции максимальная санкция возрастет до семи лет, а штрафы с 200–500 тыс. до 500 тыс. — 2 млн руб.

Кроме того, в УК появятся две новые статьи — уклонение от уплаты в государственные внебюджетные фонды страховых взносов страхователя-физлица (ст.199.3) и взносов с организации (ст.199.4).

Для физлиц — индивидуальных предпринимателей или других плательщиков без статуса ИП занижение базы для начисления взносов, предоставление заведомо неправильного исчисления или вовсе непредоставление расчетов может закончиться штрафом до 200 тыс. руб. или обязательными работами на 360 часов. А если эти нарушения совершены в крупном размере, наказание может составить до года лишения свободы, а штраф вырастет до 300 тыс. руб.

Для организаций (ст.199.4) наказание за аналогичное преступление будет строже. Для крупного размера — штраф до 300 тыс. руб. и лишение свободы до одного года, для особо крупного (или в составе группы) штраф вырастет до 500 тыс. руб., а срок лишения свободы — до четырех лет. Избежать уголовной ответственности по двум новым статьям будет возможно тем, кто совершит преступление впервые и полностью выплатит недоимку, пени и штраф.

Для правонарушений по новым статьям будет работать та же схема возбуждения уголовного дела, что и в налоговых делах, следует из законопроекта. Следователь обязан предупредить налогоплательщика о выявленном нарушении, на ответ им отведут 30 дней, после чего СКР уже будет решать, возбуждать ли уголовное дело. Но такое решение можно будет принять и не дожидаясь ответа из ФНС.

После отмены с 1 января 2010 года единого социального налога (ЕСН)

страховые взносы во внебюджетные фонды оказались вне правового регулирования Уголовного кодекса, хотя традиционно «обеспечивались уголовно-правовой охраной», отмечают авторы законопроекта. Уголовная ответственность за уклонение от уплаты страховых взносов действовала до 2003 года, когда была упразднена в связи с тем, что систему страховых взносов заменил ЕСН. В 2010 году было решено вернуться к страховым взносам, однако уголовная ответственность не была возвращена.

БЮДЖЕТНЫЕ НЕДОСТАЧИ

По данным Пенсионного фонда, которые приводит Минюст, более 8 тыс. компаний уклонились от уплаты страховых взносов с 2012 года по октябрь 2014-го, в общей сложности бюджет недосчитался за этот период 96,6 млрд руб. Возвращение уголовной ответственности за уклонение от уплаты страховых взносов позволит «эффективно защитить фискальные интересы государства», отмечалось в пояснительной записке к проекту.

Уголовная ответственность за уклонение от уплаты страховых взносов действовала до 2003 года, когда была упразднена в связи с тем, что систему страховых взносов заменил ЕСН

Природа страховых взносов отличается от налогов, но сейчас эти отчисления, по сути, носят псевдоналоговый характер, а Пенсионный фонд просто служит проводником денежных потоков, хотя ФНС могла бы справиться с этой задачей самостоятельно, говорит первый вице-президент «Опоры России» Владислав Корочкин. «Мы не поддерживаем это ужесточение. Гораздо лучше было бы передать эти функции ФНС и избавить бизнес от излишних проверок двух дополнительных фондов», — рассуждает он.

«Мы в целом относимся к этой инициативе нейтрально, поскольку, когда был единый социальный налог, такая ответственность была», — отмечает сопредседатель «Деловой России» Антон Данилов-Данильян. Крупный бизнес, в свою очередь, предлагает сначала вынести эти проекты на рассмотрение российской трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений под председательством вице-преьера Ольги Голодец, чтобы детально их изучить, рассказал РБК собеседник в РСПП.

За последний месяц это уже второе планируемое ужесточение ответственности бизнеса за налоговые нарушения. Ранее депутаты-единороссы начали работу по переносу налоговых статей, по которым сейчас не предусмотрена административная ответственность, в новую редакцию Кодекса об административных правонарушениях (КоАП). Это может увеличить штрафы по налоговым статьям в КоАП и осложнить бизнесу отстаивание своей правоты в суде, указывали эксперты. ▣

РБК
МАГАЗИН ИССЛЕДОВАНИЙ

РЕКЛАМА 18+

Скидка
50%
Только в сентябре*

ЗАКАЗАТЬ ИССЛЕДОВАНИЕ

Подробности:
+7 (495) 363-11-12
marketing@rbc.ru

Предложение действительно до 30.09
*Скидка 50% на все исследования 2014 года

КРИЗИС Минфин пересмотрел макроэкономический прогноз на 2015 год

Экономике хуже, бюджету — лучше

Экономический прогноз в цифрах

13,18

 трлн руб.

вместо ранее запланированных
12,54 трлн руб.
составят доходы федерального бюджета в 2015 году



\$53

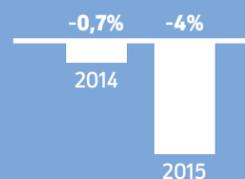
 за баррель

составит средняя цена нефти Urals в текущем году



4%

На **4%** сократятся реальные располагаемые доходы населения в 2015 году против снижения на **0,7%** в 2014 году



3,9%

составит сокращение ВВП в 2015 году, а не **3%**, как закладывалось в предыдущей версии бюджета, принятой в апреле

12,2%

составляет прогнозируемый уровень инфляции в 2015 году



До 3%

 ВВП

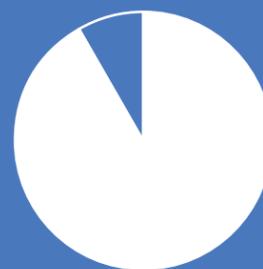
сократится дефицит бюджета по итогам текущего года вместо ранее ожидавшихся **3,7%**

61 руб./долл.

составит средний курс доллара за год вместо **61,5 руб./долл.**

На 8,1%

снизится реальная заработная плата в 2015 году, по оценке Минэкономразвития. В 2014 году она увеличилась на **1,2%**



На 3,4%

снизится, по прогнозу Минэкономразвития, промпроизводство в России в этом году. Это намного больше, чем ожидалось весной (**1,3%**)



ЕЛЕНА МАЛЫШЕВА

Российская экономика упадет по итогам 2015 года сильнее, чем предполагалось, — на 3,9%, следует из новых материалов Минфина. Зато бюджет удастся исполнить с меньшим дефицитом — всего лишь 3% ВВП.

ДОХОДЫ БЮДЖЕТА ВЫРАСТУТ, НАСЕЛЕНИЯ — УПАДУТ

Доходы федерального бюджета в 2015 году составят 13,18 трлн руб. вместо ранее запланированных 12,54 трлн, следует из разработанного Минфином проекта поправок в бюджет 2015 года (доступен на regulation.gov.ru). Расходы предполагается увеличить до 15,380 трлн руб. — против 15,215 трлн в действующей версии бюджета. Дефицит по итогам текущего года, таким образом, сократится до 3% ВВП, вместо ранее ожидавшихся 3,7%.

Поправки в бюджет на 2015 год рассчитаны на основе уточненной оценки макроэкономических показателей Минэкономразвития и касаются только параметров, утвержденных на текущий год, отмечается в проекте Минфина.

По уточненной оценке, российская экономика упадет в 2015 году не на

3%, как закладывалось в предыдущей версии бюджета, принятой в апреле, а на 3,9%. При этом в августе Минэкономразвития понизило оценку снижения ВВП в 2015-м до 3,3%, а министр экономического развития Алексей Улюкаев в середине сентября допустил падение как раз на 3,9%.

По уточненному прогнозу Минэкономразвития, цифры из которого приводятся в проекте поправок Минфина, средняя цена нефти Urals в текущем году окажется больше ожидавшейся ранее (\$53 за баррель против \$50), а курс доллара ниже (61 руб. вместо 61,5). Прогнозируемый уровень инфляции составляет 12,2%.

Снижение реальной заработной платы составит, по оценке Минэкономразвития, 8,1% против прироста на 1,2% в 2014 году, реальные располагаемые доходы населения упадут на 4% против снижения на 0,7% в 2014 году. Промпроизводство, как ожидается, сократится на 3,4%. Это намного больше, чем Минэкономразвития ожидало весной (1,3%). В обрабатывающем секторе падение будет еще глубже — 4,9%.

РОСТ ДОХОДОВ СОКРАТИТ ДЕФИЦИТ ДО 3% ВВП

Законопроект предусматривает увеличение общего объема бюд-

жетных доходов на 641,4 млрд руб. в текущем году (относительно предыдущей версии бюджета), или на 0,8% ВВП, отмечается в законопроекте. Это произойдет за счет увеличения нефтегазовых доходов на 193,2 млрд руб. и нефтегазовых доходов — на 448,2 млрд руб. Из общей суммы 476,1 млрд руб. предлагается направить на сокращение дефицита, который в результате составит 3% ВВП вместо 3,7%. Уровень нефтегазового дефицита в этом году достигнет 11% ВВП.

Увеличение доходов объясняется частично повышением прогноза цены на нефть, но растут и нефтегазовые доходы — за счет увеличения поступлений по НДС, говорится в документе.

Расходы бюджета на 2015 год предлагается увеличить на 165,2 млрд руб., а также перераспределить бюджетные ассигнования в сумме 176,5 млрд руб. Дополнительные трансферты на сумму 124,3 млрд руб. предназначаются Пенсионному фонду в связи с падением его доходов. Почти 18 млрд руб. предлагается внести в уставный капитал Азиатского банка инфраструктурных инвестиций (АБИИ), 12,6 млрд — в уставный капитал Нового банка развития стран БРИКС.

Сокращение в 2015 году количества рабочих поездок за рубеж президента России и председателя правительства позволило сэкономить 261 млн руб.

ЧТО ЕЩЕ ИЗМЕНИТСЯ В БЮДЖЕТЕ

В целом перераспределение средств в бюджете коснется 38 госпрограмм, говорится в проекте. По части из них расходы будут уменьшены, в том числе программа развития здравоохранения (на 6,1 млрд руб.) и соцподдержки (на 5,8 млрд руб.), программа «внешнеполитическая деятельность» (на 6,5 млрд руб.).

По другим программам предлагается немного нарастить расходы: например, на программу развития образования (на 1,4 млрд), обеспечения доступным жильем (на 5,6 млрд), содействия занятости населения (на 1,9 млрд).

В проекте бюджета отмечается, что определенная экономия будет достигнута по статьям, связанным с обеспечением деятельности отдельных федеральных органов власти и высшего руководства страны, — речь идет об уменьшении бюджетных ассигнований на обеспечение визитов делегаций высших органов власти за рубеж. Это связано с «существенным сокращением» в 2015 году количества рабочих поездок за рубеж президента России и председателя правительства в объеме 261 млн руб. ■

НПФ Ассоциация фондов выступила против заморозки накопительной пенсии

Пенсионные потери

АЛЬБЕРТ КОШКАРОВ

Негосударственные пенсионные фонды просят правительство не замораживать в 2016 году пенсионные накопления граждан. Экс-министр финансов Алексей Кудрин уверен, что судьба накоплений на 2016 год «почти предрешена».

ПОТЕРИ НА 30 МЛРД

Очередная заморозка пенсионных накоплений граждан нанесет ущерб российской экономике и приведет к новым убыткам граждан, говорится в письме НАПФ, адресованном российскому премьеру. В ассоциации подсчитали, что за два последних года, когда государство не перечисляло на счета НПФ средства будущих пенсионеров, десятки миллионов человек понесли убытки на сумму около 30 млрд руб. Речь идет о почти 28 млн россиян, выбравших для формирования своей будущей пенсии негосударственные пенсионные фонды.

Информация о том, что правительство обсуждает очередную заморозку пенсионных накоплений, появилась в СМИ в середине июля. Источники РБК, близкие к правительству, сообщали, что

предложения о заморозке пенсий поступали из социального блока, который курирует вице-премьер Ольга Голодец. В начале сентября она заявила, что правительство продолжает обсуждать судьбу накопительной пенсии и вопрос индексации. По ее словам, окончательное решение будет принято к моменту завершения работы над бюджетом.

Ранее вице-премьер говорила, что правительство обсуждает вопрос заморозки пенсионных накоплений в 2016 году, чтобы использовать эти средства на индексацию пенсий в новом году в соответствии с уровнем инфляции. По ее словам, для того чтобы провести индексацию, было бы достаточно 350 млрд руб., которые можно изъять из будущих пенсионных накоплений.

О ведущихся в правительстве дискуссиях о судьбе накопительной пенсии 22 сентября также сообщил глава Минфина Антон Силуанов, выступивший против заморозки пенсий. «В правительстве существуют разные точки зрения на то, следует ли замораживать пенсионные накопления. Социальный блок имеет одну позицию, экономический — другую. Но руководство страны рассудит нас», — цитировал слова министра Интерфакс. Силуанов считает: «Есть все основания, для того чтобы пенсионные накопления работали

в следующем году. Это позволит не перекладывать часть нагрузки пенсионной системы на государство и принесет доход пенсионерам».

22 сентября Силуанов сообщил, что вопрос о возможной заморозке пенсионных накоплений на прошедшем у президента совещании по вопросам подготовки бюджета на 2016 год не обсуждался. «Решение будет принято чуть позже», — отметил он.

ЗАСЕДАНИЕ ЧЕРЕЗ НЕДЕЛЮ

Как считает экс-министр финансов, глава комитета гражданских инициатив Алексей Кудрин, заморозка пенсионных накоплений в России в 2016 году почти предрешена. «Я понимаю, что это уже почти предрешено. Это частично решит проблему... Эти 300 млрд руб. — одноразовые, они не создают базу», — передает его слова РИА Новости.

Источник в правительстве сообщил РБК, что решение о судьбе пенсионных накоплений рассматривается в рамках проходящей верстки бюджета на 2016 год. «Очередное заседание бюджетной комиссии назначено на середину следующей недели. К этому моменту мы рассчитываем решить вопрос с пенсиями», — рассказал он.

В НАПФ под- считали, что за два последних года, когда государство не перечисляло на счета НПФ средства будущих пенсионеров, десятки миллионов человек понесли убытки на сумму около 30 млрд руб.

В НАПФ обращают внимание, что вплоть до 2013 года, когда было принято первое решение о заморозке пенсионных накоплений, государство активно стимулировало граждан участвовать в формировании накопительных пенсий. Сейчас объем накоплений в НПФ превышает 1,7 трлн руб., что составляет 2,4% от ВВП. «Ежегодно на накопленную сумму начисляется заработанный доход. Значительный объем пенсионных накоплений становится существенным для каждого застрахованного лица, что повышает социальную значимость этих средств», — указывает НАПФ.

Кроме того, как говорится в письме НАПФ, в этом году НПФ направили в реальный сектор почти 200 млрд руб. пенсионных накоплений. В том числе в строительство дорог, спортивных сооружений, объекты энергетики, жилищно-коммунальное хозяйство. «Заморозка не позволит продолжить эти инвестиции», — считают в ассоциации.

По данным ЦБ, в июне и июле негосударственные пенсионные фонды сняли с депозитов и вложили в акции и облигации 180 млрд руб. По информации регулятора, на 31 июля 2015 года вложения фондов в акции составили 172,6 млрд руб., в облигации — 655 млрд руб. ▣

РЕЙТИНГ Россия вошла в топ-50 самых конкурентоспособных стран

Рост без институтов

ОЛЬГА ВОЛКОВА

Россия поднялась на восемь строчек в рейтинге конкурентоспособности, по версии Всемирного экономического форума. Но возможности для дальнейшего прогресса могут быть исчерпаны из-за геополитики и цен на сырье.

Россия поднялась на 45-ю строчку в рейтинге глобальной конкурентоспособности стран, который ежегодно составляется Всемирным экономическим форумом (ВЭФ). В прошлогодней редакции Россия находилась на 53-й позиции. Скачок на восемь строчек позволил обойти Маврикий, Филиппины, Турцию и несколько других стран. Но произошел он по большей части благодаря пересмотру Международным валютным фондом оценок ВВП по паритету покупательной способности (условный курс, при котором обмен валюты одной страны на валюту другой позволял бы купить одинаковый набор товаров и услуг в обеих странах).

Статистический «маневр» увеличил оценку российского ВВП по ППС сразу на 40%. Впрочем, улучшились и некоторые рыночные показатели России, отмечают авторы отчета, — например, регулирование бизнеса и внутренняя конкуренция. Кроме того, после вступления России в ВТО в 2012 году снизились импортные тарифы, что тоже дает положительный эффект, с точки зрения ВЭФ.

«Фокус на снижение административных барьеров для бизнеса дает свои положительные результаты, ко-

торые также подтверждают улучшение позиции России в рейтинге Всемирного банка, который оценивает административные условия ведения бизнеса», — говорит Алексей Праздничных, российский координатор программы ВЭФ по конкурентоспособности стран. Однако это условие не является достаточным для роста конкурентоспособности, добавляет он. И возможности для дальнейшего прогресса России во флагманском рейтинге Давосского форума грозят исчерпаться из-за геополитического конфликта и низких цен на сырье.

По показателям «базовых условий» Россия оказалась 47-й, заняв очень низкое — 100-е — место по уровню развития институтов, 35-е — по качеству инфраструктуры, 40-е — по макроэкономической конъюнктуре и 56-е — по здравоохранению и школьному образованию. В 2014 году по группе базовых критериев Россия была 44-й, то есть за год положение ухудшилось. Если еще два года назад такие области, как здравоохранение и образование, можно было считать преимуществами страны, то сейчас они «уже не соответствуют новой позиции России в рейтинге» — тянут вниз, говорится в пресс-релизе ВЭФ.

Что касается второй группы факторов, увеличивающих эффективность экономики, Россия обосновалась на 40-й строчке, поднявшись на одну позицию по сравнению с 2014-м. У России 38-е место по высшему образованию, 92-е — по эффективности товарных рынков, 50-е — по эффективности рынка труда, 95-е — по развитию финансового рынка, 60-е —

по технологическому развитию и шестое — по размеру рынка.

Наконец, по сводному индексу развитости бизнеса и инноваций страна опустилась на одну строчку и стала 76-й.

В последние годы позитивные изменения макроэкономической среды и некоторый прогресс на товарных рынках и в сфере образования поддерживали рост конкурентоспособности стран СНГ. Даже по части инноваций наблюдался рост, пусть и частично обусловленный низкой базой. Однако эта тенденция оказалась под угрозой из-за геополитической ситуации и ожиданий относительно низких цен на энергоресурсы, говорится в исследовании ВЭФ. Россия остается под действием санкций, сохраняется конфликт на востоке Украины — рецессия в обеих странах влияет на перспективы всего региона.

Лучшим по конкурентоспособности среди стран СНГ оказался Азербайджан, который занял 40-ю строчку рейтинга ВЭФ. Хуже всего дела обстоят у Киргизии — 102-е место. Казахстан опережает Россию на три позиции (42-е место), Украина опустилась на три строчки по сравнению с прошлогодним рейтингом (теперь у нее 79-е место).

Седьмой год подряд первой по показателю конкурентоспособности ВЭФ стала Швейцария. Для нее характерны высокие результаты по всем 12 составляющим рейтинга, которые объясняют ее устойчивость к кризису. Второе место — у Сингапура, третье — у США. Замыкают пятерку лидеров Германия и Нидерланды. Китай остался на 28-й позиции, как и в прошлом рейтинге. ▣

Рэнкинг экономик по индексу глобальной конкурентоспособности 2015–2016 годов

В скобках указано место в рэнкинге 2014–2015 годов

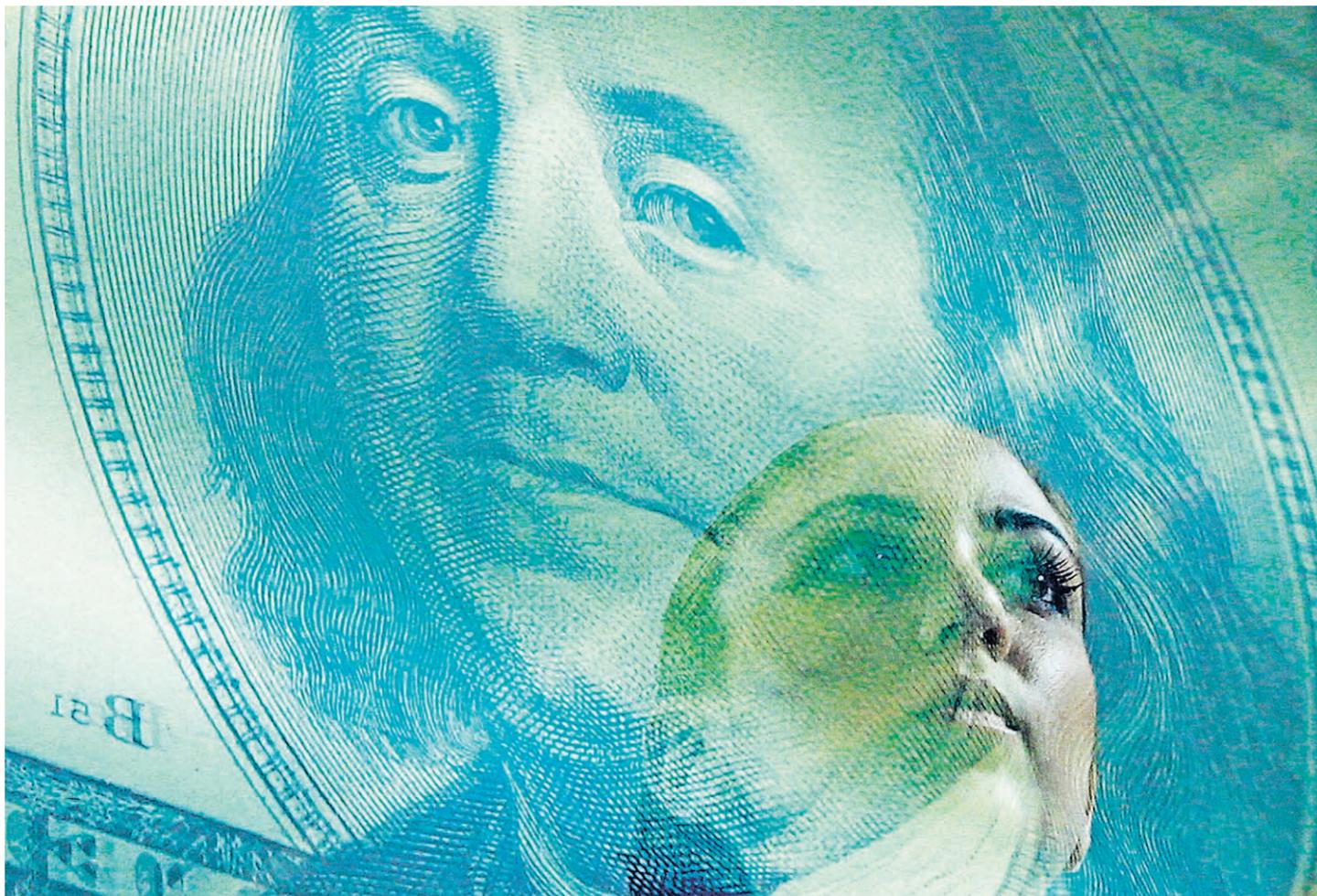
Место	Страна
1 (1)	Швейцария
2 (2)	Сингапур
3 (3)	США
4 (5)	Германия
5 (8)	Нидерланды
6 (6)	Япония
7 (7)	Гонконг
8 (4)	Финляндия
9 (10)	Швеция
10 (9)	Великобритания
***	***
26 (28)	Китай
42 (50)	Казахстан
45 (53)	Россия
49 (56)	ЮАР
55 (71)	Индия
75 (57)	Бразилия

Источник: ВЭФ

БИЗНЕС | ДОЛГИ

Сколько россиян воспользуются законом о личном банкротстве, вступающим в силу 1 октября

Бегство от кредиторов



По подсчетам Национальной службы взыскания, 14% от общего числа добросовестных заемщиков не способны справиться с финансовыми обязательствами

АНАСТАСИЯ МИХАЙЛОВА,
ЮЛИЯ ПОЛЯКОВА

Суды ждут наплыва исков о банкротстве физических лиц. Только в Арбитражном суде Московского округа утверждают, что в ближайший год банкротами себя могут признать 4 млн жителей региона. Эксперты считают эту цифру завышенной, но предупреждают, что и с меньшим количеством исков суды могут не справиться.

МИЛЛИОНЫ БАНКРОТОВ

Во вторник Верховный суд обсудил проект постановления пленума, касающегося применения закона о банкротстве физических лиц. Новый закон вступает в силу с 1 октября 2015 года, и предусматривает, что любой человек сможет попросить признать себя банкротом, если его долг превышает 500 тыс. руб., а сам он не в состоянии расплатиться со всеми кредиторами.

Судебная процедура может быть инициирована и кредиторами.

Признанный банкротом должник освобождается от непогашенной части долга. Закон устанавливает, что стать банкротом можно не чаще, чем один раз в пять лет. На этот статус могут претендовать и те, чьи долги появились до вступления закона в силу.

Как рассказала судья Верховного суда Ирина Букина, представляя

проект постановления на заседании пленума, рассматривать дела о банкротстве будут арбитражные суды по месту жительства должников. Судья Арбитражного суда Московского округа Елена Петрова сказала, что, по данным Минэкономразвития, в следующем году в арбитражные суды Москвы и Подмоскovie может поступить до 4 млн заявлений о банкротстве физических лиц.

В пресс-службе Минэкономразвития РБК сообщили, что эти цифры судам министерство не предоставляло, и поэтому комментировать их не может.

По мнению адвоката Руслана Коблева, цифра в 4 млн дел сильно завышена. «Даже если посчитать всех, кто уклоняется от оплаты налогов и долгов, такого количества должников не получится», — уверен Коблев.

Действительно, по данным «Объединенного кредитного бюро» (ОКБ), под действие закона о банкротстве на сегодня попадают примерно 580 тыс. россиян — те, кто уже не способен справиться с долговой нагрузкой. Это около 1,5% от общего числа заемщиков с действующими кредитами. При этом подать иск о собственном банкротстве могут еще 6,5 млн российских заемщиков, которые в настоящий момент не платят по своим кредитам более 90 дней.

Коллекторское агентство «Национальная служба взыскания» (НСВ) оценивает число добросовестных заемщиков, не способных справиться с финансовыми обязательствами, в 14% от общего числа должников. По дан-

ном НСВ, в России более 2 млн человек имеют просроченные долги свыше 500 тыс. руб. По оценкам НСВ, в течение первых шести месяцев действия нового закона заявления о личном банкротстве подадут 28 тыс. заемщиков.

УПРАВЛЯЮЩИМ НЕВЫГОДНО

Со вступлением нового закона в силу нагрузка на суды существенно возрастет. В России в 2014 году работали около 3000 арбитражных судей, которые в общей сложности рассматривали миллион дел в год (в первой инстанции), рассказывает юрист НСВ Владимир Тюрин, ссылаясь на судебную статистику. На одного судью в Москве приходится 120 дел в месяц, в других регионах России — около 60 дел при норме 20 дел в месяц. «Нагрузка на судей возрастет примерно в два раза», — полагает Тюрин.

По словам судьи Букиной, вопросы о расширении штатов будут рассматриваться позднее, когда появятся статистические данные, пока же председатели будут распределять нагрузку на судей самостоятельно.

Реализацию закона о банкротстве физлиц осложнит также позиция арбитражных управляющих (в процессах о банкротстве физлиц они будут называться финансовыми управляющими), которые являются обязательными участниками таких судебных дел. Как отметил в беседе с РБК арбитражный управляющий Сергей Стороженко, стоимость услуг очень низкая — всего

10 тыс. руб., которые должник должен положить на депозит суда. «Альтруистов, которые буду работать за такие деньги, будет немного», — уверен Стороженко.

По его словам, есть вариант, что арбитражные управляющие будут формировать «пакеты» дел о банкротстве физлиц, например по сто дел на специалиста. «Тогда, возможно, это будет иметь какой-то смысл для арбитражного управляющего», — заключил Стороженко.

Предполагается, что в течение полугода финансовый управляющий составляет план выплаты долгов и может предоставить рассрочку до трех лет, причем в течение этого времени проценты по долгам уже не начисляются. Если долги не удастся погасить за это время, суд признает должника банкротом и разрешит продать его имущество. Вырученные средства между кредиторами распределяет также финансовый управляющий.

После завершения процедуры банкротства все невыплаченные долги считаются погашенными, а должник освобождается от их дальнейшей уплаты. Исключения составляют только взыскания по алиментам и возмещение вреда, причиненного жизни и здоровью: на эти категории процедура банкротства не распространяется.

Разговоры о том, что России необходим закон о банкротстве физлиц, велись около десяти лет. Перед тем как появился нынешний нормативный акт, было предложено несколько его проектов. В итоге закон был принят в 2014 году и должен был вступить в силу с 1 июля этого года. Однако к его реализации не были готовы суды, которые пролоббировали отсрочку начала действия данного документа с 1 октября.

Как отмечает пресс-служба Минэкономразвития, институт банкротства физлиц направлен в первую очередь на защиту добросовестных должников, действительно оказавшихся в трудной жизненной ситуации. ■

В каких регионах больше всего россиян, не способных, по мнению ОКБ, справиться с долговой нагрузкой, чел.

По данным Объединенного кредитного бюро, под действие закона о банкротстве физлиц попадают около 580 тыс. россиян. Это около 1,5% от общего числа заемщиков с действующими кредитами.

Москва	42 016
Московская область	33 872
Краснодарский край	27 984
Свердловская область	24 960
Ростовская область	20 032
Санкт-Петербург	18 352
Башкортостан	17 696
Красноярский край	17 024
Челябинская область	16 304
Иркутская область	15 472

Источник: ОКБ



Рейтинг РБК 500: в каких регионах, кроме Москвы, регистрируется крупный бизнес с. 12 **11**

Ушедший из России GM подписал первое соглашение о возврате инвестиций с. 16

Как заработать миллионы на текстильном дизайне с. 18

МНЕНИЕ



ФОТО: из личного архива

ЕЛЕНА ДОКУЧАЕВА,
президент «Секвойя кредит консолидейшн»

Черная метка: что на самом деле ждет добровольных банкротов

Физические лица получили возможность объявить о собственном банкротстве. Какие плюсы и минусы есть у нового закона?

ДВЕ СТОРОНЫ МЕДАЛИ

1 октября вступает в силу закон «О несостоятельности (банкротстве)». Теперь к должникам, имеющим просроченные обязательства свыше 500 тыс. руб. в течение трех месяцев и более, кредитор может применить процедуру банкротства. Заемщику по решению суда будет предоставлен выбор — либо реструктуризировать выплату долгов на три года, либо объявить себя банкротом с последующей принудительной реализацией имущества и временным поражением в правах, либо пойти на мировое соглашение.

Для многих заемщиков банкротство может стать черной меткой в кредитной истории, от которой им будет сложно избавиться.

Банки, как правило, стремятся к досудебным способам взыскания, поэтому на практике инициировать процедуру банкротства в большинстве случаев будут сами должники, оказавшиеся в трудной ситуации. Если реструктуризация невозможна (например, если заемщик остался без работы и не имеет источника дохода), начинается процесс банкротства. Это равносильно признанию: у должника нет средств, необходимых для погашения всех имеющихся долгов.

Информация о праве заемщиков объявить себя несостоятельными зачастую преподносится в положительном ключе: есть долг, объяви себя банкротом, не плати по ранее взятому кредиту — и твоя проблема решена. Однако у медали две стороны.

ЧТО БУДЕТ С БАНКРОТОМ

У объявления себя банкротом есть закрепленные в законе долгосрочные последствия. Должник лишается всего имущества, в том числе жилья, заложенного по ипотеке. Оно распродается (как правило, по заниженной цене), а средства направляются в пользу кредиторов. Должнику может быть ограничен выезд за границу до прекращения производства по делу о банкротстве. Ему также придется забыть о сотрудничестве с каким-либо банком или иным кредитором в течение как минимум пяти лет. Банкрот не сможет занимать должности в органах управления юридических лиц. Для многих заемщиков банкротство может стать

черной меткой в кредитной истории, от которой им будет сложно избавиться.

Есть риск, что ситуацией воспользуются недобросовестные заемщики — не те, кто действительно оказался в трудной финансовой ситуации и кому нужна помощь, а должники, распродавшие и переписавшие на друзей и родственников до 1 октября свое имущество. Кредитору в этом случае будет сложно отстоять свои права и вернуть задолженность. Однако надо иметь в виду, что российские арбитражные суды уже выработали позитивную практику, позволяющую бороться с недобросовестными должниками — юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями, оспаривая сделки по выводу активов. Я полагаю, их опыт будет учтен и судами общей юрисдикции по делам о признании гражданина банкротом.

Нельзя забывать и о том, что заемщику, решившему признать себя несостоятельным, придется оплачивать услуги финансовых управляющих, которые по закону являются непосредственными участниками банкротства. Сумму от 10 тыс. руб. многие граждане, и без того попавшие в бедственное положение, могут и не осилить.

Я думаю, было бы полезно в этом случае обратиться к опыту других стран. Например, в Германии в ситуации, когда человек признан банкротом и полностью финансово несостоятелен, оплата расходов осуществляется за счет средств государственного бюджета.

По нашим оценкам, в первые полгода действия закона попытку объявить себя банкротом предпримут не более 100 тыс. человек, то есть менее 2% от общего числа должников. Для примера, в США ежегодно объявляют себя банкротами 300 тыс. граждан, в Германии — 90 тыс., в Канаде — 70 тыс. На мой взгляд, польза от закона могла бы быть выше, если бы он предусматривал еще один важный момент — меры профилактики повторения процедуры несостоятельности заемщиком.

Например, во многих странах суд направляет должника на принудительное повышение финансовой грамотности.

Материал РБК Quote.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

WWW.BIZTORG.RU Search

РБК
БИЗТОРГ
ПРОДАЖА БИЗНЕСА

**ОТКРОЙ
СВОЙ БИЗНЕС
ПОД ИЗВЕСТНЫМ
БРЕНДОМ**

КАТАЛОГ ФРАНШИЗ

+7 495 363-11-11 | biztorg@rbc.ru

Продавайте бизнес с нами!
biztorg.ru

ЗАО «РОСБИЗНЕСКОНСАЛТИНГ», 117393, г.Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1.
ОГРН — 1027700316159.
Search — поиск. Реклама. 16+

Где зарегистрированы крупнейшие компании рейтинга РБК 500

Бизнес с московской пропиской

ИГОРЬ ТЕРЕНТЬЕВ

Компании и холдинги со штаб-квартирой в Москве и Московской области заработали более 80% совокупной выручки рейтинга 500 крупнейших компаний России, а дочерние структуры «Газпрома» и «Роснефти» являются крупнейшими предприятиями в 15 регионах страны.

78,5% ВЫРУЧКИ — У «МОСКОВСКИХ»

Тезис «Москва — это не Россия!» вполне справедлив и для рейтинга 500 крупнейших компаний России (РБК 500). У 296 из 500 компаний головные офисы находятся в столице. У следующего города/региона по числу компаний — Санкт-Петербурга — всего 31 компания в РБК 500.

Третьим регионом по количеству главных офисов компаний стала Московская область (19), дальше идут Татарстан (17), Свердловская область (16), Краснодарский край (14), Самарская и Ростовская область (по 8).

На уровне городов картина несколько иная — на третье место после Москвы и Санкт-Петербурга выходят Краснодар и Екатеринбург (по 11 компаний), затем следуют Казань (9), Ростов-на-Дону (6), Челябинск и Белгород (по 5).

Для сравнения посмотрим на сопоставимый рейтинг Fortune 500, в который входят крупнейшие американские корпорации по выручке. Лидер вполне ожидаем — это Нью-Йорк, но здесь находится всего 48 штаб-квартир, в Хьюстоне, городе № 2 по числу компаний, их еще меньше — 25.

Если оценить суммарные финансовые показатели, то окажется, что концентрация бизнеса в Москве еще выше,



Зарегистрированная в Москве «Роснефть» с неконсолидированной выручкой в 4,3 трлн руб. обеспечила столице уверенное лидерство по этому показателю

так как главные офисы большинства холдингов, владеющих предприятиями в регионах, находятся как раз в столице. Выручка «московских» компаний равна 78,5% совокупного объема продаж всех компаний РБК 500. И если по числу компаний Санкт-Петербург

отставал почти в 10 раз, то по выручке — уже в несколько десятков раз. Суммарная выручка компаний с главными офисами в Северной столице — 2,4%. У Московской области этот показатель чуть выше — 3,1%. Дальше идут Татарстан (2,2%) и Краснодарский край (2,1%). Среди городов никто не выбрался за отметку в 2%, кроме Москвы и Санкт-Петербурга.

Если ввести своеобразный корпоративный зачет и посчитать количество регионов, в которых крупнейшей компанией являются «дочки» того или иного холдинга, то лидерами окажутся «Газпром» (9 регионов) и «Роснефть» (5). Еще в одном регионе — Томской области — у них совместное предприятие («Томскнефть» ВНК). Далее идут — «Россети» (5), «Лукойл» и «РусГидро» (по 4). Преобладание регионов, окрашенных в корпоративные цвета «РусГидро», на Дальнем Востоке (см. инфографику) связано с тем, что в ее состав входит РАО «Энергетические системы Востока».

КОРПОРАТИВНЫЙ ЗАЧЕТ

Чтобы картина не выглядела одномерной, мы решили сделать выборку из крупнейших компаний в каждом регионе России. Ради чистоты эксперимента в этой выборке использовалась неконсолидированная финансовая отчетность, подготовленная по РСБУ, чтобы от региона была представлена действительно самая крупная компания по выручке — будь это головная компания всего холдинга («Роснефть» в Москве) или ее дочерняя структура (ПАО «Верхнечонскнефтегаз» в Иркутской области). Данные по финансовым компаниям не учитывались.

Но и в этом случае Москва доминирует над остальными регионами. В столице зарегистрирована «Роснефть», чья неконсолидированная выручка составила 4,3 трлн руб. Далее с большим отрывом идет Санкт-Петербург, здесь зарегистрирована «дочка» «Газпрома» — «Газпром нефть» с выручкой 1,2 трлн руб.

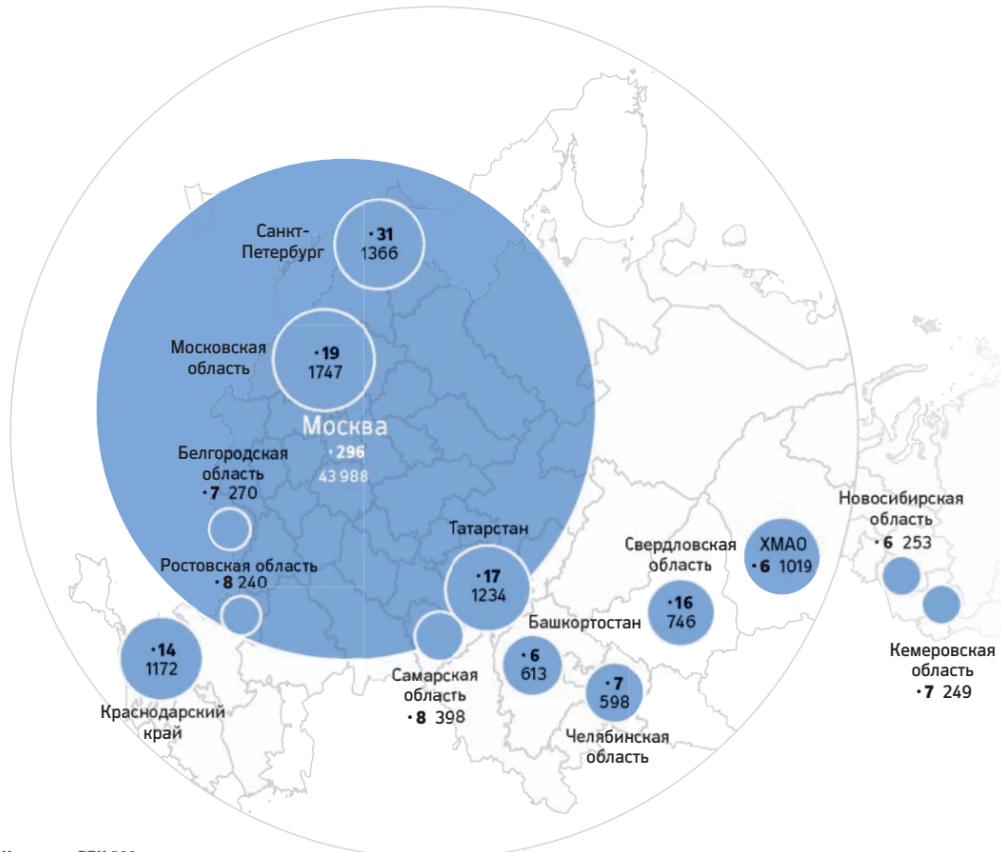
Преобладание компаний сырьевого сектора в рейтинге РБК 500 сохраняется и на региональном уровне. В 29 регионах крупнейшими компаниями являются представители нефтегазового сектора, в 14 — энергетики, в 13 — металлургии.

В пяти регионах крупнейшие компании — дочерние предприятия иностранных корпораций: Калужская область («Фольксваген Груп Рус», производство автомобилей), Владимирская область («Мон»дэлис Русь», кондитерские изделия), Тульская область («Каргилл», сельское хозяйство и продукты питания), Чукотский АО (ЧГК, добыча золота и серебра) и Смоленская область (ЕТК, поставки нефтепродуктов с белорусских НПЗ). Крупнейшая компания Удмуртии («Удмуртнефть») — совместное предприятие «Роснефти» и китайской Sinopec.

Кроме того, есть 11 регионов, крупнейшие компании которых не представлены в рейтинге РБК 500. Все они входят в двадцатку регионов с наименьшим ВРП (исключение — Забайкальский край) плюс Республика Крым и Севастополь. То есть небольшие рынки этих регионов не позволяют ни локальным игрокам, ни дочерним структурам федеральных холдингов достичь финансовых показателей, необходимых для попадания в РБК 500. ■

РБК 500: где находятся главные офисы крупнейших компаний

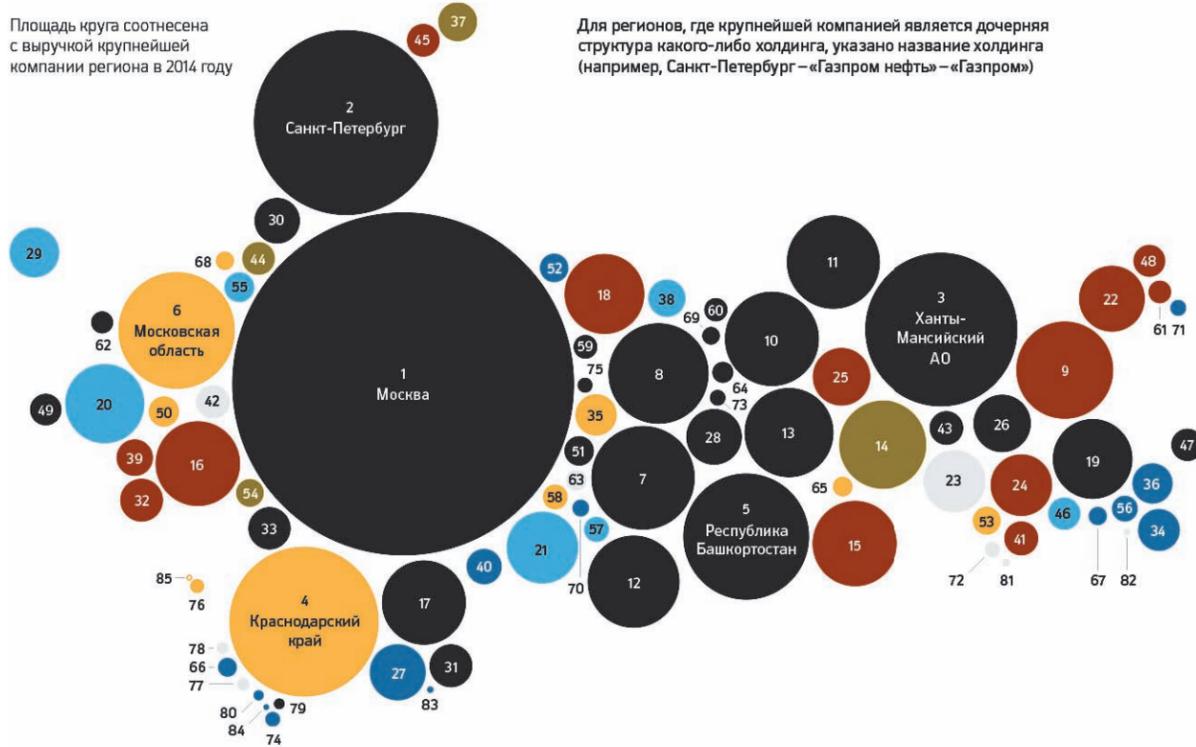
• 31 Количество компаний ● 1366 Совокупная выручка в 2014 году, млрд руб.



РБК 500: в каких отраслях работают крупнейшие компании регионов

Площадь круга соотнесена с выручкой крупнейшей компании региона в 2014 году

Для регионов, где крупнейшей компанией является дочерняя структура какого-либо холдинга, указано название холдинга (например, Санкт-Петербург – «Газпром нефть» – «Газпром»)



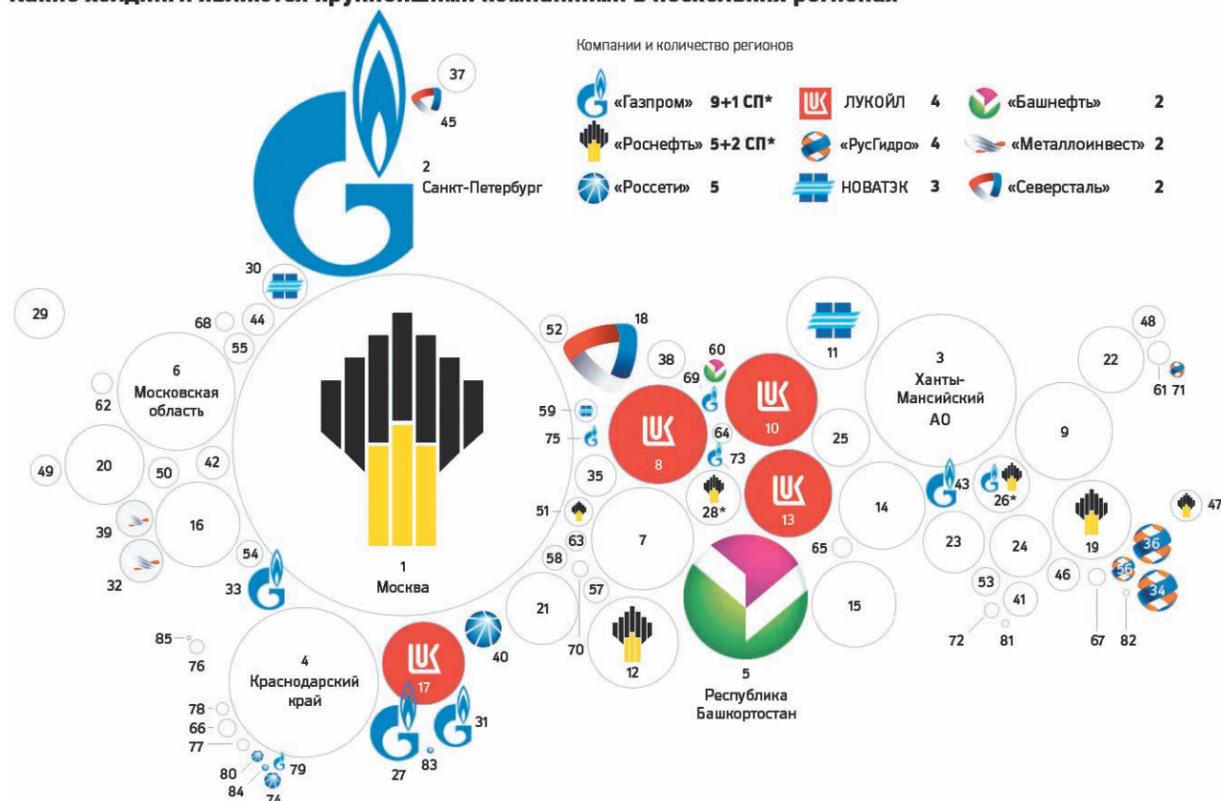
Отрасли: ● Нефть и газ ● Потребительский рынок ● Выручка в 2014 году, млрд руб. ● «Роснефть» ● Материнская компания

1	Москва	«Роснефть»	4299,7
2	Санкт-Петербург	«Газпром»	1249,5
3	Ханты-Мансийский АО	«Сургутнефтегаз»	862,6
4	Краснодарский край	«Магнит»	820,3
5	Республика Башкортостан	«Башнефть»	582
6	Московская область	«Группа Мегapolis»	498,1
7	Республика Татарстан	«Татнефть»	392,4
8	Нижегородская область	ЛУКОЙЛ	369,3
9	Красноярский край	ГМК «Норильский никель»	345,8
10	Республика Коми	ЛУКОЙЛ	324,8
11	Ямало-Ненецкий АО	НОВАТЭК	318,9
12	Оренбургская область	«Роснефть»	310,4
13	Пермский край	ЛУКОЙЛ	291
14	Тюменская область	«Сибур Холдинг»	285,5
15	Челябинская область	ММК	266,6
16	Липецкая область	НЛМК	262,7
17	Волгоградская область	ЛУКОЙЛ	259,7
18	Вологодская область	«Северсталь»	233,6
19	Иркутская область	«Роснефть»	232,9
20	Калужская область	«Фольксваген Груп Рус»	230,6
21	Самарская область	АвтоВАЗ	189,4
22	Республика Саха (Якутия)	АЛРОСА	159,2
23	Новосибирская область	«Катрен»	143,9
24	Кемеровская область	«Евраз»	139,2
25	Свердловская область	УГМК-Холдинг	121,8
26	Томская область	«Томскнефть» ВНК*	120,9
27	Ставропольский край	«Газпром»	116
28	Удмуртская Республика	«Удмуртнефть»*	113,4
29	Калининградская область	«Автотор»	91,6
30	Ленинградская область	НОВАТЭК	76,1
31	Астраханская область	«Газпром»	67,5
32	Белгородская область	«Металлоинвест»	67,5
33	Ростовская область	«Газпром»	65,6
34	Приморский край	«РусГидро»	64,7
35	Владимирская область	«Мон'дэлис Русь»	62,6
36	Хабаровский край	«РусГидро»	59,9
37	Мурманская область	«Фосагро»	55,7
38	Архангельская область	ОСК	51,5
39	Курская область	«Металлоинвест»	48,9
40	Саратовская область	«Россети»	46
41	Республика Хакасия	«Русал»	42,2
42	Тульская область	«Каргилл»	42,1
43	Омская область	«Газпром»	41,5
44	Новгородская область	«Акрон»	39,4
45	Республика Карелия	«Северсталь»	39,1
46	Республика Бурятия	ОПК «Оборонпром»	38,4
47	Сахалинская область	«Роснефть»	38,1
48	Чукотский АО	ЧГК	37,3
49	Брянская область	«Транснефть»	36,5
50	Орловская область	«Корпорация «ГРИНН»	33,7
51	Рязанская область	«Роснефть»	31,9
52	Ярославская область	ТГК-2	30,1
53	Алтайский край	«Мария-Ра»	28,5
54	Воронежская область	«Минудобрения»	28,2
55	Тверская область	«Трансмашхолдинг»	27,6
56	Амурская область	«РусГидро»	24,6
57	Ульяновская область	«Соллерс»	23,1
58	Тамбовская область	«Русагро»	22,5
59	Костромская область	НОВАТЭК	20,6
60	Ненецкий АО	«Башнефть»	19,9
61	Магаданская область	«Полиметалл»	18,8
62	Смоленская область	ЕТК	17,8
63	Республика Мордовия	«Евроцемент»	16,6
64	Республика Марий Эл	Марийский НПЗ	16,2
65	Курганская область	«Компания «Метрополис»	14,1
66	Карачаево-Черкесская Респ.	«Архэнергосбыт»	13,2
67	Забайкальский край	«Читаэнергосбыт»	12,4
68	Псковская область	«Великолукский мясокомбинат»	12,3
69	Кировская область	«Газпром»	11,4
70	Пензенская область	«ТНС энерго»	10,4
71	Камчатский край	«РусГидро»	9,5
72	Республика Алтай	«Эмга трейдинг»	9,2
73	Чувашская Республика	«Газпром»	9,1
74	Республика Дагестан	«Россети»	8,2
75	Ивановская область	«Газпром»	8,2
76	Республика Крым	ИСК	7,2
77	Кабардино-Балкарская Респ.	«Кавказкабель»	6,1
78	Республика Адыгея	«Адыгейский комбикормовый завод»	5,5
79	Чеченская республика	«Газпром»	4,3
80	Респ. Северная Осетия - Алания	«Россети»	4
81	Республика Тыва	«Востоку»	2,6
82	Еврейская АО	«Востокцемент»	1,9
83	Республика Калмыкия	«Россети»	1,6
84	Республика Ингушетия	«Россети»	1,3
85	Севастополь	«Инкерманский завод марочных вин»	Н. д.

Какие холдинги являются крупнейшими компаниями в нескольких регионах

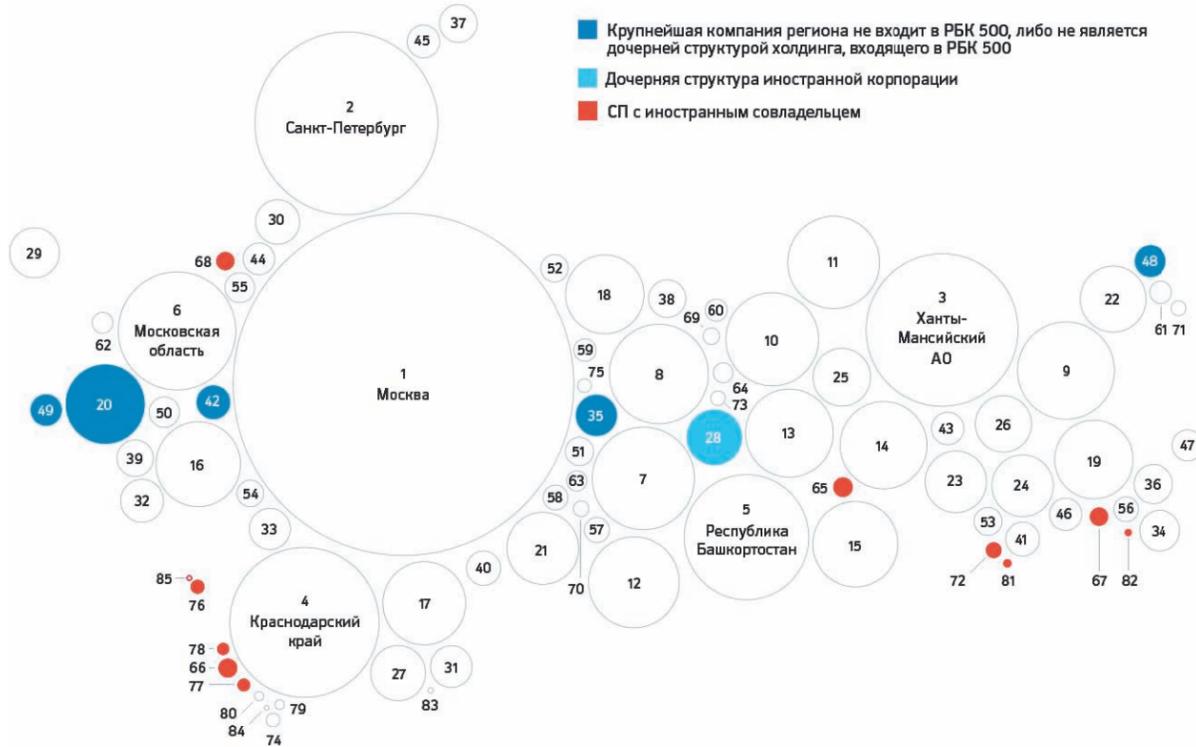
Компании и количество регионов

«Газпром»	9+1 СП*	ЛУКОЙЛ	4	«Башнефть»	2
«Роснефть»	5+2 СП*	«РусГидро»	4	«Металлоинвест»	2
«Россети»	5	НОВАТЭК	3	«Северсталь»	2



РБК 500: в каких регионах крупнейшими компаниями являются дочерние структуры иностранных корпораций и какие регионы не представлены в рейтинге

■ Крупнейшая компания региона не входит в РБК 500, либо не является дочерней структурой холдинга, входящего в РБК 500
■ Дочерняя структура иностранной корпорации
■ СП с иностранным совладельцем



* «Томскнефть» ВНК – совместное предприятие «Роснефти» и «Газпрома», «Удмуртнефть» – совместное предприятие «Роснефти» и «Синорес». Компании указаны по месту регистрации. Использована неконсолидированная выручка по РСБУ

ТУРИЗМ Отели Москвы и Петербурга пережили наплыв постояльцев летом 2015 года

Гостиничный рекорд

АЛЕКСЕЙ ПАСТУШИН

Загрузка гостиниц Москвы и Петербурга растет, а в августе вообще оказалась максимальной за последние два года, подсчитали в Cushman & Wakefield: девальвация рубля способствовала росту популярности внутреннего туризма.

И РОССИЯНЕ, И ИНОСТРАНЦЫ

Средняя загрузка (количество занятых номеров к номерному фонду) качественных московских отелей (работающих под международными сетевыми брендами) в январе—августе 2015 года выросла до 64,7% по сравнению с 62,5% за аналогичный период 2014-го, то есть на 2,2 п.п., подсчитали аналитики консалтинговой компании Cushman & Wakefield. Но август неожиданно оказался рекордным: показатель достиг 72,5% — оказался наибольшим за последние два года.

Традиционно загрузка в августе падает до 60–65%, но, «очевидно, в этом году гостиницы Москвы оказались более привлекательны для туристов, в том числе и в ценовом выражении», объясняет руководитель отдела гостиничного бизнеса и туризма Cushman & Wakefield Марина Смирнова.

В сегменте эконома в августе было занято сразу 82,6% номеров; в люксовом — показатель хотя и был ниже — 66,2%, но зато к августу 2014-го вырос сразу на 28,3 п.п.

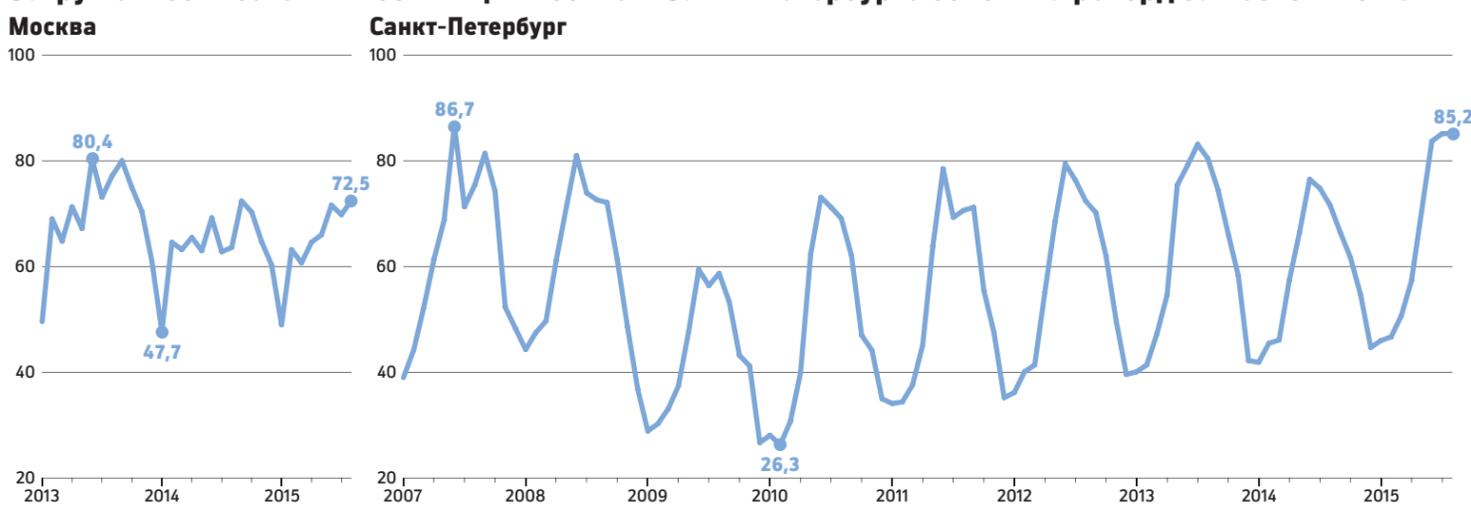
В Санкт-Петербурге тоже зафиксировали августовский всплеск: средняя загрузка составила 85,2%, достигнув максимума с 2007 года, утверждает Смирнова. В целом за январь—август средняя загрузка петербургских отелей равнялась только 65,7%.

«Действительно, увеличился поток российских туристов, которым стало проблематично или слишком дорого выезжать за рубеж, а также иностранных гостей, для которых, наоборот, путешествие в Россию стало выгоднее», — отмечает руководитель департамента гостиничного бизнеса компании JLL Татьяна Веллер. — Еще одной причи-



Россияне стали больше путешествовать внутри страны, так как поездки за границу теперь многим не по карману

Загруженность сетевых гостиниц в Москве и Санкт-Петербурге обновила рекорд за несколько лет



Источник: Cushman Wakefield

РБК
БИЗНЕС-КОНФЕРЕНЦИИ

Телеком: 2015 – 2025. Взгляд из перспективы
Мнения экспертов.

Тенденции развития телекома в 2016 году:
противостояние или консолидация?

Генеральный партнер:



Официальные партнеры:



Партнер:



BC.RBC.RU
+7 (495) 363 0314

ной увеличения загрузки отелей является повышение внутреннего делового туризма в связи с локализацией экономики».

«Когда экономика не растет, многим ничего не остается, как ездить на конференции, создавая тем самым видимость деятельности», — шутит заместитель директора по развитию индустрии гостеприимства CBRE Станислав Ивашкевич. По его словам, в Москве на рост загрузки могло повлиять выбытие заметной части гостиничных мощностей: после покупки у столичных властей Гостиничной компании (объединяет 12 гостиниц экономкласса в основном за пределами ТТК, на балансе — около 4,8 тыс. номеров) ВТБ закрыл некоторые отели на реконструкцию.

ПО ЦЕНЕ РЕКОРДОВ НЕТ

Региональный директор по продажам и маркетингу группы отелей «Кемпински» в СНГ Лада Самодумская подтверждает, что и в этой сети «летние месяцы этого года отличились рекордными показателями, а август стал пиковым по росту загрузки». Например, в отеле «Балчуг Кемпински Москва» средняя загрузка в летний период выросла в 1,5 раза по сравнению с 2014 годом, добавляет Самодумская.

«Можно сказать, что в целом загрузка наших отелей летом была рекордной не только в столице, но и в Сочи, — говорит гендиректор «Аккор Хотел Сервисиз» (управляет отелями под брендами Sofitel, Novotel, Ibis в России, Грузии и на Украине) Алексис Деларофф. — Но загрузка не единственного показателя, по которому оценивается успешность отеля, средняя цена тоже важна, а по средней цене мы в Москве и Питере не побили рекорды».

Средний тариф у международных брендованных отелей в Москве вырос только в гостиницах люксового сегмента, уточняет Веллер. По данным JLL, в этих гостиницах цены в июне—августе увеличились в сравнении с аналогичным периодом 2014-го на 17,6%, почти до 14 тыс. руб. в сутки. «Если тенденция к росту внутреннего туризма сохранится, а ситуация с курсом рубля по отношению к основным иностранным валютам не изменится, мы сможем ожидать постепенного роста среднего тарифа», — прогнозирует Веллер.

По данным туристического сервиса Momondo.ru, с начала 2015 года самым популярным у россиян городом для летнего отдыха является Симферополь, второе и третье места — у Сочи и Москвы соответственно. ■

АВИАЦИЯ Владельцы авиакомпаний не могут собрать нужный для сделки с «Аэрофлотом» пакет акций

Дарится, но не продается

➔ Окончание. Начало на с. 1

Представитель «Аэрофлота» пока не комментирует это заявление.

Плешакова сказала РБК, что ее муж Александр Плешаков теперь контролирует «чуть меньше» 60% акций «Трансаэро», из которых почти 15% заложено под кредиты компании в ВТБ и Московском кредитном банке. «Они и должны дать согласие на отчуждение [акций «Трансаэро»] в пользу «Аэрофлота», — пояснила бывший гендиректор «Трансаэро».

ВТБ ПОДДЕРЖАЛ

«Мы готовы к исполнению договоренности [с правительством], — заключила Плешакова. А с банками, по ее словам, работает «будущий собственник» («Аэрофлот»). Банки были инициаторами (передачи акций «Трансаэро» «Аэрофлоту»), тем более что это решение правительства, добавила она.

По словам Плешаковой, в понедельник она направила предложение «Аэрофлоту» перенести сроки оферты в связи с тем, что еще не получено согласие ФАС, Сбербанка и ответа от банков, у которых акции авиакомпании находятся в залоге — ВТБ (25% плюс одна акция) и МКБ (чуть меньше 3%). «Юристы согласовывают договор передачи [акций «Трансаэро», принадлежащих Плешаковым] по просьбе «Аэрофлота», его подписание должно состояться после 30 сентября», — сказала собеседница РБК. По словам Плешаковой, Сбербанк также является акционером авиакомпании, но долю банка она не раскрыла.

Заложенные в ВТБ 25% плюс одна акция «Трансаэро» примерно в равной пропорции принадлежат Александру Плешакову и структурам «Трансаэро», сказал РБК представитель банка. По его словам, ВТБ поддерживает схему консолидации перевозчиков и всячески ей содействует. «Мы поддерживаем переуступку права собственности на акции «Трансаэро» и активно работаем вместе с другими кредиторами над реструктуризацией задолженности компании», — добавил он. Общая задолженность «Трансаэро», по данным



Акционеры «Трансаэро» не смогли собрать пакет акций (75% плюс одна акция), который «Аэрофлот» должен выкупить за 1 руб.

отчета компании на второй квартал, составляет 207 млрд руб., долг перед банками — 83 млрд руб. Представители МКБ и Сбербанк отказались от комментариев.

«Наш пакет весь консолидирован. Казначейские акции находятся в полном распоряжении гендиректора и могут быть переданы «Аэрофлоту» в любой момент», — заметила Плешакова. «Дочке» «Трансаэро» «Трансаэро-Финансы» принадлежит 13,01% акций авиакомпании. Таким образом, консолидированная доля Плешаковых и казначейских акций составляет около 73% — чуть меньше пакета, необходимого для сделки с «Аэрофлотом».

ПАКЕТ НЕ СОБРАЛИ

Во вторник, 29 сентября, сообщалось, что акционеры авиакомпании «Трансаэро» не смогли собрать пакет акций (75% плюс одна акция), который «Аэрофлот» должен выкупить за 1 руб. Одной из причин срыва сроков, пишет «Коммерсантъ», является нежелание миноритариев «Трансаэро» избавляться от акций. Один из них, совладелец аэропорта Внуково Виталий Ванцев (владеет 4,5% «Трансаэро»), сообщил газете, что для покупки компании требуется собрать акции основных акционеров

и, возможно, миноритариев. Он назвал два новых срока — 1 октября и 1 декабря, когда стратегически будут понятны конфигурация и схема санации компании.

Согласно официальным данным на 30 июня 2015 года, Ольге Плешаковой, занимавшей тогда пост генерального директора «Трансаэро», принадлежали 18,39% акций авиакомпании. Еще 18,23% акций компании на тот момент владел ее муж, Александр Плешаков, возглавлявший совет директоров «Трансаэро». Кроме того, владельцем 3% акций компании числилась мать Плешакова, глава Межгосударственного авиационного комитета Татьяна Анодина. Во вторник стало известно, что Анодина также вышла из числа акционеров компании.

В то же время 54,35% акций записаны на депозитарий НРД, их реальные владельцы не раскрываются. По оценке источника РБК, на самом деле Плешаковы контролировали от 62 до 65% акций авиакомпании.

31 августа 2015 года Александр и Ольга Плешаковы сложили свои полномочия. В тот же день Ольга была избрана главой совета директоров «Трансаэро», а Александр остался его членом и главным исполнительным директором компании. ■



Михаил Романов

партнер, руководитель группы по оказанию услуг компаниям отрасли связи в России и СНГ компании EY*



Евгений Васильев

генеральный директор ОАО «МТТ»



Елизавета Капралова

директор по связям с общественностью «Триколор ТВ»

Новые реалии рынка, насыщение традиционными телеком-услугами, усиление конкуренции между операторами связи и OTT-игроками (Over-the-top*) заставляют участников телекоммуникационной отрасли разрабатывать новые продуктовые стратегии, искать дополнительные способы монетизации услуг и сервисов и новые рыночные ниши. Под пристальным вниманием операторов сейчас находятся финансовые услуги — сегмент, где многие игроки видят в ближайшем будущем потенциал для развития и синергии. Здесь преимущество операторам дает большой объем данных об абонентах, в том числе, например, об их финансовой дисциплине, что значительно упрощает скоринг. А также аналитика — структурирование, анализ и использование накопленных данных об абонентах как для формирования лучшего клиентского опыта (Customer experience management*) и предложения абонентам услуг связи, тарифных опций, сервисов, максимально таргетированных под профиль каждого абонентского сегмента, так и для предоставления услуг совместно с партнерами — OTT-провайдером, финансовыми компаниями, торговыми сетями. Успешное использование аналитики Big Data* будет являться очень важным конкурентным преимуществом операторов связи, которое позволит им эффективно дифференцировать себя от конкурентов.

В 2016 г. не стоит ждать технологических революций. Однако мы будем наблюдать эволюционное развитие технологий, и, самое главное, усиление роли OTT-сервисов на рынке. Отношения традиционных игроков и OTT станут основным фактором, определяющим динамику рынка телекоммуникаций, где противостояние сменится сотрудничеством. Дело в том, что границы между различными формами бизнеса инновационных компаний постепенно стираются. Компаний, которые предоставляли бы только ИТ или только телеком-услуги будет все меньше и меньше. С учетом конвергенции, и, в то же время, перехода на единые стандарты IP-технологий, все больше компаний станут работать на стыке — инфраструктуры, телекоммуникаций, логики и софта. Сейчас потребители уже привыкли получать практически любые облачные сервисы с помощью мобильных устройств. Это приводит к синергии между классическими бизнес-моделями операторов и разработчиков, направленной на удовлетворение потребностей современных клиентов».

Главная задача российского телекома сейчас — это создание инновационного прорыва, который даст потребителям качественно новый тип услуг. Применительно к сегменту коммерческого телерадиовещания это означает, в первую очередь, полный переход на технологии телевидения HD* и Ultra HD*, формирование мультискрин-сервисов, современное универсальное пакетирование и создание клиентоориентированного бизнеса в регионах «Триколор ТВ» развивается именно в этом направлении: мы планируем к 2017 году полностью перевести свою абонентскую базу на HDTV* и наполнить наш основной пакет услуг лучшими цифровыми телеканалами. С целью совершенствования качества обслуживания наших клиентов создана сеть фирменных магазинов «Триколор ТВ», которая в дальнейшем будет только развиваться. Решения поставленных задач мы можем добиться только в сотрудничестве с нашими дилерами, с производителями оборудования и вещателями.

АВТОРЫНОК Уходящий из России концерн вернет дилеру «Фаворит Моторс» его инвестиции

Первая компенсация GM

РОМАН АСАНКИН

Американский автопроизводитель GM подписал первое пакетное соглашение, предусматривающее компенсацию инвестиций ГК «Фаворит Моторс» в строительство дилерских центров Opel и Chevrolet. Сумма не раскрывается, но она устраивает обе стороны.

General Motors подписал соглашение с группой компаний «Фаворит Моторс» по возврату части инвестиций в строительство дилерских центров Opel и Chevrolet, рассказал РБК президент ГК Владимир Попов. Представить GM подтвердил эту информацию. Сумму компенсационных выплат стороны не раскрывают, ссылаясь на конфиденциальность соглашения. Документ также предусматривает пролонгацию статуса «Фаворита» — официального сервисного центра для Opel и массовых моделей Chevrolet. Кроме того, стороны подписали дилерский контракт на продажу автомобилей Cadillac с 2016 года. Это первое пакетное соглашение, подписанное GM и российскими дилерами, отметили оба собеседника.

18 марта GM объявила о сокращении бизнеса в России: до конца года прекращаются продажи Opel и массовых Chevrolet, консервируются все производственные площадки. Бюджет реструктуризации — \$600 млн. Часть суммы запланирована на возврат инвестиций дилерам Opel и Chevrolet в развитие брендов, исходя из расчета амортизации вложений 100% за пять лет. Сумма компенсационных выплат «Фавориту» соответствует формуле дисконтирования, уточнил Попов. Расчет будет произведен в первой декаде 2016 года.

Попов называет соглашение с GM «ярчайшим примером конструктив-



Не все дилеры согласны с размером компенсаций, которые предлагает GM. Производителю уже предъявлены иски на общую сумму более 1 млрд руб.

После прекращения продаж массмаркета Chevrolet «Фаворит» продолжит торговать премиальными моделями бренда — Camaro и Corvette

ного ведения диалога в сложной экономической ситуации». «Мы рады новому уровню развития отношений с нашим давним партнером. Мы верим в успех этого предприятия, несмотря на непростое время для автомобильного бизнеса. Это важный шаг на пути реструктуризации бизнеса GM в России», — заявил управляющий директор представительства GM в России Лука Патриньяни через своего представителя.

После прекращения продаж массовых моделей Chevrolet «Фаворит» продолжит торговать премиальными моделями бренда — Camaro и Corvette. Cadillac в линейке ГК до сих пор не было. За восемь месяцев 2015 года в России было продано 63 автомобиля Cadillac — на 5% больше, чем в январе — августе прошлого года. Весь рынок за период прошло года вырос на 33,5%, до 1,1 млн штук.

Не все дилеры GM согласились с размером компенсаций. Автопроизводи-

телю уже предъявлено четыре иска от продавцов Opel и Chevrolet на общую сумму более 1 млрд руб. Мелким дилерам американская компания предложила суммы ниже собственной ставки дисконтирования, заявили РБК трое из них (в GM это не комментируют). Претензии к автопроизводителю стали предъявлять и российские поставщики автокомпонентов: первый такой иск подала дочерняя структура ГК «Автокомпонент» на 115 млн руб. ■

МОТОЦИКЛЫ На российском рынке появился новый производитель

Индийские байки

РОМАН АСАНКИН

Индийская Bajaj Auto выходит на российский рынок мотоциклов. Компания начала продажи модели Pulsar в восьми городах России. Bajaj будет работать в бюджетном сегменте до 200 тыс. руб., в кризис он пострадал сильнее всего.

Индийский производитель мотоциклов Bajaj Auto выходит на российский рынок, сообщила индийская Business Standard со ссылкой на президента компании по развитию С Равикумара. «Мы нашли хорошего местного партнера, который будет нашим дистрибьютором на всей территории страны. Он будет осуществлять маркетинговую поддержку и сервис наших мотоциклов», — сказал Равикумар, добавив, что в Россию уже отправлено несколько контейнеров с моделью Pulsar.

Официальным дистрибьютором Bajaj в России выступает East West Motors (EWM). Продажи модели Pulsar 200NS стартовали в конце сентября, по другим моделям дилеры пока работают по предзаказу, уточнили два продавца марки. Всего в России будет представлено четыре модели индийских мотоциклов. По данным на сайте EWM, сейчас у Bajaj восемь дилеров в восьми городах России (один центр продаж в Москве). На какой объем продаж в России рассчитывает индийская компания, Равикумар не уточнил, в EWM на запрос РБК не ответили.

Pulsar 200NS построен на базе двигателя KTM Duke 200 (23,52 л.с. при 9,5 тыс. оборотах; максимальная скорость — 151 км/ч). Модель была разработана Эдгаром Генрихом из BMW. В Индонезии она продается под брендом Kawasaki. Стоимость мотоцикла в России начинается от 169 тыс. руб.

Bajaj Auto — крупнейший индийский производитель мототехники (мотоциклы, моторикши и т.д.). Ежегодный объем производства достигает 4 млн штук. Входит в многопрофильный холдинг Bajaj Group, основанный в 1926 году. По данным Research & Markets, в 2014 году Bajaj Auto занимала третье место среди мотоциклетных компаний и 97-ю строчку топ-100 крупнейших компаний мира по версии Forbes. Bajaj Auto владеет 47% австрийского производителя — KTM, сотрудничает с японской Kawasaki на азиатских рынках. В 2015 году производитель планирует экспортировать 1,5 млн мотоциклов в 55 стран — это 62% всего экспорта мотоциклов Индии, сообщает Business Standard. С 2013 года Bajaj поставляет мотоциклы и моторикши на Украину. Индийская компания также готовится выпустить на рынок самый дешевый

Всего в России будет представлено четыре модели индийских мотоциклов. Сейчас у Bajaj восемь дилеров в восьми городах России

легковой автомобиль Bajaj Qute стоимостью от \$2 тыс.

Bajaj — не первый индийский производитель, продающий мотоциклы в России. Здесь уже доступны для заказа индийские Royal Enfield. Но Bajaj будет конкурировать не с ними, а в первую очередь с китайскими брендами, которые продаются в регионах, полагает менеджер крупного российского дистрибьютора мотоциклов.

Участники рынка затруднились оценить перспективы Bajaj в России, отметив лишь, что российский сегмент мотоциклов с объемом двигателя до 500 куб. см, в котором работает индийский производитель, невелик. По мнению двух дилеров индийской марки, всего в 2015 году в Россию будет завезено порядка 20 тыс. мотоциклов и мопедов такого класса (до 500 куб. см) — в пять раз меньше, чем в прошлом (весь рынок сократился на треть). ■

АЛКОГОЛЬНЫЙ РЫНОК Рабочие Calsberg протестуют против заморозки зарплат из-за падения продаж в РФ В России не пьют — в Англии бастуют

ДЕНИС ПУЗЫРЕВ

Падение продаж пива в России и на Украине спровоцировало забастовку рабочих на британском заводе Carlsberg. Владельцы концерна заморозили им зарплаты из-за плохих продаж пива российской «Балтики» и «Карлсберг Украина».

О том, что с 1 октября рабочие пивоваренного завода в городе Нортхэмптон, расположенного в 50 км к северу от Лондона, начинают так называемую итальянскую забастовку, объявил крупнейший британский профсоюз Unite. «С 1 октября почти 200 инженеров, пивоваров, упаковщиков и работников на производственных линиях откажутся от сверхурочной работы и будут выполнять все работы, четко следуя всем правилам и инструкциям, — говорится в официальном заявлении профсоюза. — Результатом этой акции станет замедление производства и отгрузок компании. Акция начнется по причине того, что с апреля 2014 года Carlsberg не индексировал зарплаты сотрудников». За начало забастовки проголосовали большинство членов профсоюза, при этом 77% настаивали на долгосрочной акции.

По данным регионального руководителя профсоюза Шона Кеттла, замо-

розка зарплаты британским пивоварам связана с проблемами, с которыми столкнулся бизнес Carlsberg на ключевых для себя рынках России и Украины. Из-за падения объемов производства и снижения рентабельности вследствие девальвации рубля компания приняла решение не индексировать зарплаты сотрудникам по всему миру с 1 января 2015 года. В профсоюзе уверены, что заработная плата в компаниях группы не будет повышаться и в 2016 году.

РОССИЯ ВИНОВАТА

О том, что экономические проблемы в России и на Украине в конце 2014 года обернулись падением финансовых и операционных показателей для группы Carlsberg (в России ей принадлежат пивоваренная компания «Балтика», на Украине — «Карлсберг Украина»), датская компания сообщила в финансовой отчетности по итогам 2014 года. Основной причиной слабых результатов в конце года компания называла ситуацию в России и на Украине, отмечая, что девальвация валют, снижение ВВП, а также боевые действия на востоке Украины будут оказывать давление на общие показатели деятельности компании, подчеркивалось в заявлении Carlsberg. Продажи пива, произведе-

нного Carlsberg в Восточной Европе (в регион входят Россия и Украина), в четвертом квартале 2014 года снизились на 32%, до 2,71 млрд датских крон (\$413,5 млн); операционная прибыль рухнула более чем вдвое (на 52%), до 545 млн датских крон (\$83,2 млн), следовало из отчетности.

Негативный тренд для Carlsberg продолжился и в первом полугодии 2015 года. Объемы продаж в Восточной Европе за этот период снизились на 18% в натуральном и на 4% в денежном выражении. Операционная прибыль упала на 35% в регионе. В компании уже подтвердили, что по итогам 2015 года доля России в операционной прибыли группы впервые за долгие годы будет меньше 20%.

ЗАМОРОЗИЛИ НЕ ВСЕМ

В «Балтике» РБК сообщили, что российские сотрудники заморозки зарплат на себе не испытали. «Повышение зарплат на «Балтике» было в мае, поэтому нельзя сказать, что зарплаты были заморожены», — говорит представитель компании. Значительное падение производственных объемов в первом полугодии 2015 года он объясняет уменьшением складских запасов пива у дистрибьюторов по отношению

Четвертые в Англии

Завод в Нортхэмптоне является единственной производственной площадкой Carlsberg в Великобритании. На предприятии производится пиво под марками San Miguel,

Carlsberg, Holstein, Skol, а также сидр Sommersby. На английском рынке Carlsberg занимает четвертое место по объемам производства с рыночной долей 15%.

Из-за падения объемов производства и снижения рентабельности вследствие девальвации рубля компания приняла решение не индексировать зарплаты сотрудникам по всему миру с 1 января 2015 года

к прошлому году. Дистрибьюторы, видя падение рынка, перестали брать его с запасом, как делали раньше, к тому же выросла доля прямых отгрузок на распределительные центры крупных ретейлеров, объясняет представитель компании. В первом полугодии 2015 года объемная доля рынка компании «Балтика» составила 36,1%, что на 0,5% меньше, чем в аналогичном периоде 2014 года. При этом стоимостная доля компании осталась на прежнем уровне — 36,7%.

Шон Кеттл сказал РБК, что в отдельных странах на предприятиях Carlsberg зарплаты в 2015 году действительно повышались. «Это связано с тем, что такое повышение было прописано и заложено в двухлетний бюджет компаний, принятый еще в 2013 году, — говорит он. — Но это отдельные случаи».



РБК ЖУРНАЛ

РЕЙТИНГ

500

**КРУПНЕЙШИХ
КОМПАНИЙ
РОССИИ**

УЖЕ В ПРОДАЖЕ

ТАКЖЕ ВО ВСЕХ ЦИФРОВЫХ КИОСКАХ



WWW.RBC.RU

РЕКЛАМА
16 +

ООО "БизнесПресс", 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная 78, стр. 1, ОГРН067746826070

* по данным TNS Россия, NRS-Москва Декабрь 2014 - апрель 2015, (со-)владельцы, индив. бизнес, тыс. чел.



Модные цифры

800

тыс. руб.

— первоначальные инвестиции в проект

46,1

млн руб.

— выручка компаний Александры Калошиной в 2014 году

7000

платков под маркой Radical Chic было продано в 2014 году

€100

— стоимость платка Radical Chic в рознице

40

рисунков разрабатывается для каждой коллекции платков

Источник: данные компании

Как заработать миллионы на дизайне текстиля

Девушка с платком

ТАТЬЯНА ОДИНЦОВА

Москвичка Александра Калошина научилась продавать свой дизайн ведущим мировым маркам и теперь готовится завоевать рынок с собственным брендом Radical Chic.

ЖУРНАЛИСТ, РЕКЛАМЩИК, ТОРГОВЕЦ, ХУДОЖНИК

Журналистка по образованию, Александра Калошина после окончания МГУ в 1994 году почти сразу открыла рекламное агентство. Через несколько лет она увлеклась текстилем: сначала открыла фирму, продававшую итальянские ткани компании Carnet (делает ткани для Prada, Cristian Dior и прочих модных домов), а затем — ателье «Соль» по пошиву из них различных изделий. «Мы не только продавали ткань, но и смотрели, что из нее делается, — вспоминает в интервью РБК предприниматель. — Мы учились кроить из этой ткани, шить». По ее словам, ателье имело около тысячи клиентов. В 2012 году Калошина про-

дала его за 800 тыс. руб., которые стали первоначальным капиталом для нового проекта.

К тому времени у Калошиной оформилась новая бизнес-идея — заняться текстильным дизайном. Будучи дистрибьютором тканей Carnet, Калошина дважды в год ездила на крупнейшую в мире вы-

ставку дизайна тканей — парижскую Premiere Vision. Здесь она видела, какие цвета и фактуры в моде, поэтому решила рискнуть и предложить свое видение, основав Solstudio Textile Design (STD). Несмотря на то что Калошина была старожилом выставки (13 лет Carnet приглашала ее общаться с русскими покупателями), подав

в 2012 году впервые заявку на самостоятельное участие, она получила место на задворках. И даже это было сделано по протекции директора выставки, который перед уходом на пенсию решил дать шанс начинающему дизайнеру. «Я сделала всю коллекцию из хаотических рисунков, чем, видимо, очень удивила покупателей, поскольку у нас с первой выставки пошли хорошие продажи», — рассказывает Калошина. Из привезенных на Premiere Vision 200 рисунков, по словам предпринимателя, были проданы почти все.

Идеи рисунков Калошина придумывает сама: «Я смотрю, что происходит на ярмарках, обращаю внимание, что закупают музеи, как меняются обложки музыкальных дисков, захожу на невероятное количество сайтов молодых художников». Особенное внимание Калошина обращает на рекламу: как меняется картинка, стилистика подачи, фон (вчера — расплывчатые цветочки, а завтра — абстрактные композиции). «Рекламщики, как и дизайнеры, изучают потребителя, как ему продать продукт, навязать товар со-

Сколько стоит выставка

Одной из существенных статей расходов для Radical Chic и Solstudio Textile Design являются траты на международные выставки. «Стенды обычно очень дорогие, каждый стенд обходится приблизительно в €6 тыс., вместе с проживанием, перелетом как минимум двух сотрудников участие обходится в €10–12 тыс., а в год у нас четыре крупные выставки, — рассказывает Александра

Калошина. — Очень обидно, что государство нам не помогает, потому что мы буквально представляем страну и защищаем ее честь. У нас говорят про поддержку экспортеров, но на деле ее нет». По словам предпринимателя, итальянских и французских дизайнеров поддерживают частичной оплатой стендов промышленные палаты, а участие английских молодых дизайнеров в Premiere Vision

оплачивается полностью государством. Но участие в выставках в принципе себя окупает. «Наши платки пригланулись директору крупной канадской компании, теперь они делают у нас большие заказы по €20 тыс., — рассказывает Калошина. — Средний европейский заказ составляет €5 тыс.». Сейчас платки Radical Chic продаются в Японии, Канаде, Англии, Германии, Италии и Гонконге.

знанию», — объясняет Калошина. Помимо этого предприниматель, владеющая английским, итальянским, французским и немецким языками, внимательно следит за тем, что пишут блогеры: «Вот вышел фильм «Сага о вампирах», в блогосфере стали обсуждать кровь вампира, в моде появляется определенный цвет, который называется «кровь вампира». Вот это влияние среды, которое тут же рождает определенные ассоциации, я обязательно включаю определенный цвет в палитру». Таким образом она формирует задания на рисунки, которые рассылает художникам (пять из них работают в штате). Сейчас разрабатывается дизайн тканей для коллекций осень-зима-2016/17.

В итоге получается файл с рисунком и образец — кусок ткани, на которой этот рисунок напечатан. Дважды в год Калошина привозит на выставки до 400 рисунков. Цена колеблется в зависимости от региона использования — от \$120 за рисунок для Индии до €220 для Европы. По словам предпринимателя, теперь стенд STD расположен в самом центре Premiere Vision и выставка использует рисунки российской студии в оформлении своего сайта. По данным системы «Контур.Фокус», в 2014 году ООО «Солстудио» выручило 29,3 млн руб.

РАДИКАЛ С ФИЛОСОФИЕЙ

В 2013 году Калошина решила, что заработает больше, если будет продавать не только рисунки, но и конечный продукт — платки с этими рисунками. Она начала выпускать платки с «твердой философией», назвав свой бренд Radical Chic. Название, признается Калошина, она подслушала в Италии, где так называет себя местная богема, способная сочетать старые растоптанные кроссовки с самым дорогим пальто. «Название прекрасно подходит как для европейского, так и российского рынка, — отмечает основательница Radical Chic. — Слово сочетание ложится на наше сознание, на отечественную среду: все, что мы делаем, всегда чуточку радикально и всегда шикарно, мы все выполняем на 100%, поэтому Radical Chic — это именно о нас».

Составляя план первой коллекции, Калошина решила зарегистрировать компанию и торговую марку в Европе. Но в Англии и Франции, уверяет предприниматель, ей отказали в оформлении документов, объяснив, что Radical Chic звучит как название экстремистской группировки. Ита-

В Англии и Франции, уверяет предприниматель, ей отказали в оформлении документов, объяснив, что Radical Chic звучит как название экстремистской группировки. Итальянцы оказались более лояльными

льянцы оказались более лояльными — сейчас идет регистрация. В России под новый проект была создана новая компания — ООО «Опен фабрик компани» (ОФК).

Работа над первой коллекцией (60 рисунков, выпущено по 20–30 платков 90х90 см каждого вида) заняла около шести месяцев. Все платки были изготовлены методом цифровой печати по шелку на итальянской фабрике Fasac. «Это самая большая наша проблема, но выбора нет: у нас в стране нет ни одного производства, которое готово качественно наносить рисунок на натуральную шелковую ткань, — сетует Калошина. — Фабрика, с которой мы работаем, осуществляет печать для таких марок, как Valentino и Yves Saint Laurent. Я считаю, что для молодой марки важно высокое качество».

Себестоимость производства каждого платка составляет около €50. Цена продажи — €100 (7890 руб. в интернет-магазине марки). В 2014 году было продано около 7 тыс. платков (около 55% — оптовикам и по предварительным заказам, 40% — через магазин в центре Москвы, 5% — через интернет-магазин). Рентабельность направления, по словам предпринимателя, сейчас составляет около 30%. По данным системы «Контур.Фокус», в 2014 году выручка ОФК составила 16,8 млн руб.

Для дизайна платков Калошина использует как старые наработки, которые представлялись на Premiere Vision и вызвали интерес, так и специальные рисунки, разработанные для каждой коллекции (по 40 рисунков два раза в год). Оборот ОФК только внутри России составляет 3–3,5 млн руб. в месяц. Среди оптовых покупателей — Bosco и «Аэромар» (duty free на рейсах «Аэрофлота»), который закупил платков на 15 млн руб., рассказывает Калошина. По ее словам, найти свою нишу на рынке помог подскокивший евро, когда из России ушли многие европейские «платочники», так как цена на их продукцию выросла до 20 тыс. руб.

Калошина хочет запустить печать по ткани в России, но для этого нужен инвестор — оборудование стоит от €1 млн. Сейчас предприниматель готовится к расширению линейки товаров под маркой Radical Chic: весной 2015 года в Роспатенте была зарегистрирована одноименная торговая марка в классах одежды, обуви и нижнего белья, а также ювелирных изделий. «Имея большую базу дизайнов, нам легко перенести их на другой продукт», — объясняет Калошина. ▣

Взгляд со стороны

ЭКСПЕРТ



Эдуард Остроброд,

вице-президент российского производителя и торговца одеждой Sela

«У Radical Chic достаточно узкая и специализированная ниша, но на все есть свой покупатель. Как говорил Леонардо да Винчи, «в природе все мудро продумано и устроено, всяк должен заниматься своим делом, и в этой мудрости — высшая справедливость жизни». Очень интересный бизнес; безусловно, у него есть перспективы, надеюсь, у Radical Chic все впереди и они сделают платки для стюардесс «Аэрофлота», как это сделал Джанфранко Ферре для «Корейских авиалиний». Я искренне надеюсь, что у Radical Chic все получится».

КОНКУРЕНТЫ



Людмила Норсоян,

эксперт моды, дизайнер и основатель бренда трикотажа Norsoya

«Radical Chic — единственный в России проект, который на мировом уровне не только заявляет, но и решает практические задачи в индустрии моды. Основательница с самого начала выбрала неповторимую формулу баланса между Европой и Азией. Эстетика создаваемых ею платков — она про Россию, с ее душевностью и богатством, щедростью и слегка восточной роскошью. В то же время в платке есть совершенно европейская строгость, лаконичность, современность. Это та эстетика, которая достойна представлять нашу культуру. Их успех и 45 тыс. посетителей на стенде в сентябре 2015 года на выставке в Милане логичен. Все великие свершения у Radical Chic впереди, это единственный в России аксессуарный бренд, который сразу вышел и на музейный уровень, и на уровень международного представительства».



Анна Братанова и Анастасия Макаркина,

создатели бренда одежды и аксессуаров в русском стиле Varvara

«С точки зрения бизнеса печать картин, которая делает кусок ткани «достоянием», — рабочая идея. Этот продукт получается пригодным для использования в качестве подарка, с которым можно уехать из России. Но у этого бизнеса есть свои ограничения. В интернете покупатель не захочет тратить на платок большие деньги. Наш опыт: средняя стоимость изделия без примерки, без понимания структуры вещи — до 7 тыс. руб. А нанесение рисунка на шелк, учитывая рост курса евро, дорогое удовольствие. Сам шелк недешев, а печать прибавляет 100% к стоимости ткани. Если Radical Chic не повышали цену в последние два месяца, то могут оказаться в убытке».

ФОТО: из личного архива

WWW.GOLDENAUTUMN.MOSCOW

ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ 2015

XVII РОССИЙСКАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

8-11 ОКТЯБРЯ 2015
МВЦ КРОКУС ЭКСПО

ГЛОБАЛЬНЫЕ ВЫЗОВЫ СОВРЕМЕННЫЕ РЕШЕНИЯ

6+

Организатор: **МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Генеральный спонсор: **АО «Россельхозбанк»**

Оператор: **РОТЕКС**

Интеллектуальный партнёр: **СКОЛКОВО**

Официальный спонсор: **ФОСАГРО**

Официальный ТВ партнёр: **АГРО-ТВ**

Международный информационный партнёр: **KARTINA TV**

Реклама



PartnerDirect

Разумное масштабирование. Простое управление. Быстрые инновации.

Серверы Dell PowerEdge нового поколения на базе современных процессоров Intel® Xeon®.



Реклама



Для зарегистрированных* партнеров Dell по запросу доступны демо-оборудование и процедура получения специальных цен на продукты Dell со склада под проекты.

Если Вы заинтересованы в получении дополнительной информации о серверном оборудовании Dell, хотите получить коммерческое предложение, свяжитесь со специалистом
+7 (495) 789-65-65, Dell@CompTek.ru

COMP **TEK**

* Если вы не являетесь зарегистрированным партнером Dell, вам необходимо пройти регистрацию на партнерском портале www.dell.com/partnerdirect
Dell, PowerEdge, логотип Dell являются зарегистрированными товарными знаками корпорации Dell в США и других странах. Intel и Xeon являются товарными знаками корпорации Intel в США и других стран.